

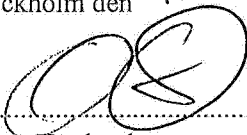
**ÅRSREDOVISNING OCH
KONCERNREDOVISNING**
för
Epidemic Sound Holding II AB (publ)
Org nr. 559286-5231
Räkenskapsår 2023-01-01 - 2023-12-31

Fastställelseintyg

Undertecknad Verkställande direktör i Epidemic Sound Holding II AB (publ) intygar härmed att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen för moderbolaget samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen fastställts på ordinarie årsstämma den 15 maj 2024. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen och övriga bifogade handlingar överensstämmer med originalen.

Stockholm den 16 maj 2024


.....
Oscar Höglund

Epidemic Sound Holding II AB (publ)

Årsredovisning 2023

INNEHÅLL

VD har ordet	3
Förvaltningsberättelse 2023	6
Risker och riskhantering	13
Finansiella rapporter	19
Koncernens rapport över resultat	19
Koncernens rapport över totalresultat	20
Koncernens rapport över finansiell ställning	21
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	23
Koncernens rapport över kassafloden	24
Moderbolagets resultaträkning	25
Moderbolagets rapport över totalresultat	25
Moderbolagets balansräkning	26
Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	27
Moderbolagets rapport över kassaflöde	28
 KONCERNENS OCH MODERBOLAGETS NOTER	 29
 Revisionsberättelse	 71
Nyckeltal	74
Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM)	75
Definitioner	76



VD har ordet

Yol

Det är med fortsatt stark tillväxt och momentum som vi sammanfattar 2023 och blickar framåt mot Epidemic Sounds 15-årsjubileum.

Under denna tid har Epidemic Sound varit avgörande för att både bygga upp och definiera det som idag kallas för "kreatörsekonomin" och sett den växa. Detta är en global marknad på 250 miljarder USD som fortsätter att överträffa förväntningarna oavsett bredare makroekonomiska trender och som förväntas nästan fördubblas fram till 2027.

Vår musik är nu soundtracket till videor som får otroliga 2,5 miljarder visningar per dag enbart på YouTube och TikTok. Men det som verkligen är spännande är det växande inflytande som kreatörsekonomin har genom distributionens blotta kraft. Denna distribution har radikalt förändrat hur människor och fans konsumerar och upplever musik som de inte skulle hitta via traditionella kanaler. Samtidigt möjliggör kreatörsekonomin och kreatörer som ljudlägger sitt innehåll med vår musik att våra artister når ut via fler plattformar och med en aldrig tidigare skådat räckvidd.

Vi befinner oss i hjärtat av kreatörsekonomin och stärker kreativiteten hos artister och innehållsskapare, både genom att leverera fantastisk musik och innovativa, AI-drivna produkter. Vi befinner oss också i en unik position där vi vet hur kreatörsekonomin låter och vilken musik som efterfrågas av varumärken och kreatörer, tack vare data och de 2,5 miljarder visningar per dag som vår musik får. Dessa insikter hjälper oss att fortsätta driva vår tillväxt och producera musik och verktyg som efterfrågas av kreatörer och varumärken runt om i världen.

Våra prestationer under året har varit anmärkningsvärda, eftersom vi etablerat oss som ett framgångsrikt företag som leder branschen genom att tillhandahålla musik och ljudeffekter för innehåll över hela världen. Vår strategi har resulterat i en nettoomsättning om 1 471 miljoner kronor och en positiv justerad EBITDA på 59 miljoner kronor (ojusterad EBITDA 25 miljoner kronor), vilket är en viktig milstolpe när vi för första gången blir ett lönsamt företag. I år har vi prioriterat att organisera oss på ett sätt som möjliggör fortsatt tillväxt samtidigt som vi bibehåller en kostnadseffektiv verksamhetsmodell.

I förra årets årsredovisning talade jag om den snabba utvecklingen av generativ AI och AI-verktyg för musik som både en utmaning och en stor möjlighet för kreatörsekonomin. I år har vi alla sett otroliga och exponentiella förbättringar av generativ AI, vilket har gjort det till det mest omtalade ämnet globalt eftersom alla branscher och samhällsskikt börjar utforska både möjligheterna och hoten med denna nya teknik.

AI, särskilt när det gäller musik och konst, måste byggas på ett ansvarsfullt sätt med etiska överväganden i grunden. Våra AI-experter fokuserar just nu på att tillgodose innehållsskaparnas tekniska behov, men vi äger också världens största katalog med royalty-fri, högkvalitativa, uppdelade låtar, har oöverträffad datainsikt om hur den musiken presterar online, en mängd mänsklig feedback från produktupplevelser och över 500 anställda förenade kring ett syfte att stärka artister och innehållsskapare. Som ett resultat är Epidemic Sound ett av de bäst positionerade företagen för att utforska hur man bygger ett system som på ett holistiskt sätt stödjer artister och innehållsskapare, drar nytta av AI:s kapacitet och samtidigt håller konstnärlig äkthet, integritet och rättvis ersättning i centrum.



Under 2023 redogjorde jag för varför jag tror att det är företag som arbetar med innehållsskapare och kreatörer som kommer att ställas inför ett "make-it-or-break-it" avgörande. Att möjligheten inte ligger i att vara först på marknaden med AI-produkter, utan i att lansera AI-verktyg som är mer anpassade än någonsin för användarnas behov.

Vi vet genom vår egen undersökning om kreatörsekonomin att 93 % av kreatörerna för närvarande använder AI-drivna verktyg och 94 % tror att AI kommer att möjliggöra mer personliga eller anpassade Innehållsupplevelser för deras publik. I år har vi fortsatt att använda kraften i AI för att hjälpa våra kreatörer att upptäcka ljud mer effektivt. Imponerande förbättringar av vår sökmotor, inklusive semantisk sökning, vår personaliseringsfunktion i appen Discover for You och Soundmatch, som sömlöst rekommenderar musik till visuellt innehåll, är bara några exempel på hur AI nu är helt centralt för vår produkt, vilket gör att vi kontinuerligt kan förbättra vår användarupplevelse.

Om vi tittar specifikt på vår musik så har 2023 varit ett otroligt år. Som alltid använder vi insikter från vår data för att skapa ljud som levererar mer av det kunderna vill ha - vi fångar upp nya trender som Phonk, och förbättrar vårt erbjudande inom genrer som K-Pop och Classics, som har exploderat i popularitet. I kombination med vår oöverträffade globala räckvidd över plattformar, partnerskap och marknader samt vår unika och generösa ersättningsmodell fortsätter vi att attrahera artister i världsklass. Vi avslutade året med releaser från Grammy-nominerade och multi-platinum artisten Jordin Sparks och samarbetade med de kända musikerna Eric Jacobsen, Michelle Ross och Mira Ma för vår Classic Essentials-kollektion. Att fortsätta attrahera välkända artister inom alla genrer är en central del av vår pågående tillväxtstrategi.

I år, tack vare expansionen av vår produkt, artister och marknader, är vi i en idealisk position för att gå ännu längre 2024. Under de senaste 14 åren har Epidemic Sound varit kärnan i kreatörsekonomin. Vi är fast beslutna att behålla vår position som ledande inom matchning av ljud och innehåll, och samtidigt förnya oss inom AI-drivna områden. För att attrahera fler långsiktiga kunder investerar vi i mer sofistikerade verktyg som ökar produktiviteten, kreativiteten och kvaliteten. Under 2024 lanserar vi en ny varumärkesstrategi, förbättrade produkter och artister i världsklass, så att vi kan bli den självklara plattformen för soundtracking i alla situationer där man skapar innehåll.

Jag är övertygad om att vår produkt och våra planer kommer att hjälpa oss att ta vara på alla de möjligheter som ligger framför oss. Jag är tacksam för alla som är en del av denna anmärkningsvärda resa för att ljudsätta världen.

Stay Metal

Oscar

PS. Om du vill läsa mer om Epidemic så finns marknadsmaterial inklusive översättning av den svenska årsredovisningen på vår hemsida.

Oscar Höglund, VD
Stockholm, mars 2024

Förvaltnings- berättelse 2023



Förvaltningsberättelse 2023

Styrelsen och verkställande direktören för Epidemic Sound Holding II AB (publ) (org. nr 559286-5231) avger härmed följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01 – 2023-12-31. Epidemic Sound Holding II AB (publ) är moderbolag i koncernen som bildades 2020-12-01. Koncernen har sitt säte i Stockholm, Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm. Årsredovisningen är upprättad i tusental svenska kronor (TSEK) om inget annat anges.

Verksamheten

Epidemic Sound Group verkar i skärningspunkten mellan teknik- och musikindustrin och erbjuder en innovationsplattform för ljudläggning. Genom sitt nätverk av musikkapare har man byggt upp en helt kontrollerad musikkatalog i världsklass som man erbjuder sina kunder att använda genom en enkel licensmodell. Musikkaparna inkluderar kompositörer, artister, producenter, sångare och musiker. Epidemic Sounds kunder är allt från enskilda historieberättare som behöver musik till mindre produktioner som publiceras på sociala medier, till globala företag som använder musik i exempelvis kundkommunikation, filmer, reklamproduktioner eller TV-program. Bland kunderna finns också företag som designar ljud för fysiska miljöer, stora digitala licensåterförsäljare och streamingplattformar. Epidemic Sound erbjuder sina kunder en enkel, global licensmodell som gör det möjligt för dem att använda musik som ägs och kontrolleras av Epidemic Sound.

Epidemic Sound erbjuder en bred musikkatalog som kontinuerligt uppdateras och innehåller vokala och instrumentala musikaliska verk inom mer än 200 olika genrer. I slutet av 2023 innehöll musikkatalogen mer än 40 000 verk och har byggts upp under mer än tio år, tillsammans med en mängd handplockade, begåvade musikkapare. Epidemic Sound har ett nära samarbete med musikkaparna och ser till att all musik som köps in och läggs till i musikkatalogen är av hög kvalitet.

Epidemic Sound strävar efter att arbeta med kreatörernas flöde, integrera sig i det bredare ekosystemet genom partnerskap, erbjuda ljud och verktyg för att ge en sömlös användarupplevelse över flera plattformar och arbetsflöden. Under 2023 har Epidemic Sound fortsatt att förbättra sitt erbjudande till kunderna genom förbättrade sök- och matchningsfunktioner, flera uppdateringar av mobilappen, nya partnerskap och API:er samt genom mer lokalisering av sitt erbjudande till globala kreatörer.

Koncernen fortsätter att expandera och har byggt upp en stark organisation för att skapa tillväxt på både kort och lång sikt. Under 2023 tog koncernen viktiga steg i linje med sin långsiktiga strategi och uppnådde goda resultat.

Koncernens huvudkontor ligger i Stockholm, Sverige, men den bedriver också verksamhet genom dotterbolag i USA, Tyskland, Nederländerna, Storbritannien och Sydkorea. Verksamheterna i Nederländerna och Tyskland etablerades 2014, i USA 2016, i Sydkorea 2019, och i Storbritannien 2023. Epidemic Sound AB grundades 2009 och har idag kunder över hela världen.



Nyckeltal

TSEK	2023	2022	Förändring %
Intäkter	1 477 610	1 181 181	25%
EBITDA	24 752	2 818	778%
Justerad EBITDA	59 235	9 761	507%
EBIT	-486 395	-491 566	1%
Justerad EBIT	-451 912	-484 623	7%
Balansomslutning	12 604 432	12 988 433	-3%
Medeltal anställda	535	436	23%

Se nyckeltal på sid. 74. Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal finns på sid. 75–76.

Väsentliga händelser under året

- I januari meddelade Epidemic Sound att deras musiker Pär Hagström hade komponerat musiken till ett av San Francisco Ballet's nyaste verk, MADCAP.
- I mars utsågs Epidemic Sound till ett av de snabbast växande företagen i Europa i FT1000-rankningen som publiceras av Financial Times.
- I mars meddelade A-P Records AB att man byter namn till Overtone Studios AB, vilket förtydligar uppdraget att skapa stämningsfull musik för varje ögonblick.
- I april lanserade Epidemic Sound ett förbättrat AI-verktyg för musiksök, "Topics". Det nya verktyget, i kombination med flera uppdaterade sökfunktioner, gör det möjligt för kreatörer att snabbt och enkelt hitta det perfekta soundtracket för sina projekt.
- I maj inledde Epidemic Sound ett samarbete med TikToks kommersiella musikbibliotek för att lägga till låtar i sitt artist impact-program för att främja företag och artister.
- I maj släppte Epidemic Sound rapporten The Future of the Creator Economy Report 2023, som ger insikter om det nuvarande läget för innehållsskapande, de hinder som kreatörerna stöter på och deras förväntningar på framtiden.
- I maj genomförde Epidemic Sound en omorganisation för att öka fokus på företagets leverans- och ingenjörskapacitet.
- I juli presenterade Epidemic Sound sin vision för AI:s inverkan på kreatörsekonomin och nästa generations ljudläggning för innehållsskapare, och lanserade sin senaste AI-tjänst, Soundmatch.
- I juli lanserade Epidemic Sound sin lokaliserade tjänst i Italien, Portugal och Brasilien. Lanseringen följde på företagets expansion av sin lokaliserade tjänst i Mexiko, Spanien, Frankrike och Tyskland under 2022.



- I oktober släppte Epidemic Sound resultaten av sin Sound of Gamers Report 2023, som avslöjar hur skapare inom YouTube-spelgemenskapen använder musik i sitt innehåll, vilka genrer de föredrar och mer.
- I december tecknade Epidemic Sound ett avtal om att förvärva Soundly AS.
- Under 2023 utökade Epidemic Sound sitt team med flera viktiga roller för att hjälpa till att nå målet att ljudlägga världen. Justin Chacona utsågs till Vice President, Brand & Marketing, och kom tidigare från Polar Electro, där han varit Group Chief Marketing Officer sedan 2020. Chris Hall välkomnades också till Epidemic Sound-familjen som Senior Vice President Commercial, med en rad erfarenheter från olika sektorer, inklusive reseföretaget Omio, och Amazon.
- Under hela året fortsatte Epidemic Sound att visa kvaliteten på sin musik och sin förmåga att behålla, utveckla och attrahera välrenommerade artister från olika genrer. Plattformen lade också till den Grammy-nominerade och multiplatinum-artisten Jordin Sparks till sin artistlista och släppte gemensamt jul-EP:n "The Gift of Christmas". King Sis, en artist från Epidemic Sound, lades till i TIDALs program för lovande artister, TIDAL RISING. Dessutom samarbetade Epidemic Sound och FN:s utvecklingsprogram (UNDP) för att sätta musik till de 17 hållbarhetsmålen.

Nettoomsättning och resultat

Resultaträkning, sammandrag

TSEK	2023	2022	Förändring %
Nettoomsättning	1 470 838	1 177 982	25%
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar, EBITDA	24 752	2 818	778%
Rörelseresultat, EBIT	-486 395	-491 566	1%
Årets resultat	-379 774	-411 388	8%

Koncernens nettoomsättning uppgick till 1 471 MSEK (1 178 MSEK). Intäkterna påverkades under året positivt av en starkare amerikansk dollar i förhållande till den svenska kronan, vilken är koncernens rapporteringsvaluta.

I linje med koncernens långsiktiga strategi har investeringar i bl a musik, produktutveckling och kundanskaffning fortsatt. Övriga externa kostnader uppgick till -592 MSEK (-505 MSEK). Personalkostnader uppgick till -663 MSEK (-541 MSEK). Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 39 MSEK (33 MSEK), vilket avser produktutvecklingskostnader för externt bruk.

Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till 25 MSEK (3 MSEK).

Avskrivningar av anläggningstillgångar uppgick till -508 MSEK (-494 MSEK). Beloppen avser huvudsakligen avskrivning på immateriella tillgångar, såsom musikkatalogen, kundkontrakt, kundrelationer samt den tekniska plattformen, vilka uppstod i samband med koncernens bildande i mars 2021.

Rörelseresultatet uppgick till -486 MSEK (-492 MSEK), primärt som en konsekvens av avskrivningar av anläggningstillgångar.

Året belastas även av jämförelsestörande poster uppgående till -34 MSEK (-7 MSEK). Kostnaderna för 2023 är hänförliga till personalkostnader vid omstrukturering av organisationen. Kostnaderna för 2022 är hänförliga till personalkostnader vid omstrukturering av organisationen, samt rådgivningskostnader i samband med förvärv. Se tabell över jämförelsestörande poster på sida 75. De jämförelsestörande kostnaderna har fördelats till de operativa segmentets resultat med samma fördelningsnyckel som för övriga operativa kostnader.



Segment

Direct Sales

Segmentet Direct Sales avser försäljning av abonnemang riktade till privatpersoner, små och medelstora företag, samt skräddarsydda erbjudanden till stora, globala företag.

TSEK	2023	2022	Förändring %
Intäkter	861 087	746 194	15%
EBITDA	-19 389	-22 164	13%

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 75–76.

Efter fortsatta marknadsförings- och försäljningsinsatser har koncernen fortsatt att attrahera nya abonnemangskunder och företagskunder i stor skala. Kostnader för att attrahera nya kunder uppkommer vid anskaffningstidpunkten, medan intäkterna följer med under kundernas livstid.

Partnership Sales

Segmentet Partnership sales bidrar till att bredda Epidemic Sounds nätverk av storytellers till att även omfatta indirekta kunder genom strategiska partnerskap. Förutom att generera intäkter förväntas dessa partnerskap gynna andra affärsområden på olika sätt på lång sikt. Segmentet inkluderar även andra intäktsströmmar där Epidemic Sound genererar intäkter genom indirekta kundrelationer, t.ex. genom streaming och hävdande av rättigheter på video/sociala plattformar (eng. Digital Rights).

TSEK	2023	2022	Förändring %
Intäkter	616 542	434 987	42%
EBITDA	44 141	24 982	77%

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 75–76.

Det förhållandevis starkare resultatet (EBITDA) i Partnerships sales jämfört med Direct sales hänförs primärt till externa marknadsföringskostnader som uppkommer vid förvärvstillfället inom Direct sales för anskaffning av nya kunder. Denna typ av marknadsföringskostnad återfinns inte på samma sätt inom Partnership Sales.



Finansiell ställning

Balansräkning, sammandrag

TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Anläggningstillgångar	11 622 683	11 961 801
Omsättningstillgångar	981 749	1 026 632
Summa tillgångar	12 604 432	12 988 433
Eget kapital	10 969 386	11 322 423
Långfristiga skulder	1 027 319	1 154 494
Kortfristiga skulder	607 727	511 516
Summa eget kapital och skulder	12 604 432	12 988 433

Koncernens balansomslutning uppgick vid periodens slut till 12 604 MSEK (12 988 MSEK). Det egna kapitalet i koncernen uppgick till 10 969 MSEK (11 322 MSEK), vilket motsvarar en soliditet om 87 (87) procent.

Kassaflöde och likvida medel

TSEK	2023	2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten	145 086	84 788
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-188 379	-213 492
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-27 174	-18 162
Periodens kassaflöde	-70 467	-146 867

Årets rapporterade kassaflöde uppgick till -70 MSEK (-147 MSEK).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 145 MSEK (85 MSEK), främst kopplat till förändringar i rörelsekapitalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -188 MSEK (-213 MSEK), främst kopplat till investeringar i immateriella anläggningstillgångar och finansiella instrument, samt reglering av tilläggsköpeskilling relaterat till förvärvet av A-P Records AB (ändrat till Overtone Studios AB). Föregående år avsåg kassaflödet primärt förvärv av Overtone Studios AB och dess dotterbolag Marbel Songs AB. Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick sammanlagt till -150 MSEK (-117 MSEK) och avser främst investeringar i musikkatalog och egenutvecklade system.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -27 MSEK (-18 MSEK), kopplat till nyemission och amortering av leasingsskuld. Föregående år avsåg kassaflödet främst nyemission, samt amortering av leasingsskuld.

Forskning och utveckling

Epidemic Sound har stort fokus på utveckling av egna produkter och tjänster. Utvecklingsarbetet leds från huvudkontoret i Stockholm. Koncernens produktutveckling aktiveras när kriterierna för utveckling i IAS 38 är uppfyllda. Under 2023 aktiverades 39 MSEK (32 MSEK) av bolagets totala lönekostnader om -663 MSEK (-541 MSEK).

Medarbetare

Vid periodens utgång uppgick antalet anställda till 484 (497). Medelantalet anställda under 2023 uppgick till 535 (436), antalet kvinnor uppgick till 271 (214).

Att rekrytera, behålla och utveckla personer med rätt kompetens och inställning är oerhört viktigt och Epidemic Sound satsar stort på intern utveckling och utbildning. Koncernens ambition att alla medarbetare skall känna delaktighet och ansvar för företagets utveckling och ställer stora krav på eget ansvar och initiativförmåga. En förutsättning för att lyckas attrahera talang är att skapa en mångsidig och inkluderande arbetskultur som är fri från diskriminering och trakasserier, vilket är av största vikt och fokus för Epidemic Sound.

Information om utbetalda ersättningar till ledande befattningshavare redovisas i not 7 - Anställda och personalkostnader.



Investeringar och avskrivningar

Under året uppgick koncernens investeringar i materiella anläggningstillgångar till 17 MSEK (12 MSEK). Investeringarna är främst hänförliga till förändringar i IT-miljön.

Balanserade utgifter för produktutveckling består i koncernen av digital produktutveckling av den tekniska plattformen för att skapa nya innovativa produkter, tjänster och upplevelser för användaren av musikkatalogen. Koncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten eller tjänsten färdigställts. Under året uppgick den nyaktiverade utvecklingen av egna produkter och tjänster till 39 MSEK (32 MSEK). Per den 31 december 2023 uppgick den totala aktiverade produktutvecklingen efter avskrivningar till 100 MSEK (75 MSEK). Avskrivningarna av aktiverad produktutveckling uppgick under året till -13 MSEK (-10 MSEK).

Immateriella anläggningstillgångar hänförliga till musikinköp anskaffades under året för 95 MSEK (73 MSEK) och avskrivningarna på dessa tillgångar uppgick under året till -30 MSEK (-21 MSEK).

För helåret uppgick avskrivningar till -508 MSEK (-494 MSEK) och nedskrivningar till -3 MSEK (0 MSEK) kopplat till samtliga anläggningstillgångar.

Ägarstruktur

Epidemic Sounds största ägare per 31 december 2023 framgår av nedan tabell:

Ägandet i moderbolaget är fördelat enligt nedan:	Andel aktier, %	Andel röster, %
EQT	32%	33%
Grundare	19%	19%
Blackstone Growth	17%	18%
Creandum	12%	12%
Övriga institutionella aktieägare	9%	10%
Övriga	11%	8%
Summa	100%	100%

Marknads- och framtidsutsikter

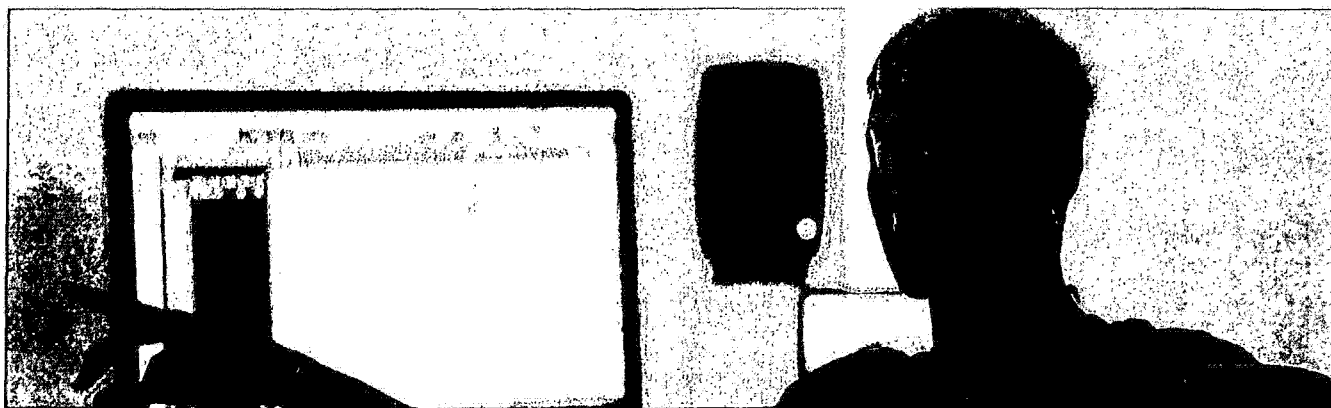
Koncernens expansion fortsätter i enlighet med den nuvarande strategin. Koncernens samtliga affärsområden utvecklas väl och ytterligare resurser planeras att investeras i dessa. Koncernen fortsätter att fokusera på teknisk utveckling i allmänhet och AI-teknik i synnerhet, samt på att nå ökad varumärkeskännedom på de marknader där man är verksam. Koncernen planerar att vidareutveckla sina produkter och kunderbjudanden för att fortsätta växa i kombination med förbättrad lönsamhet.

Hållbarhetsrapport

I enlighet med ÄRL 6 kap. 11§, har Epidemic Sound valt att upprätta den lagstadgade hållbarhetsrapporten som en handling skild från årsredovisningen, vilken återfinns på <https://corporate.epidemicsound.com/>.

Väsentliga nyckeltal

Epidemic Sound använder sig av alternativa finansiella mått som inte definieras av IFRS. Epidemic Sound anser att dessa finansiella mått (APM) ger värdefull information till läsaren av de finansiella rapporterna då de utgör ett komplement vid utvärdering av Epidemic Sounds prestation. Nyckeltalen som Epidemic Sound har valt att presentera är relevanta beaktande verksamheten samt i förhållande till de finansiella målen avseende tillväxt, marginal och kapitalstruktur. I definitionerna på sidan 75 anges hur Epidemic Sound definierar sina nyckeltal samt syftet med respektive nyckeltal. På sidan 74 anges kompletterande information för att kunna härleda nyckeltalen.



Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Ersättning till ledande befattningshavare redogörs i not 7 Personalkostnader.

Moderbolaget

Epidemic Sound Holding II AB (publ) är moderbolag i Epidemic Sound-koncernen. Verksamheten omfattar finansiering av koncernens verksamhet. Tillgångarna uppgick till 11 892 MSEK (11 881 MSEK) och eget kapital till 11 819 MSEK (11 813 MSEK).

Moderbolagets aktiekapital uppgick till 647 TSEK (641 TSEK) vid årets slut 2023. För förändringar i aktiekapitalet under räkenskapsåret, se "Rapport över förändringar i eget kapital" för koncernen. För beskrivning av antal aktier och kvotvärde för Epidemic Sound, se not 18 Eget kapital.

Moderbolaget hade under 2022 en orealiserad valutakurseffekt avseende koncerninterna skulder om 17 726 TSEK, vilken redovisades i posten Övriga rörelsekostnader. Valutakurseffekten har realiserats under räkenskapsåret 2023.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Den 23 januari 2024 slutförde Epidemic Sound förvärvet av bolaget Soundly AS, ett av de ledande bolagen inom ljudeffekter i världen (se not 27 Händelser efter rapportperiodens slut). I februari 2024 anställdes Sam Hall som ny Chief Product Officer (CPO).

Ledningens bedömning av fortsatt drift

Ledning och styrelse övervakar löpande verksamhetens utveckling för att snabbt och effektivt vidare kunna hantera de eventuella risker och situationer som kan komma att uppstå. Det är bolagets bedömning att man idag har de likvida medel som säkerställer den fortsatta verksamheten 2024 och att det inte föreligger något hinder att fortsätta bedriva verksamheten enligt fastlagda strategier och att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt.

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas den 15 maj 2024.

Förslag till disposition av fritt eget kapital (kr)

Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker och att årets resultat och balanserat resultat tillsammans med kvarstående överkurs balanseras i ny räkning. Vad beträffar koncernens och moderbolagets ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Moderbolag	2023-12-31
Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel (kr):	
Överkursfond	11 915 385 603
Balanserat resultat	-74 568 216
Årets resultat	-22 173 671
	11 818 643 716
Styrelsen föreslår att alla fria medel disponeras så att	
i ny räkning överföres	11 818 643 716



Risker och riskhantering

Effektiv riskhantering är en viktig del i vår verksamhet på Epidemic Sound. Det är inte bara grundläggande, utan också en viktig drivkraft för att förbättra våra beslutsprocesser, stärka vår förmåga att uppnå strategiska mål, och därmed skapa en stabil och lönsam organisation.

Vi har en omfattande riskhanteringsprocess för hela koncernen som är utformad för att identifiera, utvärdera, hantera och minska betydande risker. Vår riskhanteringsstrategi säkerställer en god kontroll över vår totala riskexponering. Den prioriterar en effektiv, systematisk och värdedrivna hantering av både möjligheter och risker. Denna strategi är avgörande för att skydda och främja våra affärsintressen. En viktig del av detta ramverk är regelbunden rapportering till styrelsen, vilket säkerställer minst en årlig översyn.

Vårt riskramverk är uppbyggt kring fyra primära riskområden; Externa, Strategiska, Operativa samt Finansiella risker, som vart och ett är avgörande för vår verksamhets integritet och framgång. Inom vart och ett av dessa huvudområden har vi identifierat flera riskkategorier. Denna detaljerade kategorisering gör det möjligt för oss att effektivt hantera de unika utmaningarna och möjligheterna inom varje segment i enlighet med uttalad risktolerans. På så sätt säkerställer vi en grundlig och nyanserad strategi för riskhantering som ligger väl i linje med våra strategiska mål.

Externa Risker

I det dynamiska landskap där Epidemic Sound verkar spelar olika externa faktorer en viktig roll. Makroekonomiska förhållanden, förändringar i regelverk, tekniska framsteg och cybersäkerhet är några av de främsta externa faktorer som påverkar vår operativa miljö. Vår styrelse och koncernledning övervakar noggrant utvecklingen på viktiga marknader. Denna proaktiva strategi är inte begränsad till riskbedömning, utan omfattar även identifiering av potentiella möjligheter som kan påverka koncernens strategi och verksamhet. Genom proaktiv riskhantering säkerställer vi att Epidemic Sound är väl förberett för att effektivt hantera externa utmaningar och ta vara på nya möjligheter.



Risk	Definition av risk	Riskhantering
Marknadstrender och AI	En viktig extern risk ligger i de föränderliga kraven och marknadstrenderna, särskilt när det gäller att förstå förändringar i kundernas beteende och förväntningar. Då artificiell intelligens (AI) kontinuerligt kommer att förändra den kreativa processen för våra kunder, finns det en risk att man inte fullt ut förstår de potentiella effekterna och fördelarna med den nya tekniken.	Under det senaste året har Epidemic Sound proaktivt hanterat de utmaningar som följer av förändrade marknadskrav och utvecklingen av AI. Vi har intensifierat vår marknadsundersökning och vårt arbete med kundrelationer för att ligga steget före i utvecklingen av konsumenternas beteenden och preferenser. För att utnyttja AI:s potential i den kreativa processen har vi investerat i spjutspetsteknik och AI-drivna verktyg och applikationer. Vi kommer att fortsätta fokusera på anpassningsbara strategier och kontinuerlig innovation för att förbli konkurrenskraftiga i en snabbt föränderlig bransch. Vårt åtagande är inte bara att minska riskerna utan också att omvandla dem till framtida möjligheter.
Förändringar i lagstiftningen	I vår dynamiska bransch är förmågan att navigera och anpassa sig till föränderliga lagar och regler av största vikt. Ett viktigt område med stor potential att påverka vår verksamhet är upphovsrättslagstiftningen, inklusive förändringar relaterade till AI-utvecklingen vilket skulle kunna ha en direkt inverkan på vår affärsmodell.	Vårt åtagande att hålla oss informerade kring förändringar i det regulatoriska landskapet är, och förblir, centralt för vår strategi. Att proaktivt ta itu med dessa utmaningar, hålla oss väl förberedda och säkerställa att vi fortsätter följa lagstadgade krav innebär att förblir flexibla och väl förberedda och samtidigt nå våra strategiska mål. Vi förfinar kontinuerligt våra rutiner och policyer för att anpassa oss till det föränderliga juridiska landskapet och säkerställa att vår affärsverksamhet inte bara uppfyller kraven utan också är etiskt och juridiskt sund.
Cybersäkerhet	Hantering av risker inom cybersäkerhet är centralt i vår riskhantering, för att förhindra dataförluster och cyberattacker.	Vi har infört omfattande strategier för att minska cyber-relaterade kritiska risker, som inte bara är förebyggande processer av sådana incidenter utan även beredskap för snabba och effektiva åtgärder i händelse av ett intrång. Detta säkerställer integriteten och säkerheten för våra data och system, vilket är av största vikt i dagens digitala miljö. Under 2023 hade vi även stort fokus på intern utbildning och phishing-simuleringar, samt stärkte den fysiska säkerheten på vårt kontor. Vi har också implementerat verktyg som är utformade för att hjälpa till och minska risken för dataförlust.



Strategiska risker och möjligheter

Den strategiska utvecklingen är starkt förknippad med både externa influenser och intern dynamik. Dessa faktorer har en djupgående inverkan på koncernens förmåga att effektivt genomföra sin strategi. Som ett erkännande av denna sammanlänkning har vår styrelse och ledningsgrupp åtagit sig att löpande se över och revidera vårt strategiska ramverk. Detta säkerställer att vår strategi inte bara är aktuell utan också optimalt anpassad till den föränderliga marknaden och omvärlden vi verkar i.

Ett viktigt fokus är att styra våra affärsområden mot aktiviteter som genererar ekonomiskt värde och samtidigt hantera potentiella risker som ligger i linje med våra strategiska prioriteringar. Detta dubbla fokus på riskhantering och värdeskapande är en viktig del av vår strategiska planering. Det gör att vi kan dra nytta av möjligheter och samtidigt minska riskerna, och därigenom säkerställa Epidemic Sounds hållbara tillväxt och motståndskraft.

Risk	Definition av risk	Riskhantering
Teknisk innovation och erfarenhet av ljudläggning	Det digitala landskapet befinner sig i ständig utveckling, särskilt med hjälp av sofistikerad teknik som AI. Den snabba utvecklingen av AI möjliggör i allt högre grad automatisering av komplexa kreativa uppgifter, inklusive anpassning och komposition av musik. AI medför inte bara risker, utan också betydande möjligheter, och det gäller att balansera både riskerna och möjligheterna. Om vi inte håller jämna steg med AI-utvecklingen för att förbättra användarupplevelsen finns det en betydande risk för minskat kundengagemang.	Epidemic Sounds inställning är tydlig: vi både samarbeta med artister och använder AI-teknik, eftersom det finns kraft i kombinationen. Vi har gjort stora investeringar i AI för att förbättra användarupplevelsen i skapandeprocessen, såsom lanseringen av banbrytande musikverktyg som Soundmatch. Soundmatch är ett verktyg som matchar ljud med innehåll, och som kompletterar vår befintliga svit av AI-drivna funktioner och innovativa verktyg för den bästa upplevelsen av ljudläggning.
Anseende och varumärke	Vårt rykte har en avgörande betydelse för vår framgång och för att stärka vårt varumärke. På Epidemic Sound är vi medvetna om att det är viktigt att upprätthålla och förbättra vår trovärdighet, inte bara inom vår organisation utan också i våra värdefulla intressenters ögon. Detta inkluderar våra engagerade medarbetare, våra uppskattade kunder, de begåvade musikkapare vi samarbetar med, och våra strategiska partners.	Att fortsätta bygga och vårda dessa relationer är en central del av vårt uppdrag. Vi anser att ett starkt rykte är en grund på vilken förtroende och lojalitet byggs, vilket driver vårt företag framåt. Vårt engagemang för integritet, spetskompetens och innovation förblir orubbligt när vi strävar efter att upprätthålla och höja vår ställning i branschen. Dessa principer styr våra handlingar och beslut och säkerställer att vi fortsätter att vara ett varumärke som är synonymt med tillförlitlighet och kvalitet i alla vi gör. På Epidemic Sound är vi djupt engagerade i att främja en kultur av öppen, transparent och tillförlitlig kommunikation. Detta åtagande gäller inte bara våra värdefulla medarbetare utan även våra externa intressenter. Genom att säkerställa flödet av korrekt och tydlig information arbetar vi proaktivt för att bygga en grund av förtroende som är avgörande för vår verksamhet.



Operativa risker

Centralt för koncernens framgångar med att förbättra verksamhetsresultat och värdeskapande är vårt åtagande att leverera exceptionell kundupplevelse och innovation, med en stark betoning på lönsam tillväxt och löpande förbättringar. Det effektiva genomförandet av dessa mål är beroende av stabila operativa processer, styrkan i vår infrastruktur och kompetensen hos vår personal. Det är dessutom viktigt att upprätthålla en balans mellan dessa strävanden och efterlevnad som ligger i linje med vår definierade riskaptit.

För detta ändamål har koncernen inrättat särskilda interna funktioner som har till uppgift att proaktivt övervaka och hantera operationella risker. Deras tillsyn är avgörande för att skydda koncernens operativa integritet och därmed underlätta vår fortsatta tillväxt och framgång i en dynamisk affärsmiljö.

Risk	Definition av risk	Riskhantering
Teknisk plattform och IT-support	På Epidemic Sound är vår teknikplattform ryggraden i vår dagliga verksamhet och spelar en avgörande roll för vår förmåga att effektivt betjäna våra kunder och intressenter. Vi är medvetna om den potentiella effekten av eventuella störningar i denna plattform och lägger därför största vikt vid underhåll på vår tekniska infrastruktur. Regelbundna uppdateringar och utveckling av våra IT-system är inte bara avgörande för att effektivisera företagets processer utan också för att säkerställa oavbruten leverans av vår produkt och tjänster.	Vår syn på riskhantering inom detta område är både proaktiv och heltäckande. Epidemic Sound har etablerat robusta processer och rutiner som syftar till att både förebygga driftstörningar och minimera konsekvenserna av dem om de skulle uppstå. En viktig aspekt av vår strategi är den löpande hanteringen och förstärkningen av säkerheten i vår IT-infrastruktur. Detta arbete säkerställer tillförlitligheten och integriteten hos vår tekniska plattform, vilket gör det möjligt för oss att konsekvent leverera en exceptionell användarupplevelse.
Rekrytering och bibehållande av talang	I dagens konkurrensutsatta landskap är rekrytering av viktiga talanger och att behålla nyckelpersoner en avgörande framgångsfaktor. I takt med utvecklingen inom AI, så ser bland annat att erfarna ingenjörer inom ex maskininläring (ML) är mycket efterfrågade. Dessa experter är viktiga inte bara för att driva våra AI-initiativ utan också för att bättre förstå och utnyttja nya möjligheter.	På Epidemic Sound har vi en strävan om att skapa en miljö som inte bara attraherar topptalanger, utan också främjar deras långsiktiga utveckling och karriär. Som svar på utmaningarna med att rekrytera och behålla talanger har Epidemic Sound omfattande riktade insatser inom rekrytering, implementerat konkurrenskraftigt kompensationspaket och ett starkt fokus på karriärutveckling. Vi är fast beslutna att främja en positiv arbetskultur och erbjuda flexibla arbetsalternativ för att möta de föränderliga behoven hos vår personalstyrka. För nyckelroller har vi dessutom successionsplanering och etablerade strategier för kunskapsöverföring. Dessa initiativ är avgörande för att bibehålla vår konkurrenskraft och säkerställa fortsatt framgång för vår organisation.

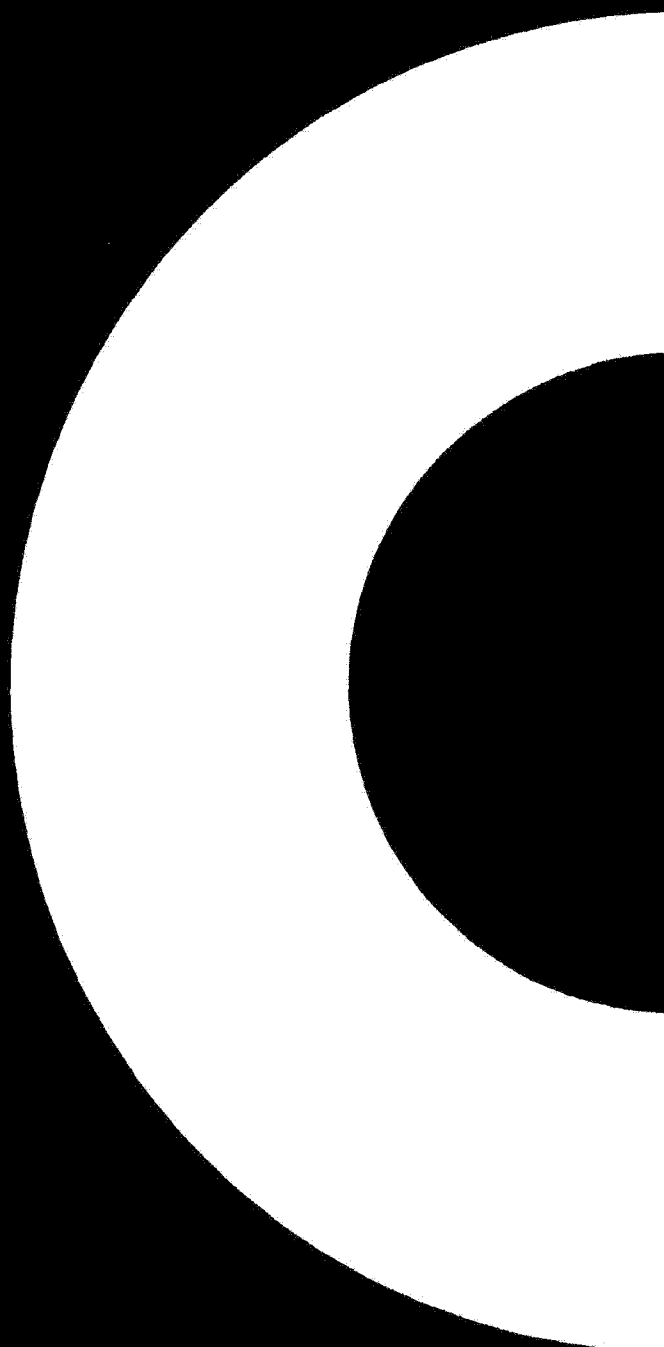


Finansiella risker

Epidemic Sound, som verkar på global nivå, är utsatt för olika finansiella risker som kan påverka våra finansiella resultat, kassaflöde och balansräkning. Dessa risker hanteras centralt av vår Treasuryfunktion inom finansavdelningen, och i enlighet med vad som beskrivs i vår Treasurypolicy. Regelbunden rapportering av finansiell status och efterlevnad av policyn lämnas till både koncernledningen och styrelsen, och finanspolicyn godkänns årligen av styrelsen.

Den centrala Treasuryfunktionen övervakar kontrollen av finansiella risker, finansiering, likviditetsplanering och betalningslösningar. För detaljerad information om specifika risker och motsvarande riskreducerande åtgärder, se not 20. Vår finansiella riskhantering syftar till att säkerställa Epidemic Sounds stabilitet och motståndskraft mot den globala marknadsdynamiken.

Finansiella Rapporter

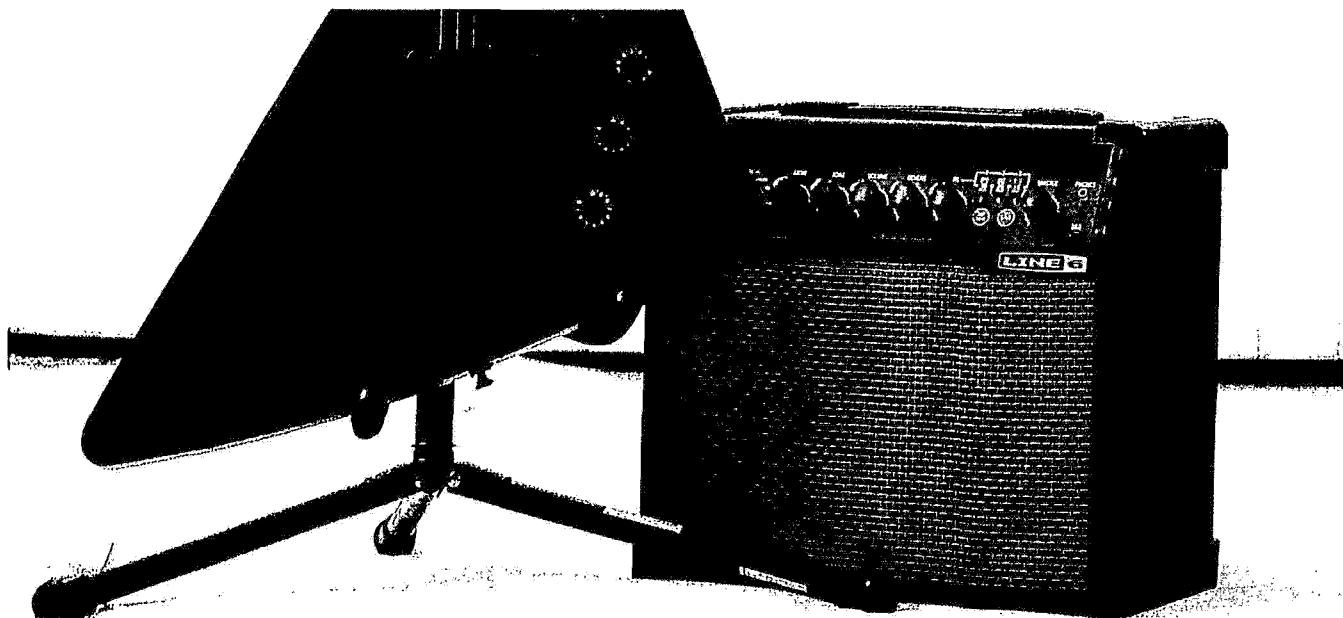




Finansiella rapporter

Koncernens rapport över resultat

Belopp i TSEK	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Nettoomsättning	3	1 470 838	1 177 982
Övriga rörelseintäkter	4	6 772	3 199
Summa intäkter		1 477 610	1 181 181
Kostnad för sålda tjänster		-225 817	-163 794
Övriga externa kostnader	5,6	-591 546	-504 701
Aktiverat arbete för egen räkning		39 382	32 508
Personalkostnader	7	-662 880	-540 820
Övriga rörelsekostnader		-11 996	-1 555
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)		24 752	2 818
Av- och nedskrivningar	3,6,10,11	-611 147	-494 384
Rörelseresultat (EBIT)		-486 395	-491 566
Finansiella intäkter	8	26 044	11 637
Finansiella kostnader	8	-10 978	-13 277
Resultat före skatt		-471 330	-493 206
Inkomstskatt	9	91 555	81 816
Årets resultat		-379 774	-411 388
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-379 774	-411 388
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Summa		-379 774	-411 388



Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	Not	2023-01-01	2022-01-01
		2023-12-31	2022-12-31
Årets resultat		-379 774	-411 388
<i>Poster som har omförts eller senare kan omklassificeras till resultaträkningen</i>			
Årets omräkningsdifferens vid omräkning av utländska verksamheter		-2 353	5 739
Förändring av marknadsvärde på kortfristiga placeringar	12	203	-110
Valutasäkringar	20	579	-
Övrigt totalresultat för året		-1 571	5 630
Totalresultat för året		-381 346	-405 759
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets ägare*		-381 346	-405 759

*Årets totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.



Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i TSEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	10	6 573 654	6 573 654
Övriga immateriella tillgångar	10	4 691 588	5 058 271
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	10	100 321	75 036
Summa immateriella tillgångar		11 365 563	11 706 960
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	11	29 701	22 234
Nyttjanderättstillgångar	6	142 679	161 741
Summa materiella tillgångar		172 380	183 975
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjutna skattefordringar	15	54 022	47 506
Övriga finansiella anläggningstillgångar	16	30 718	23 359
Summa finansiella tillgångar		84 740	70 865
Summa anläggningstillgångar		11 622 683	11 961 801
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	3,12,20	59 248	49 058
Övriga fordringar		27 902	40 143
Derivat	20	587	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	103 937	77 517
Kortfristiga placeringar	12	195 779	192 266
Likvida medel	12,14	594 296	667 647
Summa omsättningstillgångar		981 749	1 026 632
SUMMA TILLGÅNGAR		12 604 432	12 988 433



EGET KAPITAL OCH SKULDER	Not	2023-12-31	2022-12-31
Eget kapital	18		
Aktiekapital		647	641
Övrigt tillskjutet kapital		12 080 947	12 078 187
Reserver		6 458	8 029
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-1 118 666	-764 434
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		10 969 386	11 322 423
Summa eget kapital		10 969 386	11 322 423
Uppskjuina skatteskulder	15	913 037	1 001 184
Villkorad tilläggsköpeskillning	12,19,20	-	15 682
Leasingskulder	6,20,23	114 222	137 144
Avsättningar	21,23	61	484
Summa långfristiga skulder		1 027 319	1 154 494
Leverantörsskulder	12,20	165 222	136 997
Aktuella skatteskulder		431	12 402
Leasingskulder	6,20,23	26 827	24 272
Övriga skulder	12,20	45 948	60 667
Derivat	20	8	-
Villkorad tilläggsköpeskillning	12,19,20	22 529	27 309
Avsättningar	21,23	5 701	3 492
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12,22	341 060	246 378
Summa kortfristiga skulder		607 727	511 516
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		12 604 432	12 988 433



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Verkligt värde	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Summa eget kapital
Ingående eget kapital								
2022-01-01	608	7	11 876 923	2 489	-90	-353 046	11 526 891	11 526 891
Årets resultat	-	-	-	-	-	-411 388	-411 388	-411 388
Övrigt totalresultat	-	-	-	5 739	-110	-	5 630	5 630
Årets totalresultat	-	-	-	5 739	-110	-411 388	-405 769	-405 769
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>								
Nyemission [†]	33	-7	201 264	-	-	-	201 290	201 290
Summa	33	-7	201 264	-	-	-	201 290	201 290
2022-12-31	641	-	12 078 187	8 229	-200	-764 434	11 322 423	11 322 423

[†] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Verkligt värde	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Summa eget kapital
Ingående eget kapital								
2023-01-01	641	-	12 078 187	8 229	-200	-764 434	11 322 423	11 322 423
Årets resultat	-	-	-	-	-	-379 774	-379 774	-379 774
Övrigt totalresultat	-	-	-	-2 353	782	-	-1 571	-1 571
Årets totalresultat	-	-	-	-2 353	782	-379 774	-381 346	-381 346
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>								
Nyemission [†]	6	-	2 760	-	-	-	2 766	2 766
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-	-	-	25 542	25 542	25 542
Summa	6	-	2 760	-	-	25 542	28 308	28 308
Utgående eget kapital								
2023-12-31	647	-	12 080 947	5 876	582	-1 118 666	10 969 386	10 969 386

[†] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen



Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i TSEK	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-486 395	-491 566
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar	10,11	508 029	494 384
Nedskrivningar	10	3 118	418
Kursvinster		-	-2 969
Förändringar i avsättningar	21	1 786	-2 585
Marknadsvärdeförändring finansiella instrument		269	-
Aktierelaterad ersättning		25 542	-
Erhållen ränta		26 044	5 229
Erlagd ränta		-144	-2 575
Betald inkomstskatt		-15 014	-6 526
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		63 236	-6 190
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-27 636	-37 177
Förändringar av rörelseskulder		109 486	128 155
Kassaflöde från den löpande verksamheten		145 086	84 788
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv	19	-	-25 041
Reglerad tilläggsköpeskilling	23	-27 940	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	11	-16 786	-12 422
Förvärv av immateriella tillgångar	10	-133 711	-104 367
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-6 942	-888
Investeringar i finansiella instrument	12	-3 000	-70 774
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-188 379	-213 492
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	23		
Amortering av leasingsskulder	18	2 766	11 264
	20,23	-29 940	-29 426
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-27 174	-18 162
Årets kassaflöde		-70 467	-146 867
Likvida medel vid årets början		667 647	811 380
Valutakursdifferens i likvida medel		-2 884	3 133
Likvida medel vid årets slut	14	594 296	667 647



Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Övriga rörelseintäkter	4	7 200	4 203
Summa rörelseintäkter		7 200	4 203
Övriga externa kostnader	5	-5 978	-6 341
Personalkostnader	7	-23 768	-10 638
Övriga rörelsekostnader		-15	-17 712
Rörelseresultat		-22 561	-30 488
Ränteintäkter och liknande resultatposter	8	2 177	929
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	-3 906	-3 841
Resultat efter finansiella poster		-24 291	-33 401
Resultat före skatt		-24 291	-33 401
Skatt på årets resultat		2 117	-
Årets resultat		-22 174	-33 401

Moderbolagets rapport över totalresultat

Moderbolagets rapport över totalresultat	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Årets resultat	-22 174	-33 401
<i>Poster som har omförts eller senare kan omklassificeras till resultaträkningen</i>		
Förändring av marknadsvärde på kortfristiga placeringar	-	54
Övrigt totalresultat för året	-	54
Totalresultat för året	-22 174	-33 292



Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernbolag	17	11 889 903	11 879 953
Uppskjuten skattefordran	15	2 117	-
Summa finansiella anläggningstillgångar		11 892 020	11 879 953
Summa anläggningstillgångar		11 892 020	11 879 953
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Aktuell skattefordran		-	760
Övriga fordringar		319	57
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		121	99
Summa omsättningstillgångar		440	917
SUMMA TILLGÅNGAR		11 892 460	11 880 870
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	18		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		647	641
		647	641
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		11 915 386	11 912 625
Balanserad vinst eller förlust		-74 568	-66 704
Årets resultat		-22 174	-33 400
		11 818 644	11 812 521
Summa eget kapital moderbolaget		11 819 291	11 813 162
<i>Långfristiga skulder</i>			
Villkorad tilläggssköpeskilling	12,19,20	-	15 682
Summa långfristiga skulder		-	15 682
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Villkorad tilläggssköpeskilling	12,19,20	22 529	27 309
Leverantörsskulder		649	742
Skulder till koncernföretag	14	44 226	21 542
Övriga skulder	12,20	705	418
Aktuella skatteskulder		318	28
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12,22	4 744	1 987
Summa kortfristiga skulder		73 170	52 026
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		11 892 460	11 880 870



Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktiekapital	Ej registrerat kapital	Överkursfond	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Verkligt värde reserv	
Ingående eget kapital 2022-01-01	608	7	11 213 963	404 124	- 54	11 618 647
Totalresultat	-	-	-	-33 401	-	-33 401
Årets resultat	-	-	-	-	54	54
Fusionsresultat	-	-	-	26 570	-	26 570
Summa totalresultat	-	-	-	-6 830	54	-6 776

Transaktioner med moderbolagets ägare

Nyemission ¹	33	-7	201 264	-	-	201 290
Summa transaktioner med aktieägare	33	-7	201 264	-	-	201 290
Utgående eget kapital 2022-12-31	641	-	11 415 227	397 294	-	11 813 161

¹ Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktiekapital	Ej registrerat kapital	Överkursfond	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Verkligt värde reserv	
Ingående eget kapital 2023-01-01	641	-	11 415 227	397 294	-	11 813 161
Totalresultat	-	-	-	-22 174	-	-22 174
Årets resultat	-	-	-	-22 174	-	-22 174
Summa totalresultat	-	-	-	-22 174	-	-22 174

Transaktioner med moderbolagets ägare

Nyemission ¹	6	-	2 760	-	-	2 766
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-	25 537	-	25 537
Summa transaktioner med aktieägare	6	-	2 760	25 537	-	28 303
Utgående eget kapital 2023-12-31	647	-	11 417 987	400 657	-	11 819 291

¹ Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen



Moderbolagets rapport över kassaflöde

Belopp i TSEK	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-22 561	-30 488
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Orealiserade kursdifferenser		-	17 726
Aktierelaterad ersättning		8 569	-
Erhållen ränta		2 177	557
Erlagd ränta		-5	-283
Betald skatt		-28	28
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-11 848	-12 460
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		473	18 553
Förändringar av rörelseskulder		41 120	-114 387
Kassaflöde från den löpande verksamheten		29 745	-108 294
Investeringsverksamheten	17		
Investeringar i dotterbolag	19	-4 571	-68 099
Investering i finansiella instrument	12	-	65 261
Lämnade aktieägarutskott	17	-	-260 000
Reglerad tilläggsköpeskilling		-27 040	-
Infusionerade medel från dotterbolag	24	-	22 052
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-32 511	-240 786
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		2 766	11 290
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		2 766	11 290
Årets kassaflöde		-	-337 790
Likvida medel vid årets början		-	337 790
Likvida medel vid årets slut	14	-	-

Koncernens och Moderbolagets noter

Not 1 – Väsentlig information om redovisningsprinciper	30
Not 2 – Väsentliga uppskattningar och bedömningar	32
Not 3 – Nettoomsättning och segmentsrapportering	33
Not 4 – Övriga rörelseintäkter	37
Not 5 – Arvode till revisor	37
Not 6 – Leasing	37
Not 7 – Anställda och personalkostnader	39
Not 8 – Resultat från finansiella poster	41
Not 9 – Skatt	43
Not 10 – Immateriella tillgångar	44
Not 11 – Materiella anläggningstillgångar	47
Not 12 – Finansiella instrument	49
Not 13 – Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	53
Not 14 – Likvida medel	53
Not 15 – Uppskjuten skatt	53
Not 16 – Övriga finansiella anläggningstillgångar	55
Not 17 – Andelar i koncernföretag	55
Not 18 – Eget kapital	56
Not 19 – Rörelseförvärv	58
Not 20 – Finansiella risker	60
Not 21 – Avsättningar för räntor och avgifter	64
Not 22 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	65
Not 23 – Kassaflödesanalys	65
Not 24 – Uppgift om fusioner	65
Not 25 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	67
Not 26 – Transaktioner med närstående	67
Not 27 – Händelser efter rapportperiodens slut	67
Not 28 – Aktierelaterade ersättningar	68



Not 1 – Väsentlig information om redovisningsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderbolaget Epidemic Sound II Holding AB (publ), organisationsnummer 559286-5231 och dess dotterbolag. Epidemic Sound är en aktör inom musikbranschen som producerar, äger och licensierar musikaliska verk inom ett flertal marknader. Huvudverksamheten är licensiering till kunder som skapar och ljudlägger audiovisuella produktioner, såsom TV-bolag, produktionsbolag, influencers, reklambyråer och andra företag som producerar video. Koncernen licensierar även musik till kommersiella fysiska miljöer, såsom butiker, hotell och restauranger, samt publicerar musik på streamingplattformar.

Moderbolaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Stockholm. Adressen till huvudkontoret är Västgötagatan 2, 118 27, Stockholm.

Styrelsen har den 8 mars 2024 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämman den 15 maj 2024.

Tillämpade regelverk och grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). Därtill följer koncernredovisningen rekommendationen från Rådet för finansiell rapportering RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" samt att årsredovisningen följer Årsredovisningslagen (1995:1554).

Moderbolaget Epidemic Sound Holding II AB (publ) bildades den 1 december 2020 och detta är bolagets tredje räkenskapsår. Denna koncernredovisning är den tredje som det nya moderbolaget Epidemic Sound Holding II AB (publ) upprättar. Tidigare upprättades koncernredovisning i dotterbolaget Epidemic Sound Holding AB.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent av koncernens bolag.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet "moderbolagets redovisningsprinciper".

Nya standarder, ändringar och tolkningar som tillämpas av koncernen

International Accounting Standards Board (IASB) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC) har givit ut och EU har antagit nya och reviderade standarder och tolkningar med tillämpning från och med räkenskapsåret 2023. IASB har gjort en uppdatering av IAS 1 *Utformning av finansiella rapporter* där bolaget nu har sett över sina redovisningsprinciper och fokuserat på de principer som är väsentliga och företagsspecifika.

Övriga reviderade standarder och tolkningar har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning.

Ett antal nya standarder, ändringar och tolkningar har publicerats men ännu inte trätt i kraft. Koncernen har bedömt att dessa inte kommer att ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella resultat och ställning.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder är redovisade till anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. Koncernredovisningen upprättas utifrån antagandet om fortsatt drift.

Klassificering av lång- och kortfristiga poster

Tillgångar och skulder fördelas på lång- respektive kortfristig. Långfristiga fordringar och skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Kortfristiga fordringar och skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Koncernredovisning

Dotterbolag

Dotterbolag är bolag som står under moderbolagets bestämmande inflytande.

Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterbolag redovisas enligt förvärvsmetoden. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande.



Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Valutaomräkning

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer företagen bedriver sin verksamhet. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental (TSEK).

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutadifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Icke monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet och kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas under finansiella poster.

Omräkning av utländska dotterbolag och andra utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor med en vägd genomsnittskurs, som utgör en approximation av de valutakurser som föreligger vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och redovisas ackumulerat i en separat komponent som

omräkningsreserv i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiserar de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sina finansiella rapporter enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person". Resultaträkning och balansräkning är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens uppställningsformer, medan rapport över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapport över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Dotterbolag

Andelar i dotterbolag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att de redovisas till anskaffningsvärde minskat med eventuella nedskrivningar. Transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterbolag. I de fall bokfört värde överstiger företagets koncernmässiga värde sker en nedskrivning som belastar resultaträkningen. En analys om nedskrivningsbehov finns genomförd vid utgången av varje rapportperiod. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderbolaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner enligt alternativregeln. Av moderbolaget lämnade aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderbolaget. Erhållna aktieägartillskott redovisas som en ökning av fritt eget kapital.

Leasing

Moderbolaget tillämpar det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisar samtliga leasingavtal som kostnad i linjärt över leasingperioden i resultaträkningen



Not 2 – Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Bedömningarna baseras på erfarenheter och antaganden som ledningen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkar denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

De områden där uppskattningar och bedömningar är av stor betydelse för bolaget och som kan komma att påverka resultaträkning och rapporten över finansiell rapportering om de ändras beskrivs nedan.

Nedskrivningsprövning av anläggningstillgångar

De mest väsentliga anläggningstillgångarna där nedskrivningsprövning bedöms kritiskt anses vara goodwill och varumärke. Prövningen av nedskrivningsbehov görs utifrån ledningens bästa bedömning av återvinningsvärdet. Det beräknade återvinningsvärdet för identifierade kassagenererande enheter bygger på framtida kassaflöden baserat på interna affärsplaner och prognoser. Förändringar av dessa skulle kunna resultera i väsentlig effekt på återvinningsvärdet. Koncernens goodwill och varumärke prövas årligen, eller oftare om så krävs, för eventuellt nedskrivningsbehov. För mer information om ledningens metod, se not 10 Immateriella anläggningstillgångar.

Redovisning av uppskjuten skattefordran

Bedömningar görs för att bestämma när uppskjutna skattefordringar får redovisas i koncernen. Uppskjutna skattefordringar redovisas som fordran när det bedöms sannolikt att de uppskjutna skattefordringarna kommer att kunna utnyttjas för avräkning mot framtida beskattningsbara vinster. Andra antaganden avseende utfallet på dessa framtida beskattningsbara vinster, liksom förändrade skattesatser och skatteregler, kan resultera i betydande skillnader i värderingen av uppskjutna skattefordringar. Uppskjuten skattefordran i koncernen beräknas och redovisas på det skattemässiga rullande underskottsavdraget enbart då företagsledningen gjort bedömningen att det är högst troligt att bolaget kommer generera framtida inkomster mot vilka underskotten kan utnyttjas i närtid. För mer information om beloppen, se not 9 Skatt.

Nyttjanderätter och leasingsskuld

Vid värdering av leasingavtal och dess nyttjanderättstillgångar enligt IFRS 16 gör koncernen en bedömning kring avtalslängd i de fall avtalen innehåller förlängnings- och uppsägningsmöjligheter. Koncernen överväger både affärsstrategi och avtalsspecifika förutsättningar för att fastställa om koncernen är rimligt säker på att nyttja dem. Koncernens leasingkontrakt består till största delen av hyreskontrakt för kontorslokaler. För mer information, se not 6 Leasing.

Aktivering av utvecklingsutgifter

Koncernen bedriver produktutveckling avseende den tekniska plattformen. Att redovisa egenupparbetade immateriella tillgångar innebär att koncernen måste göra bedömningar om framtiden. Beslut om att aktivera en tillgång baseras på en bedömning om huruvida det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången, vilket koncernen bedömer, samt att det är sannolikt att tillgången kommer generera framtida ekonomiska fördelar. För mer information om belopp och avskrivningstid, se not 10 Immateriella anläggningstillgångar.



Not 3 – Nettoomsättning och segmentsrapportering

Redovisningsprinciper

Nettoomsättning

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av en nyttjanderätt för en immateriell tillgång (användande eller nyttjande av musik), det vill säga en licens. Prestationsåtagandena är distinkta och separat identifierbara med priser allokerade till varje åtagande.

IFRS 15 skiljer på två typer av licenser. Den ena licenstypen är en så kallad "right-to-use" det vill säga en licens vilken ger rätten att använda den immateriella tillgången som den är beskaffad vid tidpunkten då licensen tilldelas. Detta är med andra ord ett åtagande som fullgörs vid en tidpunkt, där tillgången inte kan bytas ut eller uppdateras under perioden.

Den andra typen av licens är en så kallad "right to access", det vill säga en licens som ger en rätt att få åtkomst till den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden, där tillgången löpande under licensperioden kan bytas ut och uppdateras.

Epidemic Sound har olika typer av intäktsströmmar och licenstyper under de operativa segmenten, där uppfyllandet av prestationsåtagandet och överföringen av kontrollen till kunden styr om intäkten tas vid given tidpunkt eller över licensperioden.

Direct Sales

Abonnemangsintäkter ("Subscriptions")

Intäkter från abonnemang avser en licens som ger användaren rätten att få åtkomst (right-to-access) till den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden och i takt med att musikbiblioteket uppdateras och kontrolleras av Epidemic Sound. Abonnemangsintäkter baseras på den tid som förflutit i förhållande till den period kunden förväntas använda licensen.

Engångslicenser ("Single track licenses/One-offs")

Intäkter från försäljning av en licens kopplat till en specifik låt som överläts till köparen vid en given tidpunkt och kan därefter användas av köparen i dennes produktion (s.k. "right-to-use" licens). Epidemic Sound har efter överlämnandet av låten ingen möjlighet att utföra några aktiviteter som väsentligt skulle förändra låten efter överlåtagandet.

Intäkter via återförsäljare (Resellers)

Epidemic Sound har avtal med flera kunder som är återförsäljare och som säljer både licensabonnemang (*Subscriptions*) och Engångslicenser (*One-offs*). Dessa intäkter följer samma redovisningsprinciper och redovisas på samma sätt som

beskrivningen under *Direct Sales*-segmentet ovan för abonnemangsintäkter och engångslicenser.

Partnership Sales

Intäkter via digitala partnerskap

Intäkter som erhålls från digitala partnerskap, såsom streaming via Spotify och Amazon, och övriga digitala partnerskap avser ersättning för den musik som görs tillgänglig för en slutanvändare att lyssna på via dessa partners digitala plattformar alternativt där musik görs tillgänglig för en slutanvändare att nyttja i partners digitala plattform. *Intäkterna anses vara främst licenser med rätten att få åtkomst (right-to-access) till den immateriella tillgången under licensperioden.*

Vissa av partnerskapsavtalen har rörliga ersättningar som grundas på slutanvändarens nyttjande eller intäkter som vår partner erhåller från slutanvändaren. Dessa rörliga ersättningar intäktsförs vid den senaste tidpunkten av när försäljningen eller nyttjandet sker och när prestationsåtagandet är uppfyllt. I vissa av avtalen som är definierade som right-to-access finns en garanterad lägsta ersättning, en så kallad "minimum guarantee", i avtalet med vår partner. *Den garanterade ersättningen intäktsförs linjärt över licensperioden och när den rörliga ersättningen överstiger den garanterade ersättningen så redovisas ytterligare intäkter.*

Intäkter via övriga partnerskap

Inom segmentet finns även intäkter hänförliga till bland annat Digital rights, vilket är intäkter som genereras av obehörig användning av Epidemic Sounds musik på online-plattformar såsom YouTube. Denna typ av intäkt anses vara en "right-to-use"-licens. Prestationsåtagandet är uppfyllt när det upptäcks att en av Epidemic Sounds musikaliska verk har använts utan behörig licens, Epidemic Sound har då rätt till kompensation för den olovliga användningen. Licensen uppfyller således inte definitionen av en "right to access"-licens och intäkten tas vid tidpunkten då olicensierad användning av musiken upptäckts och rapporterats. Kompensationen baseras på mängden annonsintäkter som har genererats av innehållet där skaparen har använt musiken olovligt.

Segmentsrapportering

Koncernen har frivilligt valt att följa IFRS 8 Rörelsesegment, som kräver att ett företag rapporterar finansiell och utförlig information för sina respektive rapporterade segment vilka är



- Segmentet Direct Sales som karaktäriserat av en bred bas av kunder där man äger kundrelationen till slutanvändaren.
- Segmentet Partnership Sales som karaktäriseras av större kontraktuella affärer där relationen med slutkunden innehas av den kontraktuella partnern, och där distributionen av licensen sker via andra kanaler.

Den högsta verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat och har för koncernen identifierats att ligga hos VD, som därmed anses vara den högsta verkställande beslutsfattaren. Därutöver är koncernen strukturerad så att en Chief Commercial Officer (CCO) rapporterar direkt till VD för både Direct Sales och Partnership Sales.

Segmentens kostnader består både av direkt hänförliga kostnader såsom transaktions- och provisionskostnader samt kundanskaffningskostnader till segmentet Direct Sales och

streamingrelaterade kostnader och verktyg för att spåra obehörig användning av musik på online-plattformar till segmentet Partnership Sales. Övriga externa kostnader samt personalkostnader fördelas utifrån en fördelningsnyckel till respektive segment.

Musikkatalogens Innehåll används av båda rörelsesegmenten och avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar fördelas inte ut på respektive segment varpå resultat under EBITDA ej anses vara relevanta mått för finansiell monitorering för rörelsesegmenten. Uppföljning av rörelsesegmenten sker inte på tillgångar och skulder, dock fördelar man goodwill per segment.

Koncernens intäkter från externa kunder och resultat fördelas på följande segment. Ingen försäljning sker mellan de två segmenten.

2023 TSEK	Direct Sales	Partnership Sales	Totalt
Totala intäkter	861 067	616 542	1 477 610
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-19 389	44 141	24 752
EBITDA-marginal	-2%	7%	2%
Avskrivningar	-	-	-511 147
Rörelseresultat	-19 389	44 141	-486 395
Finansiella intäkter	-	-	26 044
Finansiella kostnader	-	-	-10 978
Resultat före skatt	-19 389	44 141	-471 330
Inkomstskatt	-	-	91 555
Årets resultat	-19 389	44 141	-379 774

2022 TSEK	Direct Sales	Partnership Sales	Totalt
Totala intäkter	746 194	434 987	1 181 181
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-22 164	24 982	2 818
EBITDA-marginal	-3%	6%	0%
Avskrivningar	-	-	-494 384
Rörelseresultat	-22 164	24 982	-491 566
Finansiella intäkter	-	-	11 637
Finansiella kostnader	-	-	-13 277
Resultat före skatt	-22 164	24 982	-493 206
Inkomstskatt	-	-	81 818
Årets resultat	-22 164	24 982	-411 388

Koncernen följer inte upp tillgångar och skulder på segmentnivå, dock fördelar man goodwill och varumärke per segment. Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för bolaget.



Intäkter från avtal med kunder

Koncernens nettoomsättning fördelas på följande geografiska marknader, baserat var avtalskunden finns.

Försäljning per geografisk marknad, rörelseintäkter

	2023	2022
TSEK	Rörelseintäkter	Rörelseintäkter
Nordamerika	784 013	602 589
Europa (exkl Sverige)	344 998	274 982
Sverige	160 835	142 222
Asien och Stillahavsområdet	132 560	112 121
Latinamerika	30 442	23 358
Mellanöstern och Afrika	24 761	22 824
Övriga marknader	-	3 085
Summa för koncern	1 477 610	1 181 181

Koncernens nettoomsättning fördelas på följande tidpunkter för intäktsredovisning:

	Koncern			
TSEK	2023		2022	
Tidpunkt för intäktsföring	Direct sales	Partnership sales	Direct sales	Partnership sales
Prestationsåtaganden som uppfylls över tid	836 801	87 894	722 527	327 104
Prestationsåtaganden som uppfylls vid en viss tidpunkt	21 346	524 796	24 202	104 148
Summa	858 148	612 690	746 729	431 252

Under 2023 var det en kund inom segmentet Partnership sales vars nettoomsättning uppgick till 206 932 TSEK (14%). Under 2022 fanns det ingen kund som stod för mer än 10 % av nettoomsättningen.

Alla intäkter från avtal med kunder rör externa kunder.

	Koncern	
Avtalsbalanser	2023-12-31	2022-12-31
Kundfordringar	59 248	49 058
Avtalsstillgångar	83 482	60 453
Avtalsskulder	188 724	124 954
Summa	331 454	234 465

Majoriteten av avtalsbalanserna återfinns i den svenska verksamheten Epidemic Sound AB. Avtalsskulder redovisas i posten Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter och Avtalstillgångar i posten Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter.

Koncernens kundfordringar förfaller vanligen till betalning mellan 20-30 dagar men även 60 och 90 dagar förekommer. Avtalstillgångar det vill säga koncernens upplupna intäkter, uppstår primärt när koncernen har rätt till intäkter baserat på utförda tjänster, dvs när avtalstillgångarna villkoras av fortsatt prestation i enlighet med avtalet. Dessa tillgångar omklassificeras sedermera till kundfordringar i samband med att

faktura ställs ut, dvs när företagets rätt till ersättning blir ovillkorlig. Avtalsskulder avser koncernens förutbetalda intäkter, det vill säga de fordringar som kunderna betalat i förskott för tjänster och varor som ännu inte levererats till kund.

Koncernens abonnemangsprodukter är icke-returnerbara. Undantag gäller dock för att efterleva konsumentskyddsregler och i vissa fall kan undantag finnas i avtal om motparten har rätt till förtida uppsägning av förbetalt abonnemang. Eventuella garantier skiljer sig åt mellan olika kundavtal. För det fall garantier lämnas handlar det typiskt sett om icke-intrång i immateriella rättigheter och åtföljs typiskt sett av sedvanliga ansvarsbegränsningar.



Av de 124 954 TSEK (79 931 TSEK) som redovisas som avtalsskuld per den 31 december 2022 har 122 879 TSEK (79 764 TSEK) redovisats som intäkt 2023.

	Koncern	
	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Redovisade intäkter under året		
Som återfanns i avtalsskuden per 1 januari	122 879	79 764
Summa	122 879	79 764

Prestationsåtaganden

Koncernens försäljning avseende licenser sker mot faktura, normalt med betalningsvillkor om 20-30 dagar. För ytterligare information om koncernens prestationsåtaganden se koncernens not 1. Väsentlig information om redovisningsprinciper.

Nedan tabell sammanfattar det totala belopp av transaktionspriset som fördelats till de prestationsåtaganden som per balansdagen inte är uppfyllda (eller delvis uppfyllda).

	Koncern	
	2023-12-31	2022-12-31
Prestationsåtaganden som ännu ej är uppfyllda		
Inom ett år	187 568	122 879
Efter mer än ett år	1 156	2 075
Summa	188 724	124 954

De prestationsåtaganden som förväntas uppfyllas senare än ett år från balansdagen avser primärt abonnemang till kunder inom segmentet *Direct Sales*.

Geografisk fördelning av anläggningstillgångar

Anläggningstillgångarna består av immateriella, materiella och finansiella anläggningstillgångar.

Geografisk fördelning anläggningstillgångar	2023-12-31	2022-12-31
Sverige	11 598 923	11 930 872
USA	15 396	30 410
Tyskland	7 811	-
Storbritannien	323	-
Sydkorea	152	281
Nederländerna	77	238
Summa	11 622 683	11 961 801



Not 4 – Övriga rörelseintäkter

	Koncern		Moderbolag	
	2023-01-01	2022-01-01	2023-01-01	2022-01-01
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Övriga rörelseintäkter				
Hysesintäkter	2 661	2 662	-	-
Övriga rörelseintäkter	141	537	-	-
Återföring av ej utfallen avsättning	3 970	-	-	-
Vidarefakturerade kostnader koncernbolag	-	-	7 200	4 203
Summa	6 772	3 199	7 200	4 203

Not 5 – Arvode till revisor

	Koncern		Moderbolag	
	2023-01-01	2022-01-01	2023-01-01	2022-01-01
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ernst & Young AB				
Revisionsuppdraget	2 296	1 917	1 153	908
Annan revisionsverksamhet	97	484	97	484
Skatterådgivning	50	127	-	-
Övriga tjänster	177	618	-	-
Summa	2 619	3 146	1 250	1 392

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av årsredovisning och bokföring samt styrelsens och VD:s förvaltning samt revision utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av

iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Med övriga tjänster avses rådgivning avseende redovisningsfrågor samt rådgivning kring processer och intern kontroll.

Not 6 – Leasing

Redovisningsprinciper

Epidemic Sound som leasetagare

Vid ingående av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är eller innehåller ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Moderbolaget tillämpar fortsatt det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisar samtliga leasingavtal som kostnad i resultaträkningen.

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet. Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingkulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga

leasingkulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottbetalningar som görs på eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att koncernen inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under den kortare av leasingperioden och nyttjandeperioden.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar Koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen



är rimligt säkra på att nyttja de optionerna.

Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar, variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den kan fastställas och i övriga fall används koncernens marginella upplåningsränta per inledningsdatumet för leasingavtalet.

Tillämpning av praktiska undantag

Koncernen tillämpar de praktiska undantagen avseende korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde utgörs i koncernen av kontorsutrustning och hyra av parkeringsplats. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

TSEK	Nyttjanderättstillgångar Fastigheter	Leasingskulder
Ingående balans 2023-01-01	161 741	-161 416
Tillkommande avtal	8 135	-8 135
Avskrivningar	-26 687	-
Valutakursdifferenser	-511	793
Räntekostnader	-	5 652
Leasingavgifter	-	22 057
Utgående balans 2023-12-31	142 679	-141 048

Se fördelning av kort- respektive långfristig leasingskuld i not 23 Kassaflödesanalys.

TSEK	Nyttjanderättstillgångar Fastigheter	Leasingskulder
Ingående balans 2022-12-01	166 188	-172 541
Anskaffning genom rörelseförvärv	1 383	-1 388
Tillkommande avtal	22 504	-23 887
Avskrivningar	-28 334	-
Räntekostnader	-	6 974
Leasingavgifter	-	29 426
Utgående balans 2022-12-31	161 741	-161 416

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens resultat under året hänförligt till leasingverksamheter:

TSEK	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-26 687	-28 334
Räntekostnader på leasingskulder	-5 652	-7 007
Korttidsleasingavtal	-3 087	-4 922
Summa	-35 426	-40 263

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 31 195 TSEK (33 456 TSEK) för räkenskapsåret 2023.

Koncernen undantar i enlighet med standarden leasingavtal med en leasingperiod understigande 12 månader (korttidsleasingavtal) och leasingavtal avseende tillgångar som har ett lågt värde, understigande cirka 50 000 SEK.



Koncernen kostnadsförde under helåret 2023 leasingavgifter hänförliga till lågvärdeavtal uppgående till 3 527 TSEK (4 922 TSEK). Intäkter från vidareuthyrning av hyreskontrakt uppgår under 2023 till 2 661 TSEK (2 662 TSEK).

För information om löptidsanalys av leaseingskulderna se not 20 Finansiella risker.

Not 7 – Anställda och personalkostnader

Redovisningsprinciper

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda utgörs av löner, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro och bonus. Ersättningar kostnadsförs i den period när de anställda utför tjänsterna.

Pensioner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

Ersättningar vid uppsägning

Kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas som kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

	2023			2022		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, procent %	Varav män, procent %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, procent %	Varav män, procent %
Dotterbolag i Tyskland	4	34%	66%	4	45%	55%
Dotterbolag i Sverige	470	50%	50%	370	49%	51%
Dotterbolag i USA	47	48%	52%	49	48%	52%
Dotterbolag i Nederländerna	7	43%	57%	7	43%	57%
Dotterbolag i Sydkorea	5	40%	60%	4	51%	49%
Dotterbolag i Storbritannien	0	0%	0%	-	-	-
Summa dotterbolagen	533	50%	50%	434	49%	51%
Moderbolaget	2	50%	50%	2	50%	50%
Summa koncernen	535	50%	50%	436	49%	51%

	2023-12-31			2022-12-31		
	Antal på balansdagen	Varav kvinnor, procent %	Varav män, procent %	Antal på balansdagen	Varav kvinnor, procent %	Varav män, procent %
Styrelseledamöter	6	33%	67%	6	33%	67%
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	9	22%	78%	4	50%	50%
Summa koncernen	15	27%	73%	10	40%	60%



	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Personalkostnader		
Moderbolaget		
<i>Styrelse och övriga ledande befattningshavare</i>		
Löner och andra ersättningar	18 022	7 140
Sociala avgifter	4 194	2 037
Pensionskostnader	1 447	1 358
Summa	23 663	10 535
Övriga personalkostnader	105	103
Summa personalkostnader moderbolaget	23 768	10 638
Dotterbolagen		
<i>Styrelse och övriga ledande befattningshavare</i>		
Löner och andra ersättningar	14 454	3 668
Sociala avgifter	5 364	1 360
Pensionskostnader	3 029	858
Summa	22 847	5 886
<i>Övriga anställda</i>		
Löner och andra ersättningar	425 346	357 417
Sociala avgifter	122 924	101 627
Pensionskostnader	39 299	33 784
Summa	587 569	492 828
Övriga personalkostnader	28 696	31 468
Summa personalkostnader dotterbolagen	639 112	530 182
Summa personalkostnader koncernen	662 880	540 820

2023	Grundlön, styrelse arvode	Pensions- kostnad	Rörlig ersättning	Förmåner	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelseordförande						
Andrew Fisher	1 163	-	-	-	-	1 163
Styrelseledamot						
Victor Englesson	-	-	-	-	-	-
Jan Zachrisson	395	-	-	-	-	395
Kirsten Wolberg	617	-	-	-	-	617
Adrienne Gormley	617	-	-	-	-	617
Vincent Letteri	-	-	-	-	-	-
Verkställande direktör						
Oscar Höglund	3 100	791	-	-	-	3 891
Övriga ledande befattningshavare (8 st)	16 905	3 643	-	-	-	20 548
Summa	22 798	4 434	-	-	-	27 231



2022	Grundlön, styrelse arvode	Pensions- kostnad	Rörlig ersättning	Förmåner	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelseordförande						
Andrew Fisher	1 155	-	-	-	-	1 155
Styrelseledamot						
Victor Englesson	-	-	-	-	-	-
Jan Zachrisson	-	-	-	-	-	-
Kirsten Wolberg	658	-	-	-	-	658
Adrienne Gormley	658	-	-	-	-	658
Vincent Letteri	-	-	-	-	-	-
Verkställande direktör						
Oscar Höglund	2 448	596	-	-	-	3 044
Övriga ledande befattningshavare (3 st)	5 854	1 375	-	-	-	7 229
	10 773	1 971	-	-	-	12 744

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

Arvoden till styrelseledamöterna betalas i enlighet med beslut på årsstämman. Ersättning till ledande befattningshavare betalas i enlighet med de riktlinjer som beslutas på årsstämman.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pensionsförmåner. Med andra ledande befattningshavare avses de personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. Med rörlig ersättning avses prestationsbaserad ersättning såsom bonus. Ingen rörlig ersättning har utgått till styrelse och ledande befattningshavare.

Personalens pensionskostnader är avgiftsbestämda.

Verkställande direktören har en uppsägningstid på tolv månader om uppsägningen initieras av koncernen. Om den verkställande direktören väljer att avsluta sin anställning är uppsägningstiden sex månader. Pensionsförmåner för verkställande direktören är 4,5% av pensionsgrundande lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30% av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

För övriga ledande befattningshavare gäller ömsesidig uppsägning om upp till sex månader samt pensionsförmån som uppgår till 4,5% av lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30% av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

Not 8 – Resultat från finansiella poster

Redovisningsprinciper

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter består av ränteintäkter samt realisationsresultat på finansiella anläggningstillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra

över- och underkurser. Finansiella intäkter redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden och av räntekostnader på leasingkulder samt tilläggsköpeskillning. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

Valutakursvinster och valutakursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas under finansiella poster.



Koncern	2023-01-01	2022-01-01
Finansiella intäkter	2023-12-31	2022-12-31
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från övriga finansiella tillgångar	17 122	4 363
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	17 122	4 363
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Ränteintäkter från kortfristiga placeringar	8 922	777
Valutakursvinster	-	5 838
Övriga finansiella intäkter	-	658
Summa	8 922	7 273
Summa finansiella intäkter	26 044	11 637
	2023-01-01	2022-01-01
Finansiella kostnader	2023-12-31	2022-12-31
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	-	-1
Räntekostnader övriga finansiella skulder	-86	-86
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	-86	-87
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursförluster	-1 345	-3 086
Räntekostnad leasingsskuld	-5 652	-6 974
Räntekostnad villkorad tilläggsköpeskillning	-3 896	-3 113
Övriga finansiella kostnader	-	-17
Summa	-10 893	-13 191
Summa finansiella kostnader	-10 978	-13 277
Moderbolag	2023-01-01	2022-01-01
Finansiella intäkter	2023-12-31	2022-12-31
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter koncernföretag	2 144	554
Ränteintäkter från övriga finansiella tillgångar	33	0
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	2 177	554
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Orealiserade valutakursvinster	-	372
Övriga finansiella intäkter	-	3
Summa	-	375
Summa finansiella intäkter	2 177	929
	2023-01-01	2022-01-01
Finansiella kostnader	2023-12-31	2022-12-31
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader övriga finansiella skulder	-4	-1
Räntekostnader koncernföretag	-0	-1
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	-5	-2
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Orealiserade valutakursförluster	-5	-498
Räntekostnad villkorad tilläggsköpeskillning	-3 896	-3 113
Övriga finansiella kostnader	-	-228
Summa	-3 902	-3 840
Summa finansiella kostnader	-3 906	-3 841

Räntekostnad villkorad tilläggsköpeskillning består av diskonteringseffekter för skulder gällande villkorade tilläggsköpeskillningar.



Not 9 – Skatt

Redovisningsprinciper

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Redovisad skatt

	2023-01-01	2022-01-01
Skattekostnad	2023-12-31	2022-12-31
Uppskjuten skatt		
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	94 673	88 657
Summa uppskjuten skatt	94 673	88 657
Aktuell skatt		
Aktuell skatt	-3 117	-6 263
Justering avseende tidigare år	-	-576
Summa aktuell skatt	-3 117	-6 839
Redovisad skatt i resultaträkningen	91 555	81 818

	2023-01-01	2022-01-01
Avstämning av effektiv skattesats	2023-12-31	2022-12-31
Resultat före skatt	-471 330	-493 206
Skatt enligt moderbolagets gällande skattesats	97 094	101 600
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser utländska dotterföretag	730	628
Ej skattepliktiga intäkter	844	392
Ej avdragsgilla kostnader	-2 740	-4 778
Ökning/minskning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-3 935	-15 174
Justering avseende tidigare år	-317	-576
Övrigt	-119	-275
Redovisad skatt på underskott	91 555	81 818
Effektiv skattesats	19%	17%

Koncernen har inga skatteposter som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital för 2023 och 2022.

Totalt skattemässigt underskottsavdrag uppgick för Epidemic Sound AB per 31 december 2023 till 296 912 TSEK (301 373

TSEK), varav uppskjuten skattefordran redovisas på 222 312 TSEK (222 312 TSEK). På dessa redovisas uppskjuten skattefordran i koncernens och Epidemic Sound AB:s balansräkning. Underskottsavdraget har ingen tidsbegränsning.



Not 10 – Immateriella tillgångar

Redovisningsprinciper

Koncernens immateriella tillgångar bestående av balanserade utvecklingsutgifter för produktutveckling, musikinköp till musikkatalogen, varumärke, kundkontrakt och kundrelationer och teknisk plattform har förvärvats i samband med koncernens rörelseförvärv. Tillgångarna värderas till verkligt värde på förvärvsdagen. Därtill har koncernen anskaffat musik till musikkatalogen, vilka initialt värderas till anskaffningsvärde. I den efterföljande redovisningen värderas de övriga immateriella tillgångarna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Immateriella tillgångar redovisas endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Balanserade utgifter för produktutveckling består i koncernen av digital produktutveckling av den tekniska plattformen för att skapa nya innovativa produkter, tjänster och upplevelser för användaren av musikkatalogen.

Immateriella tillgångar med bestämbar livslängd redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella tillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperioder.

Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde.

Koncernens interna utvecklingsprojekt delas in i två faser i enlighet med IAS 38: forskningsfasen och utvecklingsfasen. Kostnader som uppstår under forskningsfasen kostnadsförs löpande i takt med att de uppstår och aktiveras aldrig i efterhand. Kostnader som uppstår under utvecklingsfasen aktiveras som immateriella tillgångar när de uppfyller kriterierna för aktivering enligt IAS 38, beräknas uppgå till väsentliga belopp för utvecklingsstrategin som helhet, när de enligt ledningens

bedömning är sannolikt att de kommer resultera i framtida ekonomiska fördelar för koncernen och kostnaderna kan mätas på ett tillförlitligt sätt. De viktigaste kriterierna för aktivering är att utvecklingsarbetets slutprodukt har en påvisbar framtida intjäning eller kostnadsbesparing och kassaflöde och att det finns tekniska och finansiella förutsättningar för att fullfölja utvecklingsarbetet när det startas.

De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för direkt lön och konsultkostnader för projektets hänförliga utgifter. Alla andra kostnader som inte uppfyller kriterierna för aktivering belastar resultatet när de uppstår. Under utvecklingsfasen redovisas balanserade utgifter för produktutveckling till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning påbörjas när tillgången kan användas, dvs. när den befinner sig på den plats och i det skick som krävs för att kunna använda den på det sätt som företagsledningen avser.

Avskrivningar redovisas i resultatet linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

• Balanserade utgifter för musikinköp	10 år
• Balanserade utgifter för produktutveckling	5 år
• Kundkontrakt och kundrelationer	10 år
• Teknisk plattform	10 år
• Varumärke	Obestämbar

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Samtliga immateriella tillgångar prövas för nedskrivningsbehov årligen eller tidigare om indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde.



TSEK	Aktiverat arbete för egen räkning	Goodwill	Varumärke	Kundkontrakt och kundrelationer	Teknisk plattform	Musikaliska verk	Summa
2023-01-01							
Anskaffningsvärde							
Ingående anskaffningsvärde	90 214	6 573 654	1 435 000	375 000	704 471	3 306 312	12 484 651
Årets anskaffningar	38 334	-	-	-	-	95 377	133 711
Utrangering	-	-	-	-	-	-161	-161
Utgående anskaffningsvärde	128 548	6 573 654	1 435 000	375 000	704 471	3 401 528	12 618 201
Avskrivningar							
Ingående avskrivningar	-15 178	-	-	-61 950	-123 282	-577 280	-777 691
Årets avskrivningar	-13 049	-	-	-37 500	-70 447	-350 995	-471 991
Utrangering	-	-	-	-	-	161	161
Utgående avskrivningar	-28 227	-	-	-99 450	-193 729	-928 114	-1 249 521
Nedskrivningar							
Årets nedskrivningar	-	-	-	-	-	-3 118	-3 118
Utgående nedskrivningar	-	-	-	-	-	-3 118	-3 118
Utgående redovisat värde 2023-12-31	100 321	6 573 654	1 435 000	275 550	510 742	2 470 296	11 365 563
TSEK	Aktiverat arbete för egen räkning	Goodwill	Varumärke	Kundkontrakt och kundrelationer	Teknisk plattform	Musikaliska verk	Summa
2022-01-01							
Anskaffningsvärde							
Ingående anskaffningsvärde	58 658	6 513 808	1 435 000	326 000	704 471	3 014 501	12 052 438
Ökning genom rörelseförvärv	-	59 846	-	49 000	-	219 000	327 846
Årets anskaffningar	31 556	-	-	-	-	72 811	104 367
Utgående anskaffningsvärde	90 214	6 573 654	1 435 000	375 000	704 471	3 306 312	12 484 651
Avskrivningar							
Ingående avskrivningar	-5 273	-	-	-24 450	-52 835	-235 869	-318 427
Årets avskrivningar	-9 906	-	-	-37 500	-70 447	-341 411	-459 264
Utgående avskrivningar	-15 178	-	-	-61 950	-123 282	-577 280	-777 691
Utgående redovisat värde 2022-12-31	75 036	6 573 654	1 435 000	313 050	581 189	2 729 032	11 706 960

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet vid ett rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade nettotillgångar. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergieffekter. De faktorer som utgör redovisad goodwill är främst relaterade till kompetensen och

organisationsstruktur. Den goodwillpost som koncernen innehar uppstod huvudsakligen i samband med förvärvet av den gamla Epidemic Sound Holding koncernen i mars 2021. Goodwill anses ha en obestämbar nyttjandeperiod och prövas därmed minst årligen för nedskrivningsbehov. För mer information kring goodwill per förvärv, se not 19 Rörelseförvärv.



Nedskrivningsprövning

Koncernens goodwill, varumärke och andra immateriella tillgångar testas årligen eller oftare om det finns nedskrivningsbehov. Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om tillgångens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av tillgångens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av tillgångens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering.

Nedskrivningsprövning av goodwill och varumärke baserat på de kassagenererande enheterna som är att likställas med koncernens rapporterade segment; Direct Sales och Partnership

Sales. I de diskonterade kassaflödesanalyserna för respektive segment används en WACC om 16,9% i beräkningen.

Prognosperioden sträcker sig till och med 2028 varefter en tillväxttakt har antagits om 2% per år. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar vägd genomsnittlig kapitalkostnad före skatt (WACC före skatt).

Goodwill per segment	2023-12-31	2022-12-31
Direct sales	4 251 782	4 251 782
Partnership sales	2 321 872	2 321 872
Summa	6 573 654	6 573 654
Varumärke per segment	2023-12-31	2022-12-31
Direct sales	933 377	933 377
Partnership sales	501 623	501 623
Summa	1 435 000	1 435 000

Den diskonterade kassaflödesmodellen innefattar prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen inkluderande uppskattningar av intäktsvolym och försäljningskostnader. De viktiga antaganden som driver förväntade kassaflöden utgörs av försäljningskapacitet, dvs. sälj- och marknadsresurser samt förmåga att förlänga kundkontrakt.

Bolaget har använt en prognosperiod på 5 år baserat på att historisk tillväxt samt extern marknadsdata visar att marknaden växer och kommer växa snabbare än övriga marknader under kommande 5 åren. Detta gör att en kortare prognosperiod inte blir representativt för värdet på tillgångarna.

Beräkningarna samt upprättad känslighetsanalys påvisar inget nedskrivningsbehov och de indikerar inte att några rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden skulle leda till ett nedskrivningsbehov.

Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärden:

Diskonteringsräntan före skatt ¹⁾ , %	16,9
Vinstmarginal, %	16,8
Långsiktig tillväxttakt ²⁾ , %	2,0

¹⁾ Diskonteringsräntan före skatt använd vid nuvärdesberäkning av uppskattade framtida kassaflöden.

²⁾ Tillväxttakt använd för att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden som är 5 år.

Känslighetsanalys goodwill och varumärke

Återvinningsvärdet överstiger de redovisade värdena för goodwill och varumärke med god marginal. Detta gäller även för antagande var och en för sig om:

- Diskonteringsräntan före skatt hade varit 25% högre,
- Kassaflödet varit 25% lägre,
- Den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom femårsperioden varit 1%.



Not 11 - Materiella anläggningstillgångar

Redovisningsprinciper

Materiella anläggningstillgångar är fysiska tillgångar som används i bolagets verksamhet och redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Reparationer kostnadsförs löpande.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Inventarier, verktyg och installationer 3-5 år
- Förbättringsutgifter på annans fastighet 5-10 år

Tillämpade avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Förbättringsutgifter på annans fastighet avser installationskostnader och andra kostnader för förbättringar på leasad kontorslokal. Avskrivningstiden bedöms ha samma tidslängd som nyttjanderättstillgångens nyttjanderättsperiod.

Inventarier, verktyg och installationer

TSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa
2023-01-01			
Anskaffningsvärde			
Ingående anskaffningsvärde	30 818	2 518	33 336
Årets anskaffningar	9 272	7 514	16 786
Försäljningar och utrangeringar	-1 736	-	-1 736
Omklassificeringar	-83	83	-
Valutakursdifferenser	-118	-22	-141
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	38 153	10 093	48 245
Avskrivningar och nedskrivningar			
Ingående avskrivningar	-10 945	-157	-11 102
Försäljningar och utrangeringar	1 736	-	1 736
Årets avskrivningar	-8 173	-1 178	-9 351
Valutakursdifferenser	136	38	173
Utgående ackumulerade avskrivningar	-17 246	-1 298	-18 544
Utgående redovisat värde 2023-12-31	20 906	8 795	29 701



TSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa
2022-01-01			
Anskaffningsvärde			
Ingående anskaffningsvärde	19 470	743	20 213
Ökning genom rörelseförvärv	6	-	6
Årets anskaffningar	10 647	1 775	12 422
Försäljningar och utrangeringar	-418	-	-418
Valutakursdifferenser	1 113	-	1 113
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	30 818	2 518	33 336
Avskrivningar och nedskrivningar			
Ingående avskrivningar	-4 961	-54	-5 016
Årets avskrivningar	-5 289	-103	-5 392
Valutakursdifferenser	-695	-	-695
Utgående ackumulerade avskrivningar	-10 945	-157	-11 102
Utgående redovisat värde 2022-12-31	19 873	2 361	22 234



Not 12 – Finansiella instrument

Redovisningsprinciper

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag.

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i rapporten över finansiell ställning endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades.

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- upplupet anskaffningsvärde
- verkligt värde via övrigt totalresultat, eller

- verkligt värde via resultatet

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden med avdrag för en förlustreservering av förväntade kreditförluster. Kundfordringar och likvida medel klassificeras till upplupet anskaffningsvärde, dvs. netto av bruttovärdet och förlustreserv.

Finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via övrigt totalresultat består kortfristiga placeringar som innehas enligt en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de enligt effektivräntemetoden.

Koncernens samtliga finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.



Koncern 2023-12-31	Finansiella Instrument värderade till upplupet anskaffnings- värde	Finansiella Instrument värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella Instrument värderade till verkligt värde via resultat- räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar				
Kundfordringar	59 248	-	-	59 248
Likvida medel	594 296	-	-	594 296
Övriga fordringar	28 489	-	-	28 489
Hysesdeposition	22 901	-	-	22 901
Kortfristiga placeringar	-	195 779	-	195 779
Summa finansiella tillgångar	704 934	195 779	-	900 713
Finansiella skulder				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	22 529	22 529
Leverantörsskulder	165 222	-	-	165 222
Övriga skulder	45 956	-	-	45 956
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	341 060	-	-	341 060
Summa finansiella skulder	552 238	-	22 529	574 767
2022-12-31				
Finansiella tillgångar				
Kundfordringar	49 058	-	-	49 058
Kassa och bank	667 647	-	-	667 647
Övriga fordringar	48 769	-	-	48 769
Hysesdeposition	23 359	-	-	23 359
Kortfristiga placeringar	-	192 266	-	192 266
Summa finansiella tillgångar	788 834	192 266	-	981 100
Finansiella skulder				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	42 990	42 990
Leverantörsskulder	136 997	-	-	136 997
Övriga skulder	60 667	-	-	60 667
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	246 378	-	-	246 378
Summa finansiella skulder	444 042	-	42 990	487 033

Det redovisade värdet för koncernens finansiella instrument anses vara en god approximation av det verkliga värdet.

Koncernen har inga finansiella tillgångar eller skulder som har kvittats i redovisningen eller som omfattas av ett rättsligt bindande avtal om nettning.

Tillgångarnas maximala kreditrisk utgörs av nettobeloppen av de redovisade värdena i tabellerna ovan. Koncernen har inte erhållit några ställda säkerheter för de finansiella nettotillgångarna.



Moderbolag 2023-12-31	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffnings- värde	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultat- räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar				
Övriga fordringar	319	-	-	319
Summa finansiella tillgångar	319	-	-	319
Finansiella skulder				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	22 529	22 529
Leverantörsskulder	649	-	-	649
Skulder till koncernföretag	59 203	-	-	59 203
Övriga skulder	705	-	-	705
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 709	-	-	4 709
Summa finansiella skulder	65 265	-	22 529	87 794
	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffnings- värde	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultat- räkningen	Redovisat värde
2022-12-31				
Finansiella tillgångar				
Övriga fordringar	57	-	-	57
Summa finansiella tillgångar	57	-	-	57
Finansiella skulder				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	42 990	42 990
Leverantörsskulder	742	-	-	742
Skulder till koncernföretag	21 542	-	-	21 542
Övriga skulder	418	-	-	418
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 987	-	-	1 987
Summa finansiella skulder	24 689	-	42 990	67 680

Beräkning av verkligt värde

Verkligt värde är det pris som vid värderingstidpunkten skulle erhållas vid försäljning av en tillgång eller betalas vid överlåtelse av en skuld genom en ordnad transaktion mellan marknadsaktörer.

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade och redovisade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras:

Finansiella instrument i nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiv marknad för identifierbara tillgångar eller skulder. En marknad betraktas som aktiv om noterade priser från en börs, mäklare, industrigrupp, prissättningstjänst eller övervakningsmyndighet finns lätt och regelbundet tillgängliga och dessa priser representerar verkliga

och regelbundna förekommande marknadstransaktioner på armlängds avstånd.

Finansiella instrument i nivå 2

Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar). Exempel på observerbar data inom nivå 2 är:

- Noterade priser för liknande tillgångar och skulder
- Data som kan utgöra grund för bedömning av pris, till exempel marknadsräntor och avkastningskurvor.



Finansiella instrument i nivå 3

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

Fastställande av verkligt värde

Epidemic Sound använder följande och antaganden för att fastställa verkligt värde på de finansiella instrument som redovisas.

- Kortfristiga placeringar - Kortfristiga placeringar i räntebärande värdepapper värderas enligt nivå 1. Värdering sker baserat på skillnaden mellan värdepapperskursen enligt kontrakt och den marknadskurs som kan tecknas på balansdagen.

- Tilläggsköpeskillning - Tilläggsköpeskillning avseende förvärv av andelar i dotterföretag värderas enligt nivå 3 till nuvärdet av framtida kassaflöden som baseras på prognoser av bolagens framtida prestation. Väsentliga antaganden i denna uppskattning utgörs av framtida tillväxttakt samt lönsamhetsförmåga och baseras på prognoser av bolagens framtida prestation. Estimerad tilläggsköpeskillning nuvärdesberäknas till en kalkylränta om 12,2%. För mer information om aktuell tilläggsköpeskillning vid förvärv av dotterbolag, se not 19 Rörelseförvärv.

Följande tabell visar koncernens finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde:

Koncern				
2023	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella tillgångar				
<i>Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat</i>				
Kortfristiga placeringar	195 779	-	-	195 779
Summa finansiella tillgångar	195 779	-	-	195 779
Finansiella skulder				
<i>Finansiella skulder värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat</i>				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	22 529	22 529
Summa finansiella skulder	-	-	22 529	22 529
Koncern				
2022	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella tillgångar				
<i>Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat</i>				
Kortfristiga placeringar	192 266	-	-	192 266
Summa finansiella tillgångar	192 266	-	-	192 266
Finansiella skulder				
<i>Finansiella skulder värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat</i>				
Villkorad tilläggsköpeskillning	-	-	42 990	42 990
Summa finansiella skulder	-	-	42 990	42 990



Not 13 – Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncern	2023-12-31	2022-12-31
Avtalsstillgångar	83 482	60 453
Övriga förutbetalda kostnader	20 455	17 063
Redovisat värde	103 937	77 517
Moderbolag	2023-12-31	2022-12-31
Övriga förutbetalda kostnader	121	99
Redovisat värde	121	99

Not 14 – Likvida medel

Redovisningsprinciper

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga likvida placeringar med en löptid från

anskaffningstidpunkten understigande tre månader. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Koncern	2023-12-31	2022-12-31
Banktillgodohavanden	594 296	667 647
Redovisat värde	594 296	667 647
Moderbolag	2023-12-31	2022-12-31
Banktillgodohavanden	-	-
Redovisat värde	-	-

Banktillgodohavanden för moderbolaget ingår 2023 och 2022 i posten skulder till koncernföretag då bolaget är med i dotterbolaget Epidemic Sound ABs cash pool. Banktillgodohavanden uppgår per balansdagen till 36 168 TSEK (82 955 TSEK), vilket netto redovisas mot skulder till koncernföretag.

Not 15 – Uppskjuten skatt

Redovisningsprinciper

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas.



TSEK	Belopp vid årets ingång	Ökning genom rörelseförvärv	Redovisat över resultaträkningen	Omräknings- differenser	Belopp vid årets utgång
Koncern 2023					
Uppskjutna skatteskulder					
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i kundkontrakt och kundrelationer	64 488	-	-7 725	-	56 763
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i varumärke	295 610	-	-	-	295 610
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i teknisk plattform	119 725	-	-14 512	-	105 213
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i musikkatalog	521 361	-	-66 031	-	455 330
Temporär skillnad hänförlig till valutasäkringar	-	-	121	-	121
Nytiljanderättstillgång	33 319	-	-3 927	-	29 392
Summa uppskjutna skatteskulder	1 034 503	-	-92 074	-	942 428
Uppskjutna skattefordringar					
Aktierelaterade ersättningar	-	-	6 283	-	6 283
Leasingskulder	35 029	-	-3 694	-	31 335
Outnyttjade underskottsavdrag	45 796	-	-	-	45 796
Summa uppskjutna skattefordringar	80 825	-	2 589	-	83 414

TSEK	Belopp vid årets ingång	Ökning genom rörelseförvärv	Redovisat över resultaträkningen	Omräknings- differenser	Belopp vid årets utgång
Koncern 2022					
Uppskjutna skatteskulder					
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i kundkontrakt och kundrelationer	62 119	10 094	-7 725	-	64 488
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i varumärke	295 610	-	-	-	295 610
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i teknisk plattform	134 237	-	-14 512	-	119 725
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i musikkatalog	542 278	45 114	-66 031	-	521 361
Nytiljanderättstillgångar	34 235	-	-916	-	33 319
Summa uppskjutna skatteskulder	1 068 479	55 208	-89 184	-	1 034 503
Uppskjutna skattefordringar					
Leasingskulder	35 543	-	-528	13	35 029
Outnyttjade underskottsavdrag	45 796	-	-	-	45 796
Summa uppskjutna skattefordringar	81 340	-	-528	13	80 825
Summa	987 139	55 208	-88 657	-13	953 678

TSEK	Belopp vid årets ingång	Ökning genom rörelseförvärv	Redovisat över resultaträkningen	Omräknings- differenser	Belopp vid årets utgång
Moderbolag 2023					
Uppskjutna skattefordringar					
Aktierelaterade ersättningar	-	-	2 117	-	2 117
Summa uppskjutna skattefordringar	-	-	2 117	-	2 117



Uppskjutna skatteskulder hänförliga till nyttjanderättstillgångar uppgående till 29 392 TSEK (33 319 TSEK) har kvittats mot uppskjutna skattefordringar hänförliga till leasingkulder

uppgående till 31 335 TSEK (35 029 TSEK) enligt kvittningsreglerna. I rapporten över finansiell ställning presenteras således följande netto uppskjutna skattefordringar respektive skatteskulder:

Uppskjuten skatt på leasingavtal	2023-12-31	2022-12-31
Uppskjuten skattefordran	-29 392	-33 319
Uppskjuten skatteskuld	31 335	35 029
Summa	1 943	1 710

Temporära skillnader föreligger i de fall tillgångarnas eller skuldernas redovisade respektive skattemässiga värden är olika.

Temporära skillnader avseende ovanstående poster har resulterat i uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar.

Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan nyttjas

mot skattepliktiga inkomster. Totalt skattemässigt underskottsavdrag uppgick för Epidemic Sound AB för år 2020 till 222 312 TSEK. På dessa redovisas uppskjuten skattefordran i koncernens och Epidemic Sound AB:s balansräkning. Underskottsavdraget har ingen tidsbegränsning. Ingen ytterligare uppskjuten skattefordran har redovisats i koncernen eller Epidemic Sound AB för underskott avseende räkenskapsåren 2021-2023.

Not 16 – Övriga finansiella anläggningstillgångar

Koncern	2023-12-31	2022-12-31
Hysesdeposition	22 901	22 994
Övrig deposition	7 817	365
Utgående redovisat värde	30 718	23 359

Not 17 – Andelar i koncernföretag

Redovisningsprinciper

Andelar i dotterbolag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Vid indikation på att värdet av aktier i dotterföretag har sjunkit utförs ett nedskrivningstest. En

nedskrivning redovisas i resultaträkningen. Aktieägartillskott redovisas som en ökning av aktier i dotterbolag.

Moderbolag	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärde	11 879 953	11 312 763
Förvärv av dotterbolag	-	310 294
Aktieägartillskott	1 797	256 905
Tilläggsköpeskillning	8 153	-
Utgående redovisat värde	11 889 903	11 879 963

Under 2023 lanserade bolaget ett program för Restricted Stock Units (RSUs) för alla anställda inom koncernen. Se mer i not 28. Under 2022 fusionerades Epidemic Sound Holding AB, Epidemic Sound Management AB, Epidemic Sound MepCo AB och Epidemic Sound MepCo 2 AB uppströms. För mer information se not 24 Uppgifter om fusion.

Förvärv av dotterföretag under 2022 avser Overtone Studios AB (f.d. A-P Records AB) och dess dotterbolag Marbel Songs AB. För mer information se not 19 Rörelseförvärv.



**Moderbolaget Innehar andelar i
följande dotterbolag:**

Dotterbolag	Organisations- nummer	Säte	Kapital- andel %	Antal andelar	Redovisat värde	
					2023-12-31	2022-12-31
Epidemic Sound AB	556781-0899	Stockholm	100	1 711 786	11 571 455	11 569 658
Overtone Studios AB	559123-4199	Stockholm	100	1 000	318 447	310 294
Utgående redovisat värde					11 889 903	11 879 953

Dotterbolag	Organisations- nummer	Eget kapital	Resultat
Epidemic Sound AB	556781-0899	955 108	-14 236
Overtone Studios AB	559123-4199	41 903	-366

Indirekta dotterbolag	Organisationsnummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel %
Epidemic Sound GmbH	HRB133056	Hamburg	-	100
Epidemic Sound US Inc.	32-0480315	New York	-	100
Epidemic Sound B.V.	85593907	Amsterdam	200	100
Epidemic Sound Korea Co., Ltd	110114-0250148	Seoul	2 000	100
Epidemic Sound UK Ltd.	14 568 031	London	1	100
Marbel Songs AB	559016-1534	Stockholm	500	100
SOFO Royale AB	556990-2322	Stockholm	500	100

Not 18 – Eget kapital

Aktiekapital

Den 31 december 2023 omfattade det registrerade aktiekapitalet 8 512 333 337 stamaktier i serie B, 616 797 737 stam H-1 aktier och 3 461 416 663 preferensaktier i serie A, samtliga aktietyperna med ett kvotvärde på 0,00005 kr. Samtliga aktier är fullt betalda. Aktierna innehas inte av bolaget självt eller av dess dotterföretag. Aktierna är inte reserverade för överlåtelse enligt option eller avtal om försäljning av aktierna. Vid en utdelning eller annan värdeöverföring har preferensaktierna företräde till ett belopp motsvarande det högsta av a) summan av vad ägare av preferensaktierna tillskjutit bolaget i form av teckningslikvid, minus

vinstutdelningar som gjorts till preferensaktierna och b) ett belopp motsvarande vad ägaren av preferensaktier skulle vara berättigade till om aktien i fråga omvandlats till en stamaktie av serie B omedelbart före utdelningen. Därefter har stamaktier av serie B lika rätt till vinstutdelning till dess B aktierna erhållit ett belopp uppgående till ett särskilt tröskelvärde (innehårandes ett belopp om 1,10 kronor under 2023). Därefter fördelas kvarstående belopp mellan samtliga stamaktier av serie B och serie H-1, pro rata till antalet aktier som ägs inom dessa klasser. Aktier i serie A och serie B har tio röster och aktier i serie H-1 har en röst per aktie.



Transaktion	Antalet aktier	Aktiekapital	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Antal H- aktier	Kvotvärde
Ingående balans 2022-01-01	12 162 487 080	608 124	8 322 333 337	3 461 416 663	378 737 080	0,00005
Januari 2022 Nyemission	64 006 289	3 200	-	-	64 006 289	0,00005
Januari 2022 Nyemission	65 418 507	3 271	-	-	65 418 507	0,00005
Januari 2022 Kvittningsemission	190 000 000	9 500	190 000 000	-	-	0,00005
Januari 2022 Nyemission	37 313 431	1 866	-	-	37 313 431	0,00005
Januari 2022 Nyemission	12 686 565	634	-	-	12 686 565	0,00005
Januari 2022 Nyemission	11 940 190	597	-	-	11 940 190	0,00005
Februari 2022 Nyemission	11 194 027	560	-	-	11 194 027	0,00005
Februari 2022 Nyemission	1 007 453	50	-	-	1 007 453	0,00005
Maj 2022 Nyemission	10 970 145	549	-	-	10 970 145	0,00005
Maj 2022 Nyemission	11 828 332	591	-	-	11 828 332	0,00005
Juli 2022 Nyemission	1 865 671	93	-	-	1 865 671	0,00005
Juli 2022 Nyemission	4 104 468	205	-	-	4 104 468	0,00005
December 2022 Minskning av aktiekapital	-18 655 529	-933	-	-	-18 655 529	0,00005
December 2022 Fondemission	-	12 537	-	-	-	-
Utgående balans 2022-12-31	12 566 166 629	640 846	8 512 333 337	3 461 416 663	592 416 629	0,00005
April 2023 Nyemission	88 688 946	4 523	-	-	88 688 946	0,00005
Maj 2023 Nyemission	22 279 348	1 136	-	-	22 279 348	0,00005
Augusti 2023 Minskning av aktiekapital	-41 418 627	-2 112	-	-	-41 418 627	0,00005
Augusti 2023 Fondemission	-	2 112	-	-	-	-
Augusti 2023 Nyemission	7 548 376	386	-	-	7 548 376	0,00005
December 2023 Minskning av aktiekapital	-52 716 935	-2 697	-	-	-52 716 935	0,00005
December 2023 Fondemission	-	2 697	-	-	-	-
Utgående balans 2023-12-31	12 590 547 737	646 891	8 512 333 337	3 461 416 663	616 797 737	0,00005

Koncernen

Övrigt tillskjutet kapital

Posten avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Per balansdagen uppgick övrigt tillskjutet kapital till 12 080 947 TSEK (12 078 187 TSEK). Under året har övrigt tillskjutet kapital ökat med 2 760 TSEK (201 264 TSEK) varav 2 760 TSEK (11 273 TSEK) avser nyemission. Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska

verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheter. För närvarandet finns omräkningsexponering i USD, EUR och KRW. Omräkningsreserven uppgår per balansdagen till 5 876 TSEK (8 229 TSEK).

Verkligt värde reserv

Verkligt värdereserven innefattar den effektiva andelen av verkligt värde värderingen av kortfristiga placeringar som innehas på balansdagen. Verkligt värdereserven uppgår på balansdagen till 582 TSEK (200 TSEK).



Not 19 – Rörelseförvärv

Redovisningsprinciper

Rörelseförvärv redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att ett förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom Epidemic Sound indirekt förvärvar dotterbolagets tillgångar och övertar dess skulder och eventalförpliktelser.

Vid förvärv upprättas en förvärvsanalys som fastställer dels anskaffningsvärdet för andelarna eller rörelsen, dels det verkliga värdet på förvärvsdagen av identifierbara tillgångar, skulder och eventalförpliktelser. En positiv skillnad mellan köpeskillning och verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar redovisas som goodwill. Om köpeskillningen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas denna skillnad som en intäkt i resultaträkningen.

Transaktionskostnader direkt hänförliga till förvärvet kostnadsförs löpande som jämförelsestörande poster. Eventuell villkorad tilläggsköpeskillning som ska erläggas efter förvärvsdagen redovisas som en skuld till verkligt värde, där

bolaget diskonterar nuvärdet till en kalkylränta om 12,2%. Värdering sker därefter löpande till verkligt värde och värdeförändringar redovisas i resultaträkningen som jämförelsestörande poster. Om värdeförändring sker innan förvärvsanalysen är fastställd och är av karaktär att händelsen härrör från förvärvstidpunkt sker värdering dock via balansräkningen.

Förvärvsrelaterade skulder avser villkorade tilläggsköpeskillningar. Värdering sker löpande till verkligt värde och värdeförändringar redovisas i resultaträkningen som jämförelsestörande poster. Om värdeförändring sker innan förvärvsanalysen är fastställd, inom 12 månader, och är av karaktär att händelsen härrör från förvärvstidpunkt sker värderingen dock i balansräkningen.

Det verkliga värdet beräknas så som definieras för nivå 3 i IFRS 13, det vill säga utifrån indata som inte är observerbara på marknaden.

Förvärv 2023

Koncernen slutförde den 23 januari 2024 förvärvet av bolaget Soundly AS, ett av de ledande bolagen inom ljudeffekter. Se mer i not 27 Händelser efter rapportperiodens slut.

Förvärv 2022

Koncernen slutförde den 10 januari 2022 förvärvet av musikproduktionsbolaget Overtone Studios AB (f.d A-P Records AB) och dess dotterbolag Marbel Songs AB där 100 procent av aktierna förvärvades. Overtone Studios och Marbel Songs erbjuder tjänster inom segmentet Partnership Sales i form av streamingintäkter och är en viktig del av Epidemic Sounds tillväxtstrategi med målet att ljudlägga världen. Förvärvet bidrar till att stärka bolagets position inom området mood music genom att utveckla bolagets förmåga att ljudlägga människors liv via streamingplattformar.

Total köpeskillning inklusive villkorad tilläggsköpeskillning uppgick till 310 294 TSEK. Av den totala köpeskillningen betalades 190 000 TSEK genom en riktad nyemission till säljarna av Overtone Studios om 190 000 000 nya B-aktier i Epidemic Sound Holding II AB (publ), som betalades genom en kvittning. Av den totala köpeskillningen avsåg 80 418 TSEK kontant ersättning under första kvartalet 2022, varav nettokassaflödet uppgick till 37 360 TSEK. Utöver den kontanta betalningen och kvittningen kommer Epidemic Sound betala prestationsbaserade

tilläggsköpeskillningar där det diskonterade värdet vid förvärvstidpunkten beräknades uppgå till 39 877 TSEK. Storleken på tilläggsköpeskillningarna beror på Overtone Studios finansiella resultat under 2022-2023 och betalas ut i två omgångar, en del under 2023 samt en del under 2024. Transaktionsrelaterade kostnaderna bestod av legala rådgivningskostnader som redovisats under övriga externa kostnader i resultaträkningen och uppgick för 2022 till 1 117 TSEK.

Beräknad goodwill för Overtone Studios baseras på ett antal faktorer. Bland dessa finns Overtone Studios starka position inom området mood music samt stark potential för koncernövergripande synergier med Epidemic Sounds befintliga medarbetarkompetens och organisationsstruktur samt starka position inom streamingområdet. Detta kommer möjliggöra ytterligare ökade streamingintäkter på flera streamingplattformar för befintlig musikkatalog samt nya tillkommande låtar, liksom verksamhetsförbättringar inom organisationen. Ingen del av den goodwill som uppkommit i samband med förvärvet förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Overtone Studios förvärvades 10 januari 2022 och har för räkenskapsåret 2022 bidragit med 140 863 TSEK till koncernens intäkter och 4 589 TSEK till koncernens resultat efter skatt.



Köpeskillning	2022-01-10
Betaling med Epidemic-aktier	190 000
Villkorad köpeskillning och övriga regleringar, obetalda	39 877
Likvida medel	80 418
Summa överförd ersättning	310 294

Förvärvade verkliga värden	2022-01-10
Nettotillgångar	-5 401
Likvida medel	43 058
Uppskjuten skatteskuld	-55 208
Immateriella tillgångar	268 000
Förvärvade nettotillgångar	250 449
Goodwill	59 846
Summa	310 294
Nettokassaflöde vid förvärv 2021-03-10	
Kontant betald ersättning	-80 418
Avgår: Förvärvade likvida medel	43 058
Nettokassaflöde	-37 360

Tilläggsköpeskillning

Beräkning för villkorad tilläggsköpeskillning baseras på parametrar i respektive förvärvsavtal.

Villkorad tilläggsköpeskillning vid rörelseförvärv	2023-12-31	2022-12-31
Ingående balans	42 990	-
Under året utbetald villkorad köpeskillning	-27 940	-
Under året tillförd villkorad köpeskillning vid förvärv	3 582	39 877
Diskonteringsseffekt villkorad köpeskillning	3 896	3 113
Utgående balans	22 529	42 990

Per balansdagen uppgår kvarvarande förväntad tilläggsköpeskillning hänförlig till förvärvet av Overtone Studios AB och dess dotterbolag Marbel Songs AB till 22 529 TSEK (42 990 TSEK). För information om fördelning mellan kort- respektive långfristig del se not 20 Finansiella risker.



Not 20 – Finansiella risker

Epidemic Sounds hantering av finansiella risker regleras i treasurypolicyen fastställd av styrelsen. Treasurypolicyen bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansiella risker där löpande rapportering av treasurypolicyen görs månadsvis till styrelsen. Bolagets finansiella transaktioner och risker hanteras av Director of Treasury och bolagets övriga ledande befattningshavare tillsammans med styrelsen.

Bolaget utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker såsom kreditrisker, marknadsrisker (valutarisker, ränterisker och andra prISRISKE) samt likviditetsrisker.

Bolagets övergripande målsättning för finansiella risker är att mitigera negativa effekter samt minska volatiliteten på bolagets resultat till följd av marknadsförändringar eller andra externa omvärldsfaktorer.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernens kreditrisk uppstår i första hand genom fordringar inklusive avtalsstillgångar från betydande kunder, samt vid placering av likvida medel hos motpartsbanker.

Finansiell kreditrisk

Koncernen ingår endast i finansiella transaktioner med motparter med hög kreditrating. Koncernen investerar överlikviditet i finansiella instrument vars ramverk stipuleras i treasurypolicyen där kreditrisken minimeras genom att motpartens kreditrating inte får understiga motsvarande Standard & Poors och LT BBB:s rating. Avseende bankmedel så stipulerar i stället treasurypolicy att motpartens kreditrating inte får understiga motsvarande Standard & Poors rating A-. I det sistnämnda fallet medges undantag om bankens hemland har en lägre rating.

Kreditrisk i kundfordringar

Betalningsvillkoren uppgår till ett viktat genomsnitt på 22 (26) dagar för 2023 och kreditförlusterna uppgår inte till något väsentligt belopp i förhållande till bolagets omsättning. Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden på grund av indikatorer som finansiella svårigheter och missade betalningar. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	2023-12-31	2022-12-31
Ingående redovisat värde	3 387	1 006
Konstaterade kundförluster	1 276	1 124
Årets reserveringar	-1 741	1 258
Utgående redovisat värde	2 922	3 387

Reservering för förväntade kreditförluster

Nedan tabell beskriver den förväntade kreditförluster på utestående fordringar per balansdagen.

Koncern	Ej förfallna	Förfallet mellan 1-30 dagar	Förfallet mellan 31-60 dagar	Förfallet mellan 61-90 dagar	Förfallet > 90 dagar	Förfallet > 90 dagar övrigt	Totalt
2023-12-31							
Förväntad förlustnivå, %	0,1%	0%	1%	3%	9%	50%-100%	2%
Redovisat belopp kundfordringar, brutto	42 434	6 343	3 396	1 696	5 978	2 324	62 171
Redovisat belopp Avtalsstillgångar, brutto	83 482	-	-	-	-	-	83 482
Kreditförlustreserv	-62	-11	-32	-55	-538	-2 224	-2 922
2022-12-31							
Förväntad förlustnivå, %	0,7%	1%	3%	11%	26%	50%-100%	3%
Redovisat belopp kundfordringar, brutto	34 236	9 213	2 294	1 012	3 598	2 051	52 405
Redovisat belopp Avtalsstillgångar, brutto	60 453	-	-	-	-	-	60 453
Kreditförlustreserv	-236	-68	-62	-110	-938	-1 972	-3 387



Förväntade kreditförluster, förenklad metod

Fordringar utgörs i huvudsak av kundfordringar och avtalstillgångar för vilka koncernen valt att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster. Dessa redovisas i resultaträkningen under övriga externa kostnader. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället, för återstående löptid oavsett om krediterna är kreditförsämrade eller inte. Dessa förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen reserverar för förväntade kreditförluster baserat på historiska kreditförluster samt framåtriktad information där ett sannolikhetsvägt utfall beaktas baserat på historisk data. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Majoriteten av koncernens kunder är en homogen grupp med likartad riskprofil, varför kreditrisken initialt bedöms kollektivt för samtliga kunder. Eventuella större enskilda fordringar bedöms per motpart. Epidemic Sound skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats.

Bedömningen har gjorts att det inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk för någon av koncernens finansiella tillgångar.

Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna eller nedskrivna bedöms vara god baserat på historiskt låga kundförluster och beaktande av framåtriktade faktorer.

Förväntade kreditförluster, generell metod

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande tolv månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående löptid (stadie 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadie 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen av ränteläntäkterna på tillgångens redovisade värde, netto av förlustreservering, till skillnad mot på bruttobeloppet som i föregående stadier. Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

De finansiella tillgångar som omfattas av reservering för förväntade kreditförluster enligt den generella metoden utgörs av likvida medel och kortfristiga placeringar. Epidemic Sound tillämpar en ratingbaserad metod i kombination med annan känd information och framåtblickande faktorer för bedömning av förväntade kreditförluster. Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är försenad eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. Kreditförlustreserver på likvida medel redovisas i resultaträkningen under finansiella poster. För 2023 reserverades ingen kreditförlustreserv på kortfristiga placeringar då investeringarna skett i instrument med högre rating än den satta gränsen i koncernen för kreditförlustreservering.

Marknadsrisk

Marknadsrisk innebär att risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisk indelas av IFRS i tre typer - valutarisk, ränterisk och andra prISRISKE.

Valutarisk

Koncernens valutaexponering omfattar både transaktionsexponering och omräkningsexponering. Valutarisken uppstår där transaktioner och finansiell konsolidering är denominerade i annan valuta än bolagets funktionella valuta SEK.

Bolaget driver en global verksamhet där både kundfordringar och leverantörsbetalningar görs i utländsk valuta och skapar därmed transaktionsrisk. Bolagets transaktionsrisk återfinns främst i USD, EUR och GBP. Valutakursdifferenser kopplade till omräkning av kundfordringar och leverantörsskulder som redovisas i rörelsen uppgår under 2023 till -3 060 TSEK (-1 187 TSEK). Valutakursdifferenser kopplade till likvida medel som redovisas som finansiella poster uppgår under 2023 till -1 345 TSEK (2 752 TSEK).

Övergripande transaktionsriskhantering består av att matcha intäkter med kostnader i utländsk valuta i en eftersträvan att minimera volatilitet på bolagets finansiella resultat. Bolaget är även utsatt för omräkningsrisk då utländska dotterbolag konsolideras in till bolagets funktionella valuta SEK. Koncernen tillämpar säkringsredovisning och hade per 31 december 2023 valutasäkrat 68 641 TSEK.

Nedan tabell presenterar kundfordringar per valuta på balansdagen.



Koncern	2023-12-31	2022-12-31
Kundfordringar fördelade per valuta		
SEK	42 254	32 060
USD	12 497	13 628
EUR	4 150	3 077
Andra valutor	348	294
Summa	59 248	49 058

Finansiella derivatinstrument och säkringsredovisning

Epidemic Sound tillämpar säkringsredovisning för att säkra en del av det prognosticerade kassaflödet i utländsk valuta. Det innebär att en effektiv del av orealiserade marknadsvärden redovisas i övrigt toaltresultat fram till dess att säkrad post realiserar och därmed redovisas i resultaträkningen. En eventuell ineffektiv del av kassaflödessakringarna redovisas i rörelseresultatet. Säkringsförhållandet identifieras och dokumenteras. Bedömning av säkringens effektivitet dokumenteras vid början av säkringen samt löpande. Effektivitet bedöms enligt en analys av det ekonomiska sambandet mellan säkrad post och säkringsinstrument. Hela det verkliga värdet på ett derivatinstrument som utgör ett säkringsinstrument klassificeras som en långfristig tillgång eller skuld om den säkrade postens återstående löptid är längre än 12 månader och som kortfristig om återstående löptid understiger 12 månader.

Vinster och förluster på valutaterminkontrakt per 31 december 2023, vilka redovisats i säkringsreserven i eget kapital (not 18), redovisas i resultatet i den period eller de perioder under vilken/vilka den säkrade transaktionen påverkar resultaträkningen. Det totala marknadsvärdet för kassaflödessakringarna uppgår per den 31 december 2023 till 579 TSEK, varav 579 TSEK har redovisats i säkringsreserven.

Koncern	Nominalt värde	Tillgång	Skuld	Verkligt värde	Löptid	Medelkurs
Utestående derivatinstrument						
Derivat av kassaflödessakringar hänförligt till utländsk valutarisk						
- USD mot SEK	49 232	553	-	49 785	2024	10,13
- EUR mot SEK	14 016	-	-8	14 008	2024	11,12
- GBP mot SEK	5 393	34	-	5 427	2024	12,84
Vid periodens slut	68 641	587	-8	69 220		

Känslighetsanalys vid valutaexponering av utländska valutor
Epidemic Sound är främst exponerad mot valutorna USD, EUR och GBP vid transaktionsexponering. Valutorna representerar både in- och utflöden jämfört med den funktionella valutan. En femprocentig förändring av den svenska kronan gentemot dotterföretagens valutor skulle vid en omräkning av

rörelseresultatet ha en ungefärlig påverkan på rörelseresultatet med +/- 48 923 TSEK. Påverkan fördelar sig enligt följande tabell:

Valuta uttryckt i TSEK	USD	EUR	GBP	Totalt
Transaktionsutflöde	985 581	350 521	106 541	1 442 644
Transaktionsinflöde	-325 063	-100 351	-38 769	-464 183
Transaktionsflöde, netto	660 518	250 171	67 772	978 461
Förändring om SEK faller med +/- 5 procent	33 026	12 509	3 389	48 923

Beräkningarna utgår från att allt annat är lika och tar inte hänsyn till eventuellt förändrade priser och kundbeteenden vid förändrade valutakurser.

Epidemic Sound är främst exponerad mot valutorna USD, EUR och KRW gällande omräkningsexponering. Omräkningsexponeringen är effekten av valutakursförändring när utländska dotterföretags resultaträkning och rapport över



finansiell ställning omräknas till koncernens rapporteringsvaluta (SEK). En femprocentig förändring av den svenska kronan gentemot dotterföretagens valutor skulle vid en omräkning påverka det egna kapitalet med +/- 3 815 TSEK.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor.

Bolagets ränterisk finns i de finansiella instrument där överlikviditet investeras i. Ränterisken i de finansiella instrumenten mitigeras genom treasury policyns ramverk där inga investeringar får överstiga 18 månader i löptid. Bolagets syfte med de finansiella investeringarna är att investera den överskottslikviditet som kan uppstå i finansiella instrument till en avkastning som överstiger rådande bankinlåningsräntan. Bolaget har som ambition att hålla alla köpta instrument till dess förfall.

Bolaget har inga övriga övergripande ränterisker per den 31 december 2023.

Likviditetsrisk

Bolaget kategoriserar likviditetsrisk i refinansieringsrisk och marknadslikviditetsrisk.

Refinansieringsrisk

Med refinansieringsrisk avses risken att finansieringen inte kan erhållas eller endast till kraftigt ökade kostnader och till icke gynnsamma och oönskade villkor för att ha tillgång till betalningsmedel när betalningar förfaller. Bolaget har per den 31 december 2023 inte någon utestående låneportfölj, samt en solid kassa.

Marknadslikviditetsrisk

Bolaget definierar marknadslikviditetsrisken som en risk att bolaget inte kan transformera tillgångar till likviditet utan stora finansiella förluster. Bolaget har per den 31 december 2023 marknadslikviditetsrisk i de finansiella instrument som investeras i. Ramverket för dessa investeringar återfinns i treasury policyn. Risken mitigeras genom att investeringar i finansiella instrument enbart får göras i instrument med hög kreditrating samt i likvida instrument.

Koncernens kontraktsenliga och odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder framgår av tabellen nedan. Finansiella instrument med rörlig ränta har beräknats med den ränta som förelåg på balansdagen. Skulder har inkluderats i den period när återbetalning tidigast kan krävas.

Löptidsanalys

Koncern	<3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2023-12-31						
Leasingskuld	-6 722	-20 444	-49 239	-52 912	-24 151	-153 467
Leverantörsskulder	-165 223	-	-	-	-	-165 223
Villkorad köpeskilling	-	-22 529	-	-	-	-22 529
Avsättning räntor och avgifter	-4 191	-1 510	-61	-	-	-5 762
Övriga kortfristiga skulder	-11 589	-34 367	-	-	-	-45 956
Summa	-187 725	-78 849	-49 300	-52 912	-24 151	-392 936
Per 2022-12-31						
Leasingskuld	-8 355	-21 980	-56 931	-56 556	-48 869	-192 691
Leverantörsskulder	-136 997	-	-	-	-	-136 997
Villkorad köpeskilling	-	-27 309	-15 682	-	-	-42 991
Övriga kortfristiga skulder	-24 699	-22 904	-13 065	-	-	-60 668
Summa	-170 051	-72 193	-85 678	-56 556	-48 869	-433 347



Moderbolag	<3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2023-12-31						
Villkorad köpeskillning	-	-22 529	-	-	-	-22 529
Leverantörsskulder	-649	-	-	-	-	-649
Övriga kortfristiga skulder	-705	-	-	-	-	-705
Summa	-1 353	-22 529	-	-	-	-23 882
Per 2022-12-31						
Villkorad köpeskillning	-	-27 309	-15 682	-	-	-42 990
Leverantörsskulder	-742	-	-	-	-	-742
Övriga kortfristiga skulder	-418	-	-	-	-	-418
Summa	-1 160	-27 309	-15 682	-	-	-44 150

Not 21 – Avsättningar för räntor och avgifter

Redovisningsprinciper

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder ovisshet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. Avsättningar redovisas när bolaget har eller kan anses ha en förpliktelse som ett resultat av en inträffad händelse och det är sannolikt att utbetalningar kommer att krävas för att fullgöra förpliktelsen. En förutsättning är att det går att göra en tillförlitlig uppskattning av det belopp som ska

utbetalas. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden. Avsättningar omprövas vid varje bokslutstillfälle.

Koncernen	Avsättning räntor och avgifter	
	2023-12-31	2022-12-31
Ingående avsättningar	3 976	6 561
Tillkommande avsättningar	2 879	960
Reglerat under perioden	-913	-281
Återfört under perioden	-128	-3 264
Valutakursdifferenser	-52	-
Utgående avsättningar	5 762	3 976
Långfristig del	61	484
Kortfristig del	5 701	3 492

Avsättningar avser ränta och uppskattade avgifter relaterade till mervärdesskatt avseende onlineförsäljning. Utfallet är beroende av respektive lands skattemyndighets slutsats i framtiden. Under 2023 har 128 TSEK avseende avsättningen för mervärdesskatt betalats ut.



Not 22 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncern	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna sociala avgifter på lön och semesterlöneskuld	22 002	14 373
Semesterlöneskulder	17 822	17 940
Upplupna löner	19 618	9 271
Avtalsskulder	188 724	124 954
Upplupna hyreskostnader	5 910	6 814
Upplupna försäljningsrelaterade kostnader	72 587	52 225
Upplupna marknadsföringskostnader	4 188	8 171
Övriga upplupna kostnader	10 209	12 630
Redovisat värde	341 060	246 378
Moderbolag	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna sociala avgifter på lön och semesterlöneskuld	2 048	392
Semesterlöneskulder	-	235
Upplupna löner	1 340	-
Övriga externa tjänster	683	638
Upplupna revisionsarvoden	673	723
Redovisat värde	4 744	1 987

För avtalsskulderna avser detta förskottsbetalningar på framtida tjänster som förväntas utnyttjas mellan 1-3 månader. Vissa avtal som är mindre väsentliga belopp faktureras även årsvis.

Övriga upplupna kostnader avser främst konsultrelaterade kostnader.

Not 23 – Kassaflödesanalys

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten		Kassapåverkande			Ej kassapåverkande		2023-12-31
		Ökning genom rörelseförvärv	Amortering	Ny upplåning	Förändring netto	Övrigt	
Koncern	2022-12-31						
Långfristiga leasingkulder	137 144	-	-22 922	-	114 222	-	114 222
Kortfristiga leasingkulder	24 272	-	-	2 555	26 827	-	26 827
Summa	161 416	-	-22 922	2 555	141 048	-	141 048

Not 24 - Uppgift om fusioner

Redovisningsprinciper

Fusioner redovisas i enlighet med BFNAR 2020:5 Redovisning av fusion. Fusionerade dotterföretags tillgångar och skulder

redovisas i moderbolaget utifrån de värden på tillgångar och skulder som redovisades i koncernen.

Följande koncernföretag fusionerades med Epidemic Sound Holding II AB (publ) under räkenskapsåret 2022.



Företagets namn	Organisationsnummer	Fusionsdag
Epidemic Sound Management AB	559132-9700	2022-08-25
Epidemic Sound Holding AB	559134-9492	2022-08-25
Epidemic Sound MepCo AB	559156-8398	2022-08-25
Epidemic Sound MepCo 2 AB	559240-7448	2022-08-25

Överföring av räkenskaperna skedde per 2022-08-25. Tillgångar och skulder intogs i det övertagande företaget till sina koncernmässiga värden. Balansräkningar i sammandrag samt

uppgift om nettoomsättning och rörelseresultat för respektive företag före fusionen presenteras nedan.

Epidemic Sound Management AB (TSEK)	2022-08-25
Finansiella anläggningstillgångar	2 726 015
Kortfristiga fordringar	4 460
Kassa och bank	490
Summa tillgångar	2 730 966
Bundet eget kapital	161
Fritt eget kapital	2 730 797
Kortfristiga skulder	8
Summa eget kapital och skulder	2 730 966

Nettoomsättning uppgick till 0 TSEK och resultat före skatt uppgick till -2 TSEK under år 2022.

Epidemic Sound Holding AB (TSEK)	2022-08-25
Finansiella anläggningstillgångar	2 775 365
Kortfristiga fordringar	57
Kassa och bank	21 091
Summa tillgångar	2 796 513
Bundet eget kapital	164
Fritt eget kapital	2 796 349
Summa eget kapital och skulder	2 796 513

Nettoomsättning uppgick till 0 TSEK och resultat före skatt uppgick till -7 TSEK under år 2022.

Epidemic Sound MepCo AB (TSEK)	2022-08-25
Kortfristiga fordringar	2 645
Kassa och bank	247
Summa tillgångar	2 892
Bundet eget kapital	50
Fritt eget kapital	2 841
Summa eget kapital och skulder	2 892

Nettoomsättning uppgick till 0 TSEK och resultat före skatt uppgick till 0 TSEK under år 2022.



Epidemic Sound MepCo2 AB (TSEK)	2022-08-25
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kortfristiga fordringar	450
Kassa och bank	224
Summa tillgångar	674
Bundet eget kapital	25
Fritt eget kapital	649
Summa eget kapital och skulder	674

Nettoomsättning uppgick till 0 TSEK och resultat före skatt uppgick till 0 TSEK under år 2022.

Not 25 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Redovisningsprinciper

Uppgift om eventalförpliktelser lämnas när det finns en möjlig förpliktelse beroende av om osäkra framtida händelser kommer att inträffa, eller när det finns en befintlig förpliktelse där betalning inte är trolig eller beloppet inte kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut:	2023-12-31	2022-12-31
Företagsinteckningar	-	-
Summa	-	-

Moderbolaget har inga ställda säkerheter eller eventalförpliktelser avseende 2023.

Not 26 – Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag, vilka är närstående till företaget, har eliminerats vid konsolideringen och upplysningar om dessa transaktioner lämnas därför inte i denna not. Uppgifter om koncernens dotterbolag återfinns i not 17 Andelar i koncernföretag.

Inga transaktioner med närstående har skett under räkenskapsåret.

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 7 Anställda och personalkostnader.

Not 27 - Händelser efter rapportperiodens slut

I februari 2024 anställdes Sam Hall som ny Chief Product Officer (CPO). Den 23 januari 2024 förvärvades bolaget Soundly AS, ett av de ledande bolagen inom ljudeffekter. Då förvärvet skedde under 2024 har inte köpeskillingen fastställts än. Preliminär förvärvsanalys framgår enligt nedan:

Köpeskillning	2024-01-23
Betalning med Epidemic-aktier	30 810
Likvida medel	32 604
Summa överförd ersättning	63 413



Förvärvade verkliga värden	2024-01-23
Nettotillgångar	-750
Likvida medel	5 871
Uppskjuten skatteskuld	-12 023
Immateriella tillgångar	69 565
Förvärvade nettotillgångar	62 663
Goodwill	-
Summa	62 663
Nettokassaflöde vid förvärv 2024-01-23	
Kontant betald ersättning	-32 604
Avgår: Förvärvade likvida medel	5 871
Nettokassaflöde	-26 733

Not 28 – Aktierelaterade ersättningar

Restricted Stock Unit Program

Bolaget införde 2023 ett RSU-program. Det initiala programmet, som har antagits av styrelsen, inkluderar totalt 210 000 000 andelar att fördela ut över en treårsperiod. Programmet är tillgängligt för alla anställda och initierades för att ge de anställda en möjlighet att ta del av bolagets framtida tillväxt utan krav på initial investering. Varje deltagare är tilldelade ett fast antal RSU:er, vilka intjänas över en treårsperiod. Intjäningen baseras både på anställningstid och bolagets prestation. I det fall den anställda avslutar sin anställning före intjänande, förfaller alla andelar.

RSU-programmet är ett aktierelaterat ersättningsprogram som regleras med eget kapitalinstrument. Den aktierelaterad ersättningen baseras på verkligt värde vid tilldelningstidpunkten och redovisas över den treåriga intjänandeperioden.

Kostnaden för RSU-programmet har redovisats i resultatet och uppgår för 2023 till 25 542 TSEK (0 TSEK). Det verkliga värdet för RSU-programmet uppgår per balansdagen till 65 384 TSEK (0 TSEK).

Förändringar i RSUs och deras vägda genomsnittliga lösenpris är enligt följande:

	Antal RSU	Vägt genomsnittligt pris, SEK
Utestående vid periodens början	-	-
Tilldelade under perioden	77 524 982	0,7300
Förfallit under perioden	-9 600 828	0,7300
Utestående vid årets slut	67 924 154	0,7300

Det verkliga värdet på andelarna har beräknats med Monte-Carlo simuleringar (10 000 simuleringar) med följande antaganden:

	2023
Förväntat volatilitet (%)	35,0
Risikfri ränta (%)	2,7
Förväntad livslängd på optionerna (år)	3,0
Vägt genomsnittligt aktiepris (SEK)	0,9

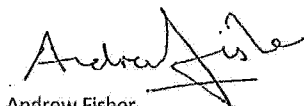


Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören anser att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS sådana de antagits av EU respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets

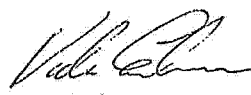
verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Koncernen och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av i årsredovisningen intagna resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

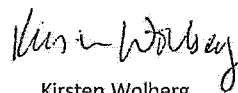
Årsredovisningen undertecknades av samtliga i Stockholm den // mars 2024

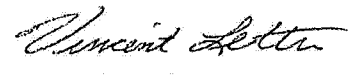

Andrew Fisher
Styrelseordförande


Jan Zachrisson
Styrelseledamot


Adrienne Gormley
Styrelseledamot

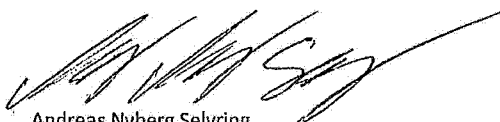

Victor Englesson
Styrelseledamot


Kirsten Wolberg
Styrelseledamot


Vincent Letteri
Styrelseledamot


Oskar Höglund
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den // mars 2024
Ernst & Young AB


Andreas Nyberg Selvring
Auktoriserad Revisor

Revisions- berättelse



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Epidemic Sound Holding II AB (publ), org.nr 559286-5231

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Epidemic Sound Holding II AB (publ) för år 2023 (räkenskapsåret 2023-01-01 – 2023-12-31). Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 5-69 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-4 samt 74-76. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig



säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfälskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen

och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla jaktagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Epidemic Sound Holding II AB (publ) för år 2023 (räkenskapsåret 2023-01-01 – 2023-12-31) samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.



Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 11 mars 2024

Ernst & Young AB

Andreas Nyberg Selvring

Auktoriserad revisor



Nyckeltal

Epidemic Sound presenterar vissa finansiella mått och alternativa nyckeltal (APM) i årsredovisningen som inte definieras som resultatmått enligt IFRS. Epidemic Sound anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till företagets ledning då de möjliggör utvärdering av trender och prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått

på samma sätt, är det inte alltid jämförbara med mått som användas av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS eller årsredovisningslagen. Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 75.

Koncern (TSEK)	2023	2022
Nettoomsättning	1 470 838	1 177 982
Totala intäkter	1 477 610	1 181 181
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	24 752	2 818
Justerat rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	59 235	9 761
Rörelseresultat, EBIT	-486 395	-491 566
Justerat rörelseresultat, EBIT	-451 912	-484 623
Resultat före skatt	-471 330	-493 206
Årets resultat	-379 774	-411 388
Kassaflöde från den löpande verksamheten	145 086	84 788
Likvida medel per balansdagen	594 296	667 647
Nyckeltal		
Bruttovinstmarginal (%)	85%	86%
Rörelsemarginal EBITDA (%)	2%	0%
Justerad rörelsemarginal EBITDA (%)	4%	1%
Rörelsemarginal EBIT (%)	-33%	-42%
Justerad rörelsemarginal (%)	-31%	-41%
Soliditet (%)	87%	87%
Antal anställda vid periodens slut, st	481	497
Medelantal anställda, st	535	436
Eget kapital per aktie, SEK	0,87	0,90
Balansomslutning	12 604 432	12 988 433

Moderbolag (TSEK)	2023	2022
Övriga rörelseintäkter	7 200	4 203
Rörelseresultat, EBITDA	-22 561	-30 488
Nyckeltal		
Soliditet (%)	99%	99%
Balansomslutning	11 892 460	11 880 870



Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM)

TSEK	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Bruttovinst		
Totala intäkter	1 477 610	1 181 181
Kostnad för sålda tjänster	-225 817	-163 794
Bruttovinst	1 251 793	1 017 387
Bruttovinstmarginal (%)		
Totala intäkter	1 477 610	1 181 181
Bruttovinst	1 251 793	1 017 387
Bruttovinstmarginal (%)	85%	86%
Justerat rörelseresultat, EBITDA		
Rörelseresultat, EBITDA	24 752	2 818
Jämförelsestörande poster	34 483	6 943
Justerat rörelseresultat, EBITDA	69 235	9 761
Justerad rörelsemarginal, EBITDA (%)		
Totala intäkter	1 477 610	1 181 181
Justerat rörelseresultat, EBITDA	59 235	9 761
Justerad rörelsemarginal, EBITDA (%)	4%	1%
Justerat rörelseresultat, EBIT		
Rörelseresultat, EBIT	-486 395	-491 566
Jämförelsestörande poster	34 483	6 943
Justerat rörelseresultat, EBIT	-451 912	-484 623
Justerad rörelsemarginal, EBIT (%)		
Totala intäkter	1 477 610	1 181 181
Justerat rörelseresultat, EBIT	-451 912	-484 623
Justerad rörelsemarginal, EBIT (%)	-31%	-41%

Jämförelsestörande poster	2023	2022
<i>Justerat för jämförelsestörande poster</i>		
Förvävsrelaterade kostnader	-	1 117
Uppsägningskostnader	34 483	5 827
Summa jämförelsestörande poster	34 483	6 943

Uppsägningskostnaderna är hänförliga till personalkostnader vid omstrukturering av organisationen. De förvävsrelaterade kostnaderna under 2022 är främst hänförliga till ersättning till konsulter och jurister för finansiell och juridisk rådgivning vid förvärvet av Overtone Studios AB (f.d. A-P Records AB) och Marbel Songs AB.



Definitioner

Nyckeltal	Definition	Kommentar
Försäljningstillväxt	Nettoomsättningens utveckling i förhållande till samma period föregående år.	Används av ledningen för att bedöma koncernens tillväxttakt.
Bruttovinstmarginal	(Nettoomsättningen – Försäljningskostnader) / Nettoomsättningen	Används av ledningen vid uppföljning av koncernens omsättningsutveckling med hänsyn även till direkta kostnader för råvaror och förnödenheter.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	Visar verksamhetens underliggande utveckling, justerat för effekten av avskrivningar, i förhållande till omsättningen vilket är värdefullt för att indikera verksamhetens underliggande kassagenererande förmåga och ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBITDA-marginal, %	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, i procent av periodens intäkter	
Justerat rörelseresultat (EBITDA)	Beräknas som rörelseresultat före av- och nedskrivningar exklusive jämförelsestörande poster.	De justerade måtten ger utökad förståelse för verksamhetens resultat.
Justerat rörelsemarginal %	Justerad rörelsemarginal, exklusive icke jämförbara poster	
EBIT	Rörelseresultat - Resultat före skatt och finansiella poster.	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBIT-marginal, %	Rörelseresultat, i procent av periodens intäkter	
Balansomslutning	Totala tillgångar	Ger ledningen information om verksamhetens kapitalbindning.
Nettokassa	Räntebärande skulder (exklusive leasingkulder) minus räntebärande fordringar, kortfristiga placeringar och likvida medel	Ger ledningen information om verksamhetens finansiella status.
Soliditet	Eget kapital vid periodens slut i relation till totala tillgångar vid periodens slut	Ger ledningen information om verksamhetens finansiella uthållighet under en period med negativt resultat samt hur stor andel av verksamheten som finansieras av eget och externt kapital.
Jämförelsestörande poster	Jämförelsestörande poster omfattar poster som är av engångskaraktär, såsom kostnader i samband med omstrukturering och av betydande påverkan på företagets finansiella resultat som påverkar jämförbarheten mellan olika perioder.	Särredovisning av poster som stör jämförbarhet mellan olika perioder och ger en ökad förståelse för företagets finansiella resultat.
Eget kapital per aktie	Eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Ger aktieägare en möjlighet att jämföra bokfört värde med marknadsvärde.

Contacts

Epidemic Sound Holding II AB

Org. Nr. 559286-5231

epidemicsound.com

Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm

SWEDEN

Oscar Höglund, CEO

pressoffice@epidemicsound.com