

byWiT AB

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



DELÅRSRAPPORT

FÖR PERIODEN 2024-01-01 – 2024-09-30

8 PORTFÖLJBOLAG:

1,5 MDSEK OMSÄTTNING

550 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för koncernen

TSEK om inget annat nämns	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Substansvärde	969 527	901 614	1 072 864
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	0,00	0,00	29,10
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	0,00	0,00	28,50
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	1 028,42	1 058,21	1 122,60
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	-8,4%	1,4%	7,6%
Nettokassa/-skuld	15 786	36 694	105 182
Soliditet, %	99%	98%	100%

TSEK om inget annat nämns	2024/07/01 2024/09/30	2023/07/01 2023/09/30	2024/01/01 2024/09/30	2023/01/01 2023/09/30	2023/01/01 2023/12/31
Rörelseresultat	-138 469	7 388	-104 780	11 139	91 880
Värdeförändring på finansiella anläggningstillgångar	-135 550	10 680	-90 298	24 707	110 400
<i>varav realiserat</i>	0	0	540	390	652
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	27,91
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	-115,87	9,63	-83,36	15,94	89,04
Investeringar	8 662	23 435	79 818	74 542	90 881
Avyttringar	0	0	0	0	0

Definitioner, se sid 36

* Förändring sedan årsskiftet

955 MSEK

Rest kapital
sedan start dec 2021

970 MSEK

Substansvärde
2024/09/30

1 028 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2024/09/30



VD har ordet

Till våra aktieägare och byWiT-intresserade,

Hösten har bjudit på ytterligare räntesänkningar och en rapportsäsong där flertalet börsbolag indikerar att vi är på väg mot bättre tider. Marknaden ser generellt positivt på framtiden trots en mycket osäker global geopolitisk situation. Inom onoterat märks en viss ökad optimism och riskaptiten är på väg tillbaka, men vi har inte sett någon stor islossning ännu.

Bra utveckling i de största innehaven som står för majoriteten av substansvärdet

Våra största innehav, Pensionera och Proxify, som står för över 50% av substansvärdet utmärker sig positivt. Pensionera växte med över 40% Q1-Q3 med förbättrad lönsamhet och ökade sitt förvaldade kapital med över 50% till 12 MDSEK de senaste 12 månaderna. Proxify fortsätter sin internationella tillväxtresa med förstärkt lönsamhet, särskilt på den amerikanska marknaden som nu är på väg att bli bolagets största.

Omställning mot lönsam tillväxt

- För något år sedan valde vi att ställa om helt mot lönsam tillväxt. Bakgrunden till detta var dels i) att ta ner risken genom lägre refinansieringsrisk som största minoritetsägare i portföljbolagen i en marknad med begränsat riskvilligt kapital och dels ii) att på sikt skapa högre värderingsmultiplar genom lönsam tillväxt. Vi ser denna omställning som helt rätt strategi, men tillväxten i vissa bolag såsom E-Farm och Bright har därmed tappat fart temporärt under nuvarande omställningsfas mot lönsamhet tillsammans med att vändningen i E-Farms marknad har låtit vänta på sig. byWiTs operativa arbete i E-Farm bidrog till väsentligt högre bruttomarginaler samtidigt som OPEX under en längre tid anpassats. Då planerna förskjuts har vi även justerat prognoserna något för 2025 och 2026 i dessa bolag.
- För Root har marknadsläget fortsatt varit utmanande under 2024 även om prospektlistan på nyförsäljning inför 2025 är väldigt stark. Bolaget visar fortsatt lönsamhet men är under budget för 2024 till stor del pga. engångseffekter samt den lägre omsättningen.
- Bland våra Early Growth-bolag genomförde Klingit ett spännande förvärv i Norge och bolaget börjar skala sin affär utanför Sverige. GFO-X har nu slutligen alla partnerskap och tillstånd på plats för lansering under Q1 2025. Titthålsinvesteringarna Float, Lucy och Sensework fortsätter alla att utvecklas väl.
- byWiT Fund Management gjorde en first close om drygt 120 MSEK i fonden Oryx Turnaround, som på kort tid attraherat flertalet investerare, både kända ansikten och för oss nya bekantskaper.

Portföljvärdena anpassas i några bolag

- Även om ett flertal bolag i portföljen såsom Pensionera, Proxify och Klingit fortsätter att utvecklas starkt, har vi valt att ej justera upp värderingarna på dessa tills vi ser det slutgiltiga utfallet av 2024 samt att nya planer 2025 och 2026 beslutats.
- I E-Farm, Root och Bright där prognoserna justerats, skriver vi nu ner värdet med -88 MSEK, -37 MSEK respektive -9 MSEK.
- byWiTs substansvärde uppgick till 970 MSEK vid utgången av Q3 2024. Det motsvarar ett substansvärde per preferensaktie om 1 028 SEK.
- byWiT arbetar kontinuerligt med att hålla en kostnadseffektiv investeringsverksamhet. Då byWiT också har ett lågt refinansieringsbehov i befintlig portfölj samt mot bakgrund av dagens värderingar av portföljen, planerar bolaget att ta in ett mindre kapital genom ett konvertibellån.

Fokus på lönsam tillväxt och Rule of 40*

Fokus är nu på att fortsätta vårt operativa engagemang med att växa bolagen utifrån Rule of 40 och lönsam tillväxt. I kombination med potential för återhämtning i värderingsmultiplar ser vi en stor värdepotential i portföljen 2025 och 2026.

Ulf Söderström, Partner och vd



Fokuset på lönsam tillväxt och Rule of 40 kommer skapa fin värdetillväxt 2025 och 2026



Q1

Händelser under perioden

- Tilläggsinvestering i GFO-X genom nyemission, 1 MUSD
- Tilläggsinvestering i Prime Penguin genom nyemission, 2,2 MSEK
- Tilläggsinvestering i E-Farm genom nyemission, 0,4 MEUR

Q2

- Tilläggsinvestering i Pensionera genom secondaries, 40 MSEK
- Tilläggsinvestering i Float genom nyemission, 10,5 MSEK
- Tilläggsinvestering i Bright genom nyemission, 3,1 MSEK
- Kortfristigt lån till Pensionera, 2,2 MSEK

Q3

- Tilläggsinvestering i Klingit genom nyemission, 3,1 MSEK
- Villkorat aktieägartillskott till byWiT Fund Management AB, 1 MSEK
- Kortfristigt lån till Float, 2,5 MSEK (återbetalt under oktober 2024)
- Tilläggsinvestering i E-Farm, 0,4 MEUR
- byWiT har fått bekräftat av Skatteverket att kunna dra av en större del moms även retroaktivt från 2023 och 2024. Detta har förbättrat resultatet för Q3 2024 med 2,1 MSEK
- byWiT har ingått ett låneavtal med Coeli Finance AB (byWiT erhöll lånebeloppet om 20 MSEK under oktober 2024)
- byWiT Fund Management gjorde en first close om drygt 120 MSEK i fonden Oryx Turnaround, som på kort tid attraherat flertalet investerare, både kända ansikten och för oss nya bekantskaper.



Händelser efter periodens utgång

Det kortfristiga lånet till Float om 2,5 MSEK återbetalades under oktober.

Under november erhöll byWiT aktier i Pensionera för ett konvertibellån inklusive ränta från 2022 om 22 MSEK. byWiTs aktier i Pensionera är per Q3 2024 värderade till dubbla det värde som gällde vid anskaffningen av konvertibellån.

Då byWiT har ett lågt refinansieringsbehov i befintlig portfölj samt mot bakgrund av dagens värderingar av portföljen, planerar bolaget att ta in ett mindre kapital genom ett konvertibellån.

I övrigt har inga väsentliga händelser skett i koncernen efter rapportperiodens utgång.



Framtidsutsikter och utveckling

Räntor förväntas fortsätta att succesivt sänkas i stora delar av världen, bland annat som en effekt av lägre inflation, vilket är positivt. Samtidigt är det geopolitiska läget fortsatt ansträngt. Sammantaget är tillgången på riskvilligt kapital fortsatt begränsat. byWiT har en låg finansieringsrisk i befintliga bolag, men begränsningen av riskvilligt kapital kan komma att påverka takten i framtida nya portföljinvesteringar. Begränsningen i tillgången på riskvilligt kapital på marknaden har samtidigt gjort att värderingarna kommit ner och det finns många intressanta investeringsmöjligheter.

Vi har ett fortsatt fokus på lönsam tillväxt genom vår operativa affärsmodell i alla våra portföljbolag. Målet är att kontinuerligt öka andelen lönsamma bolag i portföljen.



Verksamhetsbeskrivning



Verksamheten i korthet och teamet

Investmentbolaget byWiT startade år 2021 med syfte att tillvarata investeringsmöjligheter inom digitala tillväxtbolag. Ambitionen är att byWiT ska bli den bästa ägaren av digitala tillväxtbolag inom Norden och norra Europa genom att agera som operationella investerare. Med hjälp av teamets mångåriga erfarenhet som entreprenörer och investerare ska bolaget bygga globala så kallade Champions (branschledande utmanare med stor skalbarhet och tillväxt). byWiT har en omfattande utvärderingsprocess som ämnar till att hitta tillväxtbolag som digitaliserar analoga branscher och nischer.

byWiT investerar i minoritetsandelar för att säkerställa grundares och entreprenörers fortsatta engagemang och incitament. Målsättningen är att bygga en portfölj av 10-15 globala digitala vinnare.

byWiTs team består idag av åtta personer med lång erfarenhet av operativa investeringar och entreprenörskap med ett starkt track-record av framgångsrika projekt som grundare, investerare, ledare och specialister. De har tillsammans expertis, nätverk och kunskap för att hitta intressanta digitala tillväxtbolag med stor potential för att över tid bygga lönsamma bolag. Det gör de genom att operativt stödja portföljbolagen med allt från strategi, M&A, lönsam tillväxt, Go-to-Marketplaner, IT-system, plattformar till ledningsfunktioner och nätverk. Samtliga fyra ledande investerare är operativt aktiva i portföljbolagen där portföljbolagen på ett tydligt sätt får ta del av deras mångåriga erfarenhet.

- **Ulf Söderström**, grundare, partner och vd: Ulf har över 20 års erfarenhet av ledande befattningar för Scania, Boliden, SCA/Essity och Autoliv/Veoneer. Vidare har Ulf även varit en del av teamet som vände Boliden och byggde ett ledande europeiskt metallföretag samt gjorde Essity till ett ledande globalt hygienföretag. Ulf var dessutom ansvarig för både SCAs och Autolivs delningar och noteringarna av Essity och Veoneer på Nasdaq Stockholm och på NYSE New York.
- **Elias Jacobson**, grundare och partner: Elias grundade Svenska Vindbolaget 2007, som slogs samman med Eolus Vind och noterades på OMX/Nasdaq 2011. Elias har sedan dess varit delaktig i byggandet av ytterligare två miljardföretag: Peltarion och Odevo. Elias har också gjort framgångsrika investeringar i bland annat Insurely, Zensum, Climeon, WPS, Mathem, Outnorth och Billogram.
- **Thomas Karlsson**, grundare och partner: Thomas är investerare och entreprenör med en finansbakgrund. Efter arbete på bank i London under slutet av 90-talet startade han 2003 en rådgivningsbyrå inom corporate finance som efter framgångsrik expansion blev en del av den globala investmentbanken Livingstone Partners 2015. Parallellt var Thomas medgrundare till Arctos Equity som investerat i små- och medelstora teknikföretag i Sverige och med flera framgångsrika tillväxtresor och avyttringar av hela eller delar av innehav.
- **Frida Lönnqvist**, CFO och partner: Frida har över tio års relevant arbetslivserfarenhet där hon under fem år arbetade inom private equity på Segulah Advisor. De senaste fem åren var Frida som CFO på Interflora med och tog bolaget från 300 MSEK till +700 MSEK i omsättning med god lönsamhet samt deltog i försäljningen 2023 till PAI Partners.
- **Nalle Söderström**, grundare och partner: Nalle är en internationell entreprenör och var medgrundare till Mediaplanet 2003 med ansvar för den globala lanseringen 2004-2016. Mediaplanet såldes till private equity-bolaget Priveq 2016. Nalle återvände till Sverige efter 13 år i London och New York för att hjälpa Bonnier att genomföra en transformation och effektivisering av bolaget.
- **Karl Litterfeldt**, CTO: Karl har erfarenhet som CTO på Zensum och dessförinnan interim CTO på Yabie. Karl har även arbetat som Head of Video Engineering på Magine och innan dess som systemingenjör hos TV4-gruppen, Videofy och Karolinska Institutet.
- **Ardavan Sahebkar**, Head of Future Champions byWiT: Ardavan var entreprenör 2017 - 2019, medgrundare och delaktig i försäljningen av spelbolaget Neybers. Han har även arbetat som Head of Growth på Habity, en app för försäljning av bostäder.
- **David Wendel Thoms**, CEO byWiT Fund management AB: David har 10 års erfarenhet inom riskkapital, tillväxt och start-up-ekosystem och var senast vd för First Venture, en börsnoterad svensk venture capital-fond. David har tidigare arbetat som bland annat Head of Global Expansion & Group Business Development på David Wellington och som Legal Counsel Global Expansion på H&M.

Verksamhetsbeskrivning



Sourcingmodell och investeringskriterier

byWiT har identifierat 4 viktiga egenskaper för morgondagens vinnare:



Digitala företag som utmanar analoga marknader



Globalt erbjudande med stor skalbarhet och unit economics



Attraktiv tillväxtprofil med lönsamhet inom definierat kapitalbehov



Företag som har potential att avkasta 5-8 gånger investerat kapital

byWiT finner investeringsmöjligheter genom att systematiskt arbeta med nätverk, saminvestorare och uppsökande verksamhet. Vidare kompletteras sourcingarbetet med ett unikt egenutvecklat och AI-baserat sourcingverktyg, Amira, som kan söka igenom en stor mängd data om alla företag utifrån byWiTs specifika investeringskriterier och lista de bästa bolagen i varje kategori. Bolagets utvärdering av potentiella investeringar följer en systematisk process i ett flertal steg såsom genomgång av storlek och potential samt uppfyllande av byWiTs specifika krav och investeringskriterier. byWiT har som ambition att fylla ett tomrum på marknaden inom tillväxtinvesteringar genom att vara en operationellt aktiv, långsiktig och kapitalstark partner och ägare.

Bolaget har etablerade investeringskriterier för att utvärdera potentiella investeringar och utvärderar drygt 100 potentiella investeringar årligen. byWiT utvärderar intäkts- och lönsamhetspotential och varje bolags förutsättning att kunna ge en avkastning om fem till åtta gånger investerat kapital. Bolagen ska ha en bevisad affärsmodell med så kallade unit economics. Vidare ska de gå att skala internationellt samt kunna nå en ledande position inom sin marknad, bransch eller nisch.

byWiTs investeringsinriktning mot digitala bolag med skalbara, smarta och praktiska kundlösningar på gårdagens analoga affärer har i många fall en stor positiv inverkan på de hållbarhetsutmaningar vi står inför. Detta är också en central del av bolagets investeringskriterier.

B2B fokus

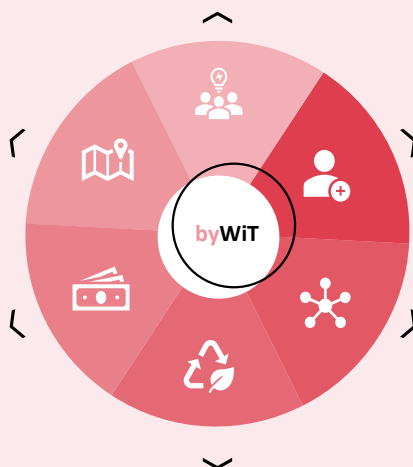
Fokuserar på B2B-modeller (B2B digitala tjänster, B2B digitala marknadsplatser, B2B SaaS- och mjukvaruplattformar). byWiT premierar bolag med stark och robust prissättnings- och kostnadsmotståndskraft vilket säkerställer höga marginaler över tid.

Geografi

Primärt inom Norden och norra Europa med globala ambitioner.

Lönsam tillväxt

Bolag som har en attraktiv tillväxtprofil och ska kunna vara EBITDA-positiva inom 2-3 år. Vidare ska det finnas en värdepotential om 5-8 X inom 5 år.



Grundardrivna företag

byWiT backar upp grundare med stark vision och bevisad förmåga att kunna bygga bolag. Vi investerar i minoritetspositioner om 10-40%.

Skalbarhet

Digital utmanare som konkurrerar med analoga marknader, har potential för både internationell skalbarhet och att bli ledande inom sin nisch.

Hållbarhet

Hållbarhet är en central aspekt där byWiT investerar, både avseende ett bolags affärsmodell och dess organisation. Vi önskar främja FN:s globala hållbarhetsmål. Lönsam tillväxt ska också vara hållbar.



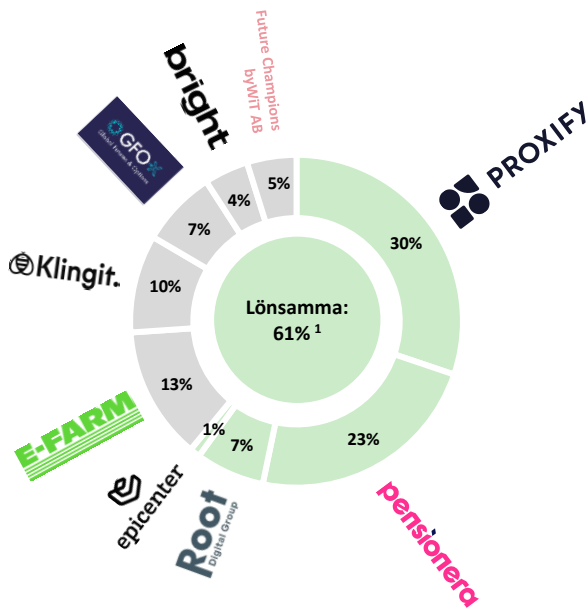
Våra innehav i koncernen

Bolag ¹	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Bokfört värde
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	288 400
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	220 802
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	123 722
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	91 365
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	70 650
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	64 107
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	41 544
Future Champions byWiT AB ²	Holdingbolag	2022	46 397
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	10 020

¹ Vissa bolag är ägarbolag för aktieinnehav i respektive portföljbolag.

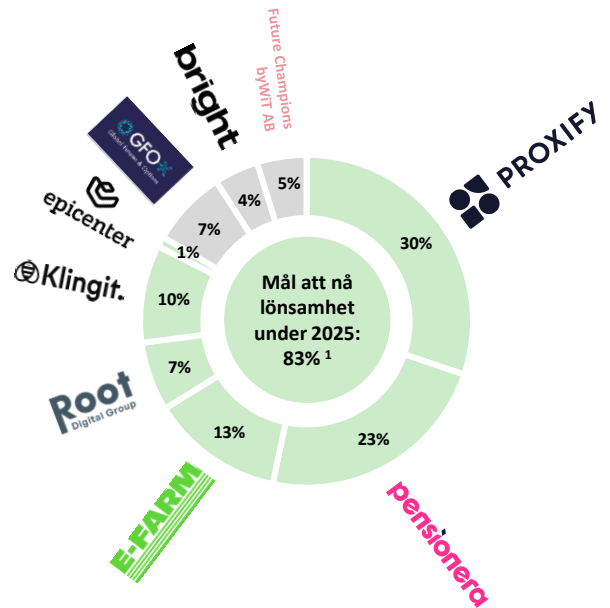
² I Future Champions byWiT AB ingår följande bolag: Float, Senseworks, Lucy Analytics, Lanetalk, Prime Penguin och Zebrain

Andel bolag som idag är lönsamma



- Mål att nå lönsamhet under 2025 eller 2026
- Lönsamma 2024

Andel bolag som förväntas vara eller uppnå lönsamhet 2025



- Mål att nå lönsamhet under 2026
- Mål att nå lönsamhet under 2025

Koncernstruktur

Då koncernen tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standard) är bokfört värde detsamma som verkligt värde. byWiT AB äger fyra av sina faktiska portföljbolag genom helägda holdingbolag vars syfte enbart är att äga andelar i portföljbolagen. Se utförligare beskrivningar för mer information om portföljbolagen nedan.

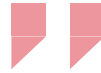


PROXIFY

Proxify är ett av Europas största nätverk av utvecklare. Bolaget hjälper idag över 500 kunder i 40 länder att utveckla sina tech-team. Bolaget har sedan starten 2018 de flesta månaderna kunnat kombinera en mycket stark tillväxt med lönsamhet.

Senaste kvartalet:

- Proxify fortsätter sin tillväxtresa internationellt, nu med ytterligare förstärkt lönsamhet.
- Bolaget ökade omsättning och framförallt lönsamheten i tredje kvartalet 2024 jämfört med motsvarande period föregående år. Omsättningen i Q3 ökade med 15% till 128 MSEK och EBITDA ökade från -1 MSEK Q3 2023 till +5 MSEK Q3 2024.
- Q1-Q3 2024 ökade omsättningen med 23% och EBITDA ökade från -18 MSEK till +5 MSEK jämfört med samma period förra året.



Fortsatt ökad bruttovinst



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 17%

Bransch:
Digitalt distribuerade tjänster
("Distributed services")

Lönsamhet:
Lönsamt 4 av 5 senaste åren

Hemsida:
www.proxify.io

Försäljning i antal länder: 40

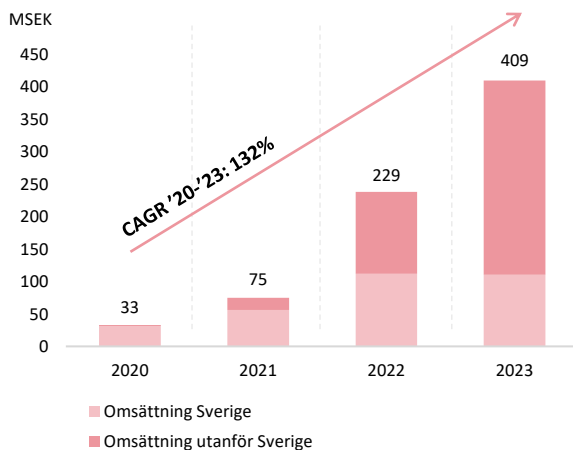
Investeringsår: 2021

FTE:er 2023: 146

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2023:
50%/50% (ledning: 86%/14%)

Investment lead:
Elias Jacobson



byWiT operationellt engagemang:

- Kapitalmarknadsarbete
- Assistent vid rekrytering av senior personal
- Utvärdering av expansion till USA
- M&A-strategi

Key investment highlights



Proxify är det snabbaste sättet att hitta rätt utvecklare - tack vare 18 000 ansökningar per månad filtrerade efter relevans genom AI-screeningsalgoritmer



Stark utbudssida med en pool av 550+ aktiva utvecklare och 3 000+ utvecklare i nätverket, som täcker flertalet vertikala teknikstackar



Över 500 kunder globalt inklusive blue-chip-klienter som Electrolux, Pearson, EA Sports, Essity, BAM och Trafigura



Hög andel återkommande intäkter. 53% av nettointäkterna 2023 från återkommande kunder



Stark CAGR 2020-2023 om 132% med ökande bruttomarginal

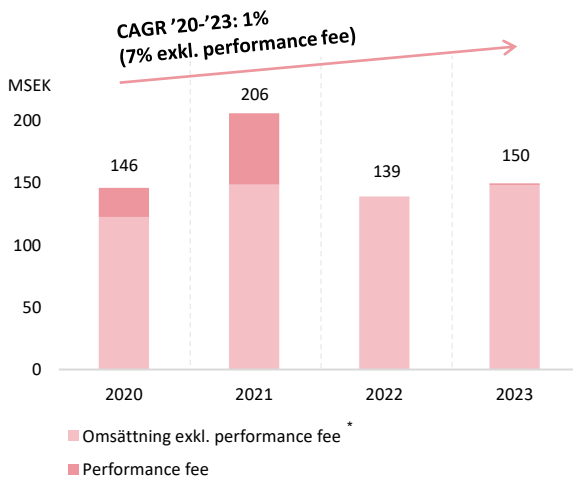
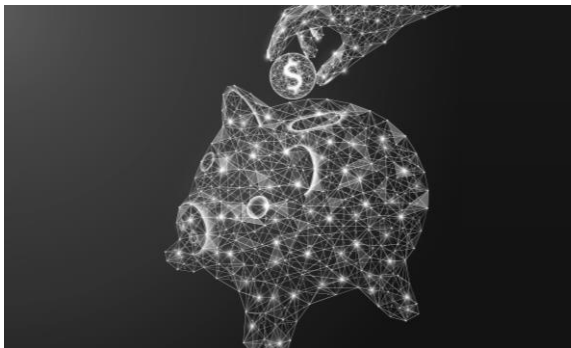


pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Bolaget erbjuder en digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Pensionera äger IKC Capital som erbjuder ett brett utbud av fonder. Pensionera grundades 2016 och har över 200 000 medlemmar och 11,9 MDSEK i förvaltad kapital (AUM).

Senaste kvartalet:

- Omsättningen i Q3 2024 ökade med +41% till 56 MSEK jämfört med 40 MSEK Q3 2023 och EBITDA ökade till 11 MSEK från 4 MSEK under samma period.
- Under Q1-Q3 2024 ökade omsättningen med +40% till 154 MSEK (110 MSEK) jämfört med samma period föregående.
- EBITDA ökade till 18 MSEK (5 MSEK) under Q1-Q3 2024, en ökning med 267% jämfört med samma period föregående år.
- Totalt AUM per Q3 2024 uppgick till 11,9 MDSEK, en tillväxt om +53% jämfört med 7,8 MDSEK Q3 2023.



byWiT operationellt engagemang:

- Digitalisering av kundresan
- Digitalisering av kundanskaffning
- Digitalisering av operativa KPI:er
- Digitalisering av fondflöden
- Styrelse- och ledningsrekryteringar

* I bolagets årsredovisning redovisas nettoomsättning

Lönsammare tillväxt

Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 20%

Bransch: Fintech

Lönsamhet:
Lönsamt 4 av 5 senaste åren

Hemsida:
www.pensionera.se

Försäljning i antal länder: 1

Investeringsår: 2021

FTE:er 2023: 55

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2023:
73%/27% (ledning: 71%/29%)

Investment lead:
Nalle Söderström

Key investment highlights



Pensioneras digitala rådgivningsplattform erbjuder digital och analog individuell pensionsrådgivning till majoriteten av alla pensions sparare



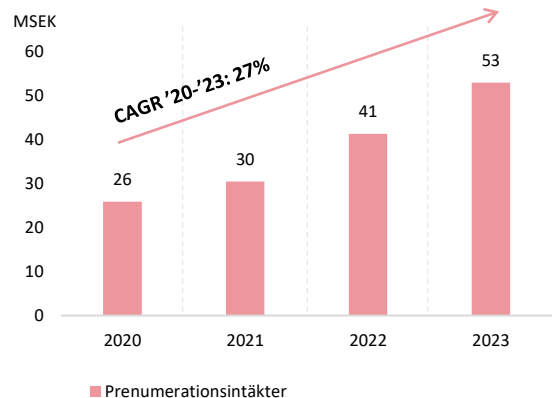
Pensionera äger fondbolaget IKC Fonder, med ett förvaltad och växande AUM på 11,9 MDSEK



Pensioneras digitala rådgivningstjänst på abonnemang växer och står idag för ca 30% av gruppens totala omsättning



Pensionera har investerat i ett analogt rådgivningsteam om 20+ personer. Ett hybriderbudande kopplat till Pensioneras plattform, skapar lönsammare kundflöden



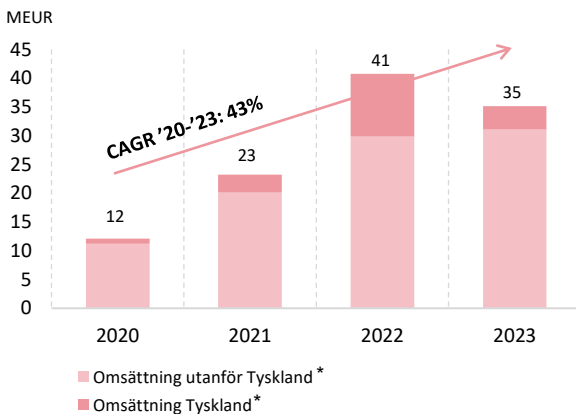


E-FARM

E-Farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner och täcker idag den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till drygt 30 MDEUR. Bolaget finns idag i över 40 länder med ett nätverk av över 1 000 återförsäljare i Europa. E-Farms tjänsteutbud består av direktförsäljning och auktioner av jordbruksmaskiner samt även besiktning, frakt, finansiering- och försäkringstjänster.

Senaste kvartalet:

- E-Farms strategi att vända om från kraftigt tillväxt till lönsam tillväxt har varit omfattande och påverkat bolagets momentum.
- Bruttoomsättningen minskade i Q3 2024 med -4% och bruttovinsten ökade med +14% i Q3 2024 jämfört med Q3 2023. Under Q1-Q3 2024 minskade bruttoomsättningen med -33% och bruttovinsten ökade med +1% jämfört med samma period föregående år.
- Den svaga utvecklingen under året har lett till en översyn av byWiTs värdering av bolaget som skrivits ner med -57%. Dock påverkas byWiTs ägande inte lika mycket av värdeförändringen då vi har ett så kallat nedsideskydd. byWiTs värde minskar med -40%.
- En av ljuspunkterna för E-Farm är att målet att nå 10% bruttomarginal nästan uppnått redan i Q3 2024, 9,2%, vilket är en tredubbling sedan byWiT blev ägare i bolaget.

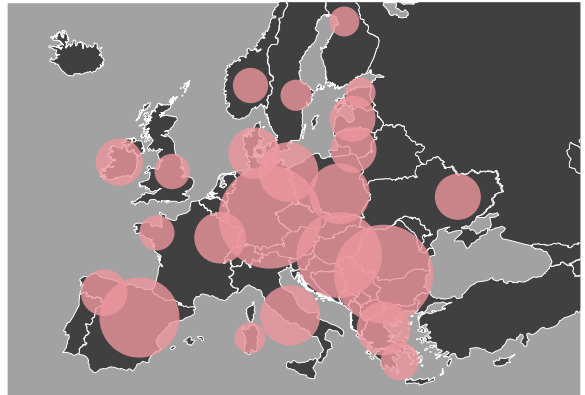


byWiT operationellt engagemang:

- Kontinuerlig expertis och projektledarskap för att upprätta en enhet för finansiella tjänster, optimering av sales funnel, optimering av den tekniska organisationen, utveckla AI-funktioner till en trading-app för värdering baserad på bildigenkänning, etc.
- Kapitalmarknadsarbete

* Bruttoomsättning

Europas största återförsäljare använder nu E-Farms Smart Trade-app



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel:
39%

Bransch: Teknikbolag inom jordbrukssektorn ('Agtech')

Lönsamhet: Har nått positivt kassaflöde på månadsbasis 2024. Finansierat till lönsamhet.

Hemsida:
www.e-farm.com

Försäljning i antal länder: 40

Investeringsår: 2021

FTE:er 2023: 34

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2023:
75%/25% (ledning: 80%/20%)

Investment lead:
Elias Jacobson

Key investment highlights



E-Farms marknadsföringsplattform, en Smart Trade-app låter +1 000 kontrakterade återförsäljare och bönder hitta 25% av samtliga europeiska begagnade maskiner



Stark CAGR om 86% sedan 2016 med försäljning till 40+ länder



E-Farm värderar 75% av alla maskiner genom egna AI-algoritmer med tillgång till OEM-data. Detta är helt unikt i branschen begagnade jordbruksmaskiner, där marknaden i Europa värderas till 30 MDEUR



byWiT har erhållit teckningsoptioner för operationellt arbete med bl.a. etablering av E-Farm Finance, AI-bild och maskininlärningsfunktioner för att värdera maskiner

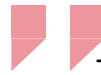


Root

Root Digital Group är en framstående aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling med en tydlig vision att bli den ledande spelaren inom digital tillväxt och optimering i norra Europa. Ett flertal nischade specialistbolag ingår i gruppen. Ambitionen är att fortsätta leverera en stark lönsamhet och kraftigt tillväxt, både organiskt och genom förvärv.

Senaste kvartalet:

- Omsättningen i Q3 2024 minskade med -16% och omsättningen för Q1-Q3 2024 var -9% lägre än motsvarande period 2023. Marknadsläget har fortsatt varit utmanande och även om prospektlistan på nyförsäljning nu är stark har säljprocesserna dragit ut på tiden.
- Root Digital visar fortsatt lönsamhet men är väsentligt under budget för 2024 till stor del pga. engångseffekter i samband med VD-byte i ett dotterbolag samt den lägre omsättningen. Detta har lett till en översyn av bolagets värdering och en nedskrivning i våra böcker med 40%.
- Ett flertal förvärvsmöjligheter har aktualiserats samtidigt som Root Digital valt att fokusera på interna förbättringar i närtid. Fokus framåt är förbättrade säljprocesser och korsförsäljning mellan gruppens bolag vilket nu skapat en stark prospektlista på nyförsäljning som skall resultera i ett bättre utfall 2025.



Tillväxt med lönsamma förvärv

Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 32%

Bransch:
Digital marknadsföring
och e-handel

Lönsamhet: Ja

Hemsida:
www.rootdigitalgroup.com

Försäljning i antal länder: 20

Investeringsår: 2022

FTE:er 2023: 120

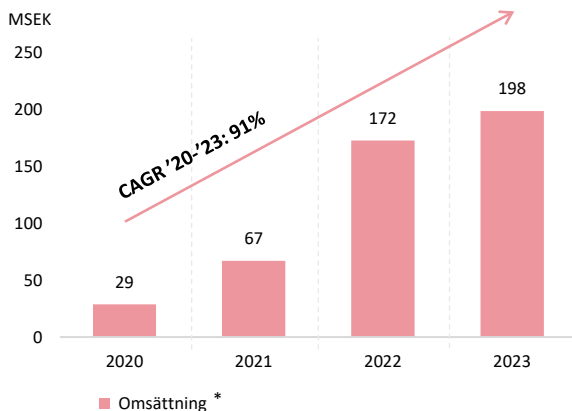
Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2023:
51%/49% (ledning: 64%/36%)

Investment lead:
Thomas Karlsson

Key investment highlights

- Konsolideringsmöjlighet med stor potential för skalfördelar och multipelarbiterage
- Synergier mellan gruppbolag driver organisk tillväxt och lönsamhetsförbättringar
- Historiskt hög lönsamhet i transformativ industri med hög grad av specialistkunskap
- Operativ hävstång från egenutvecklad digital verktyglåda och systemlösningar



byWiT operationellt engagemang:

- Projektleder förvärvsaktiviteter
- Stödjer integrationsprocesser efter uppköp och sammanslagningar
- Affärsutveckling, strategi och IPO-förberedelser



Global Futures & Options Exchange, är en reglerad derivatbörns för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ethereum. GFO-X har byggt upp en modern teknisk börs i världsklass och ska etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under tillsyn av Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) och har ett partnerskap med världens största clearinghus.

GFO-X har under andra halvåret 2024 fått samtliga partnerskap och tillstånd på plats för att kunna starta upp den första en reglerade derivatbörns i Europa. Lanseringen sker under Q1 2025.



Lansering under första kvartalet 2025, Europas första reglerade derivatbörns för digitala tillgångar

Kategori: Early Growth	Investeringsår: 2022	Ägarandel: 2%
Bransch: Fintech	Styrelseplats: Nej	FTE:er 2023: 55
Hemsida: www.gfo-x.com	Investment lead: Nalle Söderström	Andel män/kvinnor 2023: 85%/15% (ledning: 75%/25%)

Key investment highlights

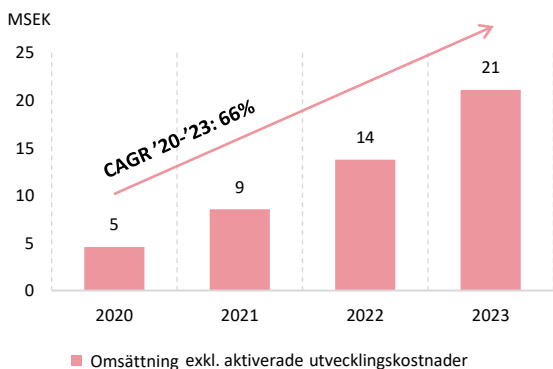
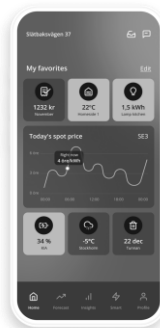
- London och Europas svar på USAs och CMEs (Chicago Mercantile Exchange) etablerade reglerade derivatbörns för digitala tillgångar
- GFO-X är godkänd och reglerad. All clearing hanteras i partnerskap med Europas största clearinghus LCH (London Clearing House)
- GFO-X börs är byggd med den senaste teknologin, vilket kommer vara en stor konkurrensfördel i jämförelse med CME

bright

Bright är ett SaaS-bolag och en så kallad white label-app för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsument. Bolaget är marknadsledande och har idag kontrakt med över 50 av elbolagen i Sverige. Huvuddelen av intäkterna är återkommande prenumerationsintäkter. Den senaste tidens expansion börjar nu ge många spännande öppningar i ett flertal länder.

Senaste kvartalet:

- Bright hade en omsättningstillväxt om +26% i Q3 respektive +21% Q1-Q3 2024 jämfört med samma perioder 2023. Bolaget har fullt fokus på att nå lönsamhet på månadsbasis under 2025.
- Förstärkt ledningsgrupp med ny VD från Q1 2024 och ytterligare kompetenser in i Q2 och Q3.



Fokus på nordisk expansion

Kategori: Early Growth	Ägarandel: 26%
Bransch: Teknikbolag inom energisektorn ('Energy Tech')	Lönsamhet: Finansierat till lönsamhet
Hemsida: www.getbright.se	Försäljning i antal länder: 3
Investeringsår: 2022	FTE:er 2023: 29
Styrelseplats: Ja	Andel män/kvinnor 2023: 66%/34% (ledning: 60%/40%)
Investment lead: Frida Lönnqvist	

Key investment highlights

- Bright är marknadsledande i Norden med över 80 kunder och har fortsatt stark tillväxt – fokus på nordisk expansion
- Brights app kan hantera styrning och analys av elkostnader från hus och bil samt berg-, jord- och luftvärme
- Kunderna är energibolag i Norden med idag +500 000 användare av Brights app



Klingit.

Klingit är en teknisk designplattform som hjälper företag med all slags digital design. Klingit startades 2020 och har idag drygt 150 kunder såsom H&M, Semper, Schibsted och Mekonomen. Merparten av intäkterna är på prenumerationsbasis.



Senaste kvartalet:

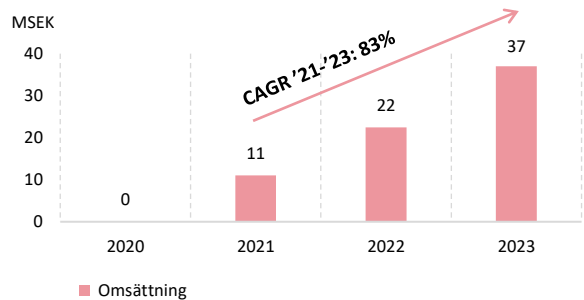
- Klingit fortsatte sin tillväxtresa och omsättningen ökade +28% jämfört med Q3 2023. Bruttomarginalen har fortsatt öka till 53% i Sverige och till 49% för gruppen.
- Klingit kontrakterade under kvartalet Q3 ett antal stora bolag, vilket bevisar att Klingits affärsmodell passar väl för enterprisebolag.
- I Q2 annonserade Klingit att man förvärvat Graphiq AS, Norges största nätverk för designproduktion. Klingits kraftiga tillväxt om runt 75% fortsätter därmed även 2024.

Key investment highlights

- Klingits designplattform hjälper kunder med projektledning i en skalbar prenumerations-tjänst
- Drygt 150 kunder med fokus på SME och Enterprise
- Klingits AI tjänst AI BEE hjälper kunder att själva formulera sina designidéer till bilder i samma stil som bolagets profil

Stort inflöde av nya och större kunder

Kategori: Early Growth	Styrelseplats: Ja	Försäljning i antal länder: 6
Bransch: Grafisk designplattform	Investment lead: Elias Jacobson	FTE:er 2023: 70 inkl. konsulter
Hemsida: www.klingit.com	Ägarandel: 31%	Andel män/kvinnor 2023: 50%/50% (ledning: 71%/29%)
Investeringsår: 2021	Lönsamhet: Positivt kassaflöde	



epicenter STOCKHOLM

Epicenter är Nordens första digitala innovationshus. En kreativ mötesarena för snabbväxande digitala företag och storföretag som vill samarbeta, utvecklas och växla upp sin digitala affär. Medlemmarna erbjuds ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom smarta kontor, coaching, nätverkande, events och utbildningsprogram - allt i syftet att stärka deras innovationskraft och tillväxt. Epicenter har cirka 6000 medlemmar och finns i Stockholm, Oslo och Helsingfors.

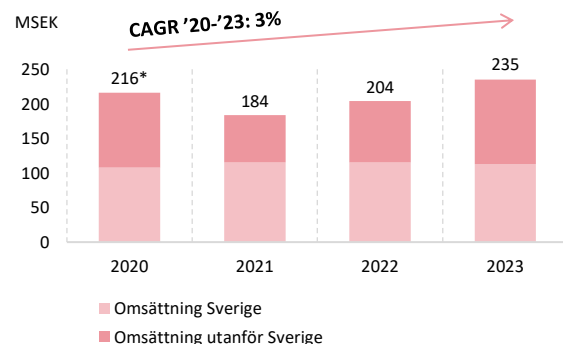
Senaste kvartalet:

- Epicenter är en strategisk investering som fortsätter utvecklas enligt plan.
- Fortsatt stort fokus under Q3 på att vidareutveckla verksamheterna i Stockholm, Oslo och Köpenhamn samt att utvärdera nya möjliga internationella etableringar.



Lanserat innovationshub inom hållbarhet

Kategori: Strategisk	Ägarandel: 6%
Bransch: Kontorshotell & coworking ('Workingplace development')	Lönsamhet: Ja
Hemsida: www.weariepicenter.com	Försäljning i antal länder: 17
Investeringsår: 2022	FTE:er 2023: 41
Styrelseplats: Nej	Andel män/kvinnor 2023: 29%/71% (ledning: 80%/20%)
Investment lead: Ulf Söderström	



Key investment highlights

- Epicenters ekosystem för tillväxtbolag bidrar positivt till byWiTs sourcing, tillgång till expertis och vårt operativa erbjudande
- Epicenters geografiska spridning; Stockholm, Oslo och Helsingfors ökar byWiTs scope och räckvidd. Fler projekt är även på gång ute i Europa med syfte att etablera sitt unika koncept på fler centrala platser
- Epicenters öppning av Elements i Stockholm öppnar möjligheter att sourca tillväxtbolag med fokus på impact

* Epicenter Amsterdam såldes 2020

Future Champions byWiT AB

Future Champions byWiT AB är ett Holdingbolag och en del av byWiTs sourcingstrategi där bolaget genomför mindre titthälsinvesteringar i tidiga skeden. Detta för att kunna lära känna bolagen och utvärdera bolagens potential att kunna bli framtida Champion bolag för att då också kunna investera ytterligare kapital.

Float – Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag under tillväxt i Europa. Float erbjuder tillväxtkapital för SaaS-företag med en snabb och enkel ansökningsprocess, flexibla och fördelaktiga villkor för grundare. Erbjudandet gör det möjligt för SaaS-företag att säkra finansiering utan att ge upp aktieandelar, vilket säkerställer att grundarna behåller kontrollen över sina företag samtidigt som de får tillgång till det kapital som krävs för tillväxt.

Senseworks – Enterprise SaaS-bolag inom revision, analys och Business Intelligence-mjukvara för revisorer som vill effektivisera revisionen genom att lägga huvuddelen av tiden på analys istället för på administration. Förhållandet analys mot administrationen kan svängas om från 25%/75% till 75%/25%.

Lucy Analytics är ett SaaS-bolag inom AI Business intelligence. Bolaget erbjuder ett AI-baserat verktyg som effektiviserar internkommunikation inom hospitality och ger hotell och hotellägare AI-drivna insikter.

Lanetalk digitaliserar bowling för både spelare och bowlingcenters. På marknaden finns över 150 miljoner bowlingspelare världen över, där Lanetalk är den enda aktören i världen som kan erbjuda digitala tävlingar (globalt, regionalt och lokalt) i realtid. Lanetalk har utvecklat en prenumerationsbaserad app som erbjuder såväl professionella- som nöjesbowlare ett digitalt verktyg där användaren kan utveckla sin spelförmåga, följa och spela mot andra bowlare runt om i världen.

Prime Penguin är en iPaaS-tjänst (Integration Platform As A Service), som effektiviserar e-handelslogistiken. Med över 50 integrationer och ett öppet partnerskapsystem, erbjuder Prime Penguin en global integrationsplattform. E-handlare som använder Prime Penguins integrationsplattform kan enkelt expandera sin verksamhet och förlägga lager nära sina slutkunder. Merparten av bolagets intäkter är SaaS-intäkter.

ZebraIn är Nordens ledande plattform för digital coaching, aktivt lärande och beetendeförflyttning (B2B). Bolaget grundades 2020 och målet är att genom en skalbar och AI-driven plattform erbjuda kostnadseffektiv, personifierad utveckling till fler ledare och medarbetare med mätbar effekt.

Viktig del av vår sourcingstrategi

senseworks

Investeringsår:
2023

Bransch:
Enterprise SaaS-bolag inom revision och BI

Hemsida:
www.senseworks.io



Lucy

Investeringsår:
2023

Bransch:
SaaS-bolag inom AI Business intelligence

Hemsida:
www.lucyanalytics.com



float

Investeringsår:
2023

Bransch:
Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag

Hemsida:
www.gofloat.io

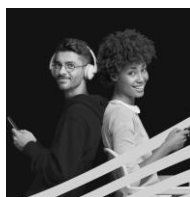


ZebraIn

Investeringsår:
2022

Bransch:
Coaching

Hemsida:
www.zebrain.se



Lanetalk

Investeringsår:
2021

Bransch:
Bowling/Sport

Hemsida:
www.lanetalk.com

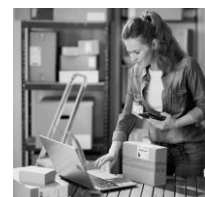


Prime Penguin

Investeringsår:
2021

Bransch:
Logistik

Hemsida:
www.primepenguin.com





Antal medarbetare per 2024-09-30

Bolaget har en anställd VD och 7 övriga medarbetare.



Granskning av revisorer

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.



Ägarförhållanden

Bolagets enskilt största ägare är Coelikoncernen som kontrollerar 13,10% av kapitalet och 29,68% av rösterna. Fem av bolagets grundare kontrollerar utöver detta gemensamt 25,48% av kapitalet och 54,92% av rösterna.

Aktieägare	Stamaktier	Preferensaktier	Röstandel	Kapitalandel
Coelikoncernen ¹	175 000	14 004	29,68%	13,10%
Elias Jacobson	69 176	12 911	11,86%	5,69%
Thomas Karlsson	69 176	11 675	11,84%	5,60%
Ulf Söderström	69 176	7 925	11,77%	5,34%
Nalle Söderström	69 176	6 835	11,76%	5,27%
Johan Gorecki	45 046	3 911	7,65%	3,39%
Övriga	3 250	885 477	15,45%	61,60%
Totalt	500 000	942 738	100,00%	100,00%

¹⁾ Coelikoncernen inkluderar Coeli Investment Management AB, Coeli Investment AB och Coeli Finance AB.



RESULTATRÄKNING - KONCERNEN			2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
(TSEK)		Not	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Rörelsens intäkter:							
Nettoomsättning			421	656	1 872	1 283	2 004
Resultat från andelar i portföljbolag			0	0	540	390	652
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag		3	-135 550	10 680	-90 838	24 317	109 748
Summa rörelsens intäkter			-135 129	11 336	-88 425	25 990	112 404
Rörelsens kostnader:							
Kostnader för ersättningar till anställda			-2 332	-2 027	-9 323	-7 018	-9 482
Övriga externa kostnader			-987	-1 898	-6 968	-7 783	-10 970
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar			-21	-23	-64	-50	-71
Summa rörelsens kostnader			-3 340	-3 948	-16 354	-14 851	-20 524
RÖRELSERESULTAT			-138 469	7 388	-104 780	11 139	91 880
Resultat från finansiella investeringar:							
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter			194	376	1 442	1 452	6 921
Räntekostnader och liknande resultatposter			0	-551	0	-552	-616
Summa resultat från finansiella investeringar			194	-174	1 443	900	6 304
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER			-138 276	7 213	-103 337	12 039	98 185
PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT			-138 276	7 213	-103 337	12 039	98 185
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK			-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK			-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	27,91
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK			-115,87	9,63	-83,36	15,94	89,04

Resultat per stamaktie beräknas på årets resultat, reducerat med den resultatandel som tillfaller preferensaktier, fördelat på antal stamaktier. Se not 6 och sida 38 för beräkning av resultatandel och substansvärde för stamaktier respektive preferensaktier.



BALANSRÄKNING – KONCERNEN

(TSEK)

	Not	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	1	192	277	256
Summa materiella anläggningstillgångar		192	277	256
Finansiella anläggningstillgångar				
Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen	3, 5	958 028	862 285	969 048
Summa finansiella anläggningstillgångar		958 028	862 285	969 048
Summa anläggningstillgångar		958 220	862 562	969 304
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		1 532	964	2 265
Övriga fordringar	4	8 903	527	705
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 221	3 479	408
Summa kortfristiga fordringar		11 655	4 970	3 378
Likvida medel		7 573	55 818	104 501
Summa omsättningstillgångar		19 229	60 788	107 879
SUMMA TILLGÅNGAR		977 449	923 351	1 077 183
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	6	1 443	1 352	1 443
Övrigt tillskjutet kapital		922 939	837 928	922 939
Balanserat resultat		148 483	50 294	50 298
Periodens resultat		-103 337	12 039	98 185
Summa Eget kapital		969 527	901 614	1 072 864
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		322	382	1 662
Övriga skulder		6 141	20 315	1 697
Upplupna kostnader		1 460	1 040	960
Summa kortfristiga skulder		7 922	21 737	4 319
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		977 449	923 351	1 077 183



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – KONCERNEN

(TSEK)

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352		838 529	50 292	890 173
Transaktioner med aktieägare					
Kvittningsemission	27		22 583		22 610
Nyemission	64		66 934		66 997
Emissionskostnader			-5 107		-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott				4	4
Utställda optioner				2	2
Totalresultat					
Periodens resultat				98 185	98 185
Summa totalresultat				98 185	98 185
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	0	922 939	148 483	1 072 864
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	0	922 939	148 483	1 072 864
Totalresultat					
Periodens resultat				-103 337	-103 337
Summa totalresultat				-103 337	-103 337
Utgående eget kapital 2024-09-30	1 443	0	922 939	45 146	969 527

	Registrering Bolagsverket	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2023-01-01		500 000	852 014	1 352 014	1,00
Händelser					
Kvittningsemission		2023-10-25	26 917	26 917	1,00
Nyemission		2023-11-01	10 523	10 523	1,00
Nyemission		2023-11-02	47 334	47 334	1,00
Nyemission		2023-11-07	5 950	5 950	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2023-12-31		500 000	942 738	1 442 738	1,00
Ingående redovisat aktiekapital per 2024-01-01		500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2024-09-30		500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS – KONCERNEN			2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
(TSEK)		Not	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Den löpande verksamheten							
Resultat efter finansiella poster			-138 276	7 213	-103 337	12 039	98 185
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet*	7		135 571	-10 657	90 902	-19 270	-109 677
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar			1 655	-370	733	-251	-1 553
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar	4		-470	4 324	-9 011	-1 242	1 652
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder			238	-551	-1 340	-9 080	-7 801
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder			2 228	-16 373	4 944	16	868
Kassaflöde från den löpande verksamheten			946	-16 414	-17 110	-17 790	-18 326
Investeringsverksamheten							
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			0	-96	0	-96	-96
Investeringar i portföljbolag	3		-8 662	-23 435	-79 818	-74 542	-90 881
Kassaflöde från investeringsverksamheten			-8 662	-23 531	-79 818	-74 638	-90 977
Finansieringsverksamheten							
Likvid från emission av aktier	6		0	0	0	0	89 608
Likvid från aktieägartillskott			0	0	0	0	4
Likvid från utställda optioner			0	2	0	2	2
Emissionskostnader			0	-600	0	-600	-5 107
Kassaflöde finansieringsverksamheten			0	19 550	0	19 550	0
Periodens kassaflöde			-7 716	-20 993	-96 928	-73 475	-24 797
Likvida medel vid periodens början			15 289	76 811	104 501	129 298	129 298
Kursdifferenser i likvida medel			0	0	0	-5	0
Likvida medel vid periodens slut			7 573	55 818	7 573	55 818	104 501

* Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på andelar i portföljbolag



RESULTATRÄKNING - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
		2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Rörelsens intäkter:						
Nettoomsättning		421	656	1 872	1 283	2 004
Summa rörelsens intäkter		421	656	1 872	1 283	2 004
Rörelsens kostnader:						
Personalkostnader		-2 332	-2 027	-9 323	-7 018	-9 482
Övriga externa kostnader		-987	-1 898	-6 968	-7 783	-10 970
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-23	-64	-50	-71
Summa rörelsens kostnader		-3 340	-3 948	-16 354	-14 851	-20 524
RÖRELSERESULTAT		-2 919	-3 292	-14 482	-13 568	-18 520
Finansiella poster:						
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		194	376	1 442	1 452	6 921
Räntekostnader och liknande resultatposter		0	-551	0	-552	-616
Resultat från andelar i portföljbolag		0	0	540	390	-109 731
Förändringar i verkligt värde i portföljbolag	3	-135 550	10 680	-90 838	24 317	220 131
Summa finansiella poster		-135 356	10 506	-88 855	25 607	116 705
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-138 276	7 213	-103 337	12 039	98 185
Periodens skatt		-	-	-	-	-
Periodens resultat		-138 276	7 213	-103 337	12 039	98 185



BALANSRÄKNING - MODERBOLAGET
(TSEK)

	Not	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer		192	277	256
Summa materiella anläggningstillgångar		192	277	256
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	3, 5	326 613	388 170	422 250
Andelar i intresseföretag	3, 5	41 544	46 701	46 857
Investeringar i övriga företag med ägarintresse	3, 5	589 872	427 414	499 941
Summa finansiella anläggningstillgångar		958 028	862 285	969 048
Summa anläggningstillgångar		958 220	862 562	969 304
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		1 532	964	2 265
Övriga fordringar	4	8 903	527	705
Förutbetalda kostnader		1 221	3 479	408
Summa kortfristiga fordringar		11 655	4 970	3 378
Kassa och bank		7 573	55 818	104 501
Summa omsättningstillgångar		19 229	60 788	107 879
SUMMA TILLGÅNGAR		977 449	923 351	1 077 183
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	6	1 443	1 352	1 443
Summa bundet eget kapital		1 443	1 352	1 443
Fritt eget kapital				
Överkursfond		922 939	837 928	922 939
Balanserat resultat		148 483	50 294	50 298
Periodens resultat		-103 337	12 039	98 185
Summa fritt eget kapital		968 084	900 262	1 071 421
Summa eget kapital		969 527	901 614	1 072 864
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		322	382	1 662
Övriga skulder		6 141	20 315	1 697
Upplupna kostnader		1 460	1 040	960
Summa kortfristiga skulder		7 922	21 737	4 319
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		977 449	923 351	1 077 183



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL - MODERBOLAGET (TSEK)

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352	0	838 529	33 475	873 355
Effekt av ändring av redovisningsprincip				16 818	16 818
Justerad ingående balans	1 352	0	838 529	50 292	890 173
Transaktioner med aktieägare					
Kvittningsemission	27		22 583		22 610
Nyemission	64		66 934		66 997
Emissionskostnader			-5 107		-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott				4	4
Utställda optioner				2	2
Totalresultat					
Periodens resultat enligt fastställd resultaträkning				-6 338	-6 338
Effekt av ändring av redovisningsprincip				104 523	104 523
Summa totalresultat				98 185	98 185
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	0	922 939	148 483	1 072 864
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	0	922 939	148 483	1 072 864
Totalresultat					
Periodens resultat				-103 337	-103 337
Summa totalresultat				-103 337	-103 337
Utgående eget kapital 2024-09-30	1 443	0	922 939	45 146	969 527

	Registrering Bolagsverket	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2023-01-01		500 000	852 014	1 352 014	1,00
Händelser					
Kvittningsemission		2023-10-25	26 917	26 917	1,00
Nyemission		2023-11-01	10 523	10 523	1,00
Nyemission		2023-11-02	47 334	47 334	1,00
Nyemission		2023-11-07	5 950	5 950	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2023-12-31		500 000	942 738	1 442 738	1,00
Ingående redovisat aktiekapital per 2024-01-01		500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2024-09-30		500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS - MODERBOLAGET			2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
(TSEK)		Not	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Den löpande verksamheten							
Resultat efter finansiella poster			-138 276	12 308	-103 337	18 796	98 185
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet*	7		135 571	-15 752	90 902	-26 028	-220 060
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar			1 655	-370	733	-251	-1 553
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar			-470	4 324	-9 011	-1 242	1 652
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder			238	-551	-1 340	-9 080	-7 801
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder			2 228	-16 373	4 944	16	868
Kassaflöde från den löpande verksamheten			946	-16 414	-17 110	-17 790	-128 709
Investeringsverksamheten							
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			0	-96	0	-96	-96
Investeringar i koncernföretag	3		-8 662	-8 159	-26 361	-47 266	-77 706
Avyttringar av koncernföretag	3		0	0	0	0	107 484
Investeringar i intresseföretag	3		0	-5 471	-3 068	-5 471	-5 471
Investeringar i övriga företag med ägarintresse	3		0	-9 805	-50 389	-21 805	-31 804
Avyttringar av övriga företag med ägarintresse	3		0	0	0	0	26 999
Kassaflöde från investeringsverksamheten			-8 662	-23 531	-79 818	-74 638	19 406
Finansieringsverksamheten							
Likvid från emission av aktier	6		0	0	0	0	89 608
Likvid från aktieägartillskott			0	0	0	0	4
Likvid från emission av optioner			0	2	0	2	2
Emissionskostnader			0	-600	0	-600	-5 107
Upptagna lån			0	19 550	0	19 550	0
Kassaflöde finansieringsverksamheten			0	18 952	0	18 952	84 507
Periodens kassaflöde			-7 716	-20 993	-96 928	-73 475	-24 796
Likvida medel vid periodens början			15 289	76 811	104 501	129 298	129 298
Kursdifferenser i likvida medel			0	0	0	-5	0
Likvida medel vid periodens slut			7 573	55 818	7 573	55 818	104 501

* Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på värdepappersinnehav

NOTER (TSEK)

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för perioden januari – september 2024 är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas är i överensstämmelse med de som beskrivs i årsredovisningen för 2023. Nya och ändrade IFRS-standarder och tolkningar med tillämpning från 2024 har inte väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Redovisningsprinciper och noter avser både moderbolag och koncern om inte annat anges.



Frivillig ändring av redovisningsprincip i moderbolaget

Moderbolagets principer för redovisning av investeringar i portföljbolag (dotterbolag, intressebolag och övriga finansiella tillgångar) ändrades frivilligt i första kvartalet 2024, så att samtliga investeringar i andelar i portföljbolag nu redovisas till verkligt värde via resultatet på samma sätt som i koncernen. Jämförelseperiodernas resultat- och balansräkningar har räknats om i enlighet med de nya redovisningsprinciperna.

Den frivilliga ändringen har gjort för att förenkla och förbättra den finansiella rapporteringen av moderbolagets resultat- och balansräkning och därmed ge en bättre överensstämmelse med koncerns finansiella rapporter och främja överskådligheten. Jämförelseperiodens resultat- och balansräkningar har räknat om i enlighet med de nya redovisningsprinciperna. Se not 8 för ytterligare upplysningar och påverkan på resultat och balansräkningen som följd av den ändrade redovisningsprincipen.



Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att ledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Innehavens värdering till verkligt värde inkluderar uppskattningar och bedömningar vilka är att betrakta som väsentliga för redovisningsändamål. Koncernens direktinvesteringar i onoterade bolag värderas utifrån erhållna emissionskurser, prisuppgifter, samt inrapporterade värden från underliggande bolagens interna värderingar för innehaven. Värdering berörs närmare under Finansiella instrument nedan.



Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, övriga kortfristiga fordringar, långfristiga värdepappersinnehav och kortfristiga placeringar. Bland skulder återfinns leverantörsskulder.




En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när koncernen blir part i instrumentets villkor. Förvärv och avyttringar av finansiella tillgångar redovisas således på affärsdagen som är den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Upplåning redovisas när transaktionen fullbordas, det vill säga på likviddagen.

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett uppskattat verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder.

För ytterligare detaljer kring koncernens finansiella tillgångar och skulder, se not 5.



Koncernens finansiella tillgångar och skulder klassificeras enligt IFRS 13 i följande tre kategorier:

-  **Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
-  **Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
-  **Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Per 2024-09-30 innehar koncernen endast finansiella tillgångar i form av investeringar i onoterade bolag. Onoterade innehav redovisas i nivå 3.

Koncernen har valt att marknadsvärdera samtliga finansiella tillgångar med utgångspunkt i IPEV – International Private Equity and Venture Capital Valuation Guidelines. I riktlinjerna beskrivs ett antal metoder för att fastställa verkligt värde för respektive innehav. Stor vikt läggs vid nyligen genomförda marknadsmässiga transaktioner i bolaget t.ex. nyemission eller förvärv av existerande aktier. Transaktioner i jämförbara bolag kan även användas. Andra värderingsmetoder är diskontering av prognostiserade kassaflöden med relevant diskonteringsränta och genom att applicera värderingsmultiplar såsom EV/Sales, EV/EBITDA, EV/EBITA, EV/EBIT, P/E och P/AuM som justeras för att ta hänsyn till skillnader i marknad, verksamhet och risk. I allmänhet appliceras vidare en likviditetsrabatt för onoterade tillgångar. Värdering sker löpande och publiceras i samband med koncernens finansiella rapporter.

Arbetet med att värdera byWiTs onoterade innehav leds av byWiTs CFO och utförs oberoende av investeringsteamet samt med rådgivning av en extern oberoende värderingsfirma. Precisionen och tillförlitligheten av finansiell information säkerställs genom löpande kontakter med portföljbolagen samt regelbundna genomgångar av deras rapportering. Värderingarna godkänns av en intern värderingskommitté bestående av partners på byWiT samt VD och CFO.

Not 2: Finansiell riskhantering och känslighetsanalys

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: investeringsrisk, marknadsrisk, kredit- och motpartsrisk samt valutarisk. Ledningen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker.



Investeringsrisker

Koncernens avkastning på investerat kapital är till stor del beroende av värdeutvecklingen i de förvärvade portföljbolagen. Vidare är avkastningen i hög grad beroende av värderingen av portföljbolagen vid investerings- respektive avyttringstidpunkterna. Koncernens riskhantering utgörs av en gedigen selekteringsprocess för investeringarna och eftersträvar en diversifierad portfölj. Vi genomför en noggrann utvärdering av potentiella portföljbolag och väljer ut de bolag som har en klar och tydlig profil med potential att generera bästa möjliga avkastning. I vår utvärderingsprocess undersöker vi fundamentala områden som över tiden starkt påverkar avkastningen i riskkapitalbolagen såsom ledningens förvaltningshistorik, kompetens, erfarenhet och strategi.



Marknadsrisk

Koncernens intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten är i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Det finns marknadsrisk kopplat till värdet på koncernens finansiella anläggningstillgångar. Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en värdeförändring på 10% till 30% skulle få på de finansiella anläggningstillgångarna.

Känslighetsanalys (belopp i TSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Finansiella anläggningstillgångar	958 028	95 803	191 606	287 409



Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och finansinstitut. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Endast banker och finansinstitut som av oberoende värderare fått lägst kreditrating "A" accepteras. Koncernens bankmedel finns hos Nordea Bank Abp, filial i Sverige som har kreditrating AA- (Fitch Ratings 2023). För att minimera kreditrisker görs löpande bedömning av partners kreditvärdighet. Kreditrisk kan även uppstå indirekt i det fall ett portföljbolag upptagit krediter. Denna risk minimeras genom gedigen due diligence och uppföljning av portföljbolagen.



Likviditetsrisk

Koncernens likviditetsrisk består i händelse att koncernen saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Per 2024-09-30 uppgår koncernens omsättningstillgångar till 19 MSEK och kortfristiga skulder uppgår vid samma tidpunkt till 8 MSEK.



Valutarisk

Koncernen är exponerat för valutakursrisk i de investeringar som görs i utländska bolag samt ett bankkonto i EUR. Ingen valutasäkring görs av investeringarna i bolagen då investeringshorisonten är långsiktig. Per 2024-09-30 uppgår total exponering mot EUR till 128 MSEK och mot USD till 71 MSEK. Koncernen har ingen exponering mot andra valutor.

Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en valutakursförändring i förhållandet mellan EUR och SEK skulle få på innehavets värde.

Känslighetsanalys (belopp i TSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Innehav i EUR	128,35	12,84	25,67	38,51
Innehav i USD	70,65	7,07	14,13	21,20



Not 3: **Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen**

Koncernen	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Ingående anskaffningsvärde	785 544	694 663	694 663
Periodens investeringar	79 818	74 542	90 881
Periodens avyttringar	0	0	0
Utgående anskaffningsvärde	865 363	769 205	785 544
Ingående värdeförändringar	171 889	58 466	58 466
Periodens värdeförändringar	-94 753	11 545	113 423
Utgående värdeförändringar	77 136	70 011	171 889
Ingående valutaeffekt	11 615	15 289	15 289
Periodens valutaeffekt	3 915	7 780	-3 675
Utgående valutaeffekt	15 530	23 069	11 615
Utgående bokfört värde	958 028	862 285	969 048
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	-96 041	15 505	112 174
Konvertibelräntor	1 287	6 387	1 249
Valutaeffekt	3 915	2 425	-3 675
Summa	-90 838	24 317	109 748
Bokfört värde per portföljbolag			
Proxify AB	288 400	177 040	288 400
Pensionera Group AB	220 802	141 417	141 271
Just Klingit AB ¹	91 365	43 561	88 265
WiT E-Farm Intressenter AB	123 722	199 361	197 501
WiT Lanetalk Intressenter AB	0	25 752	0
WiT Prime Penguin Intressenter AB	0	17 250	0
EP Center Holding AB,	10 020	10 020	10 020
Zebra AB	0	33 889	0
Bright Energy AB	41 544	46 724	46 857
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	70 650	65 048	60 250
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	96 438	97 996
Future Champions byWiT AB ²	46 397	5 785	38 487
Vilande lagerbolag	1 021	0	0
Utgående bokfört värde	958 028	862 285	969 048

För värderingsprinciper, se not 1.

¹⁾ För 2023 avser värdet holdingbolaget WiT Klingit Intressenter AB. Från 2024 är det ett direktinnehav i Just Klingit AB. Innehavet i Just Klingit AB har delats ut från holdingbolaget WiT Klingit Intressenter AB till byWiT AB.

²⁾ Inneheten i WiT Lanetalk Intressenter, AB, WiT Prime Penguin Intressenter AB och Zebra AB har under året sålts till det helägda dotterbolaget Future Champions byWiT AB.



Moderbolaget	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Ingående anskaffningsvärde	675 161	694 663	694 663
Periodens investeringar	79 818	74 542	114 981
Periodens avyttringar	0	0	-134 483
Utgående anskaffningsvärde	754 979	769 205	675 161
Ingående värdeförändringar	282 272	58 466	58 466
Periodens värdeförändringar	-94 753	11 545	223 806
Utgående värdeförändringar	187 519	70 011	282 272
Ingående valutaeffekt	11 615	15 289	15 289
Periodens valutaeffekt	3 915	7 780	-3 675
Utgående valutaeffekt	15 530	23 069	11 615
Utgående bokfört värde	958 028	862 285	969 048
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	-96 041	15 505	222 557
Konvertibelräntor	1 287	6 387	1 249
Valutaeffekt	3 915	2 425	-3 675
Summa	-90 838	24 317	220 131
Bokfört värde per portföljbolag			
Proxify AB	288 400	177 040	288 400
Pensionera Group AB	220 802	141 417	141 271
Just Klingit AB ¹	91 365	43 561	88 265
WiT E-Farm Intressenter AB	123 722	199 361	197 501
WiT Lanetalk Intressenter AB	0	25 752	0
WiT Prime Penguin Intressenter AB	0	17 250	0
EP Center Holding AB,	10 020	10 020	10 020
Zebra AB	0	33 889	0
Bright Energy AB	41 544	46 724	46 857
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	70 650	65 048	60 250
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	96 438	97 996
Future Champions byWiT AB ²	46 397	5 785	38 487
Vilande lagerbolag	1 021	0	0
Utgående bokfört värde	958 028	862 285	969 048

För värderingsprinciper, se not 1.

¹⁾ För 2023 avser värdet holdingbolaget WiT Klingit Intressenter AB. Från 2024 är det ett direktinnehav i Just Klingit AB. Innehavet i Just Klingit AB har delats ut från holdingbolaget WiT Klingit Intressenter AB till byWiT AB.

²⁾ Innehaven i WiT Lanetalk Intressenter, AB, WiT Prime Penguin Intressenter AB och Zebra AB har under året sålts till det helägda dotterbolaget Future Champions byWiT AB.



Not 4: Övriga fordringar

	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Kortfristigt lån WiT E-Farm Intressenter AB	0	431	0
Kortfristigt lån Zebrain AB	2 383	0	681
Kortfristigt lån Pensionera AB	3 256	0	0
Kortfristigt lån Float Financial Technologies AB	2 573	0	0
Kortfristig fordran byWiT Fund Management AB	113	0	0
Kortfristig fordran WiT Lanetalk Intressenter AB	4	0	0
Övriga fordringar	572	96	24
Summa	8 903	527	705

Not 5: Finansiella tillgångar och skulder

2024/09/30	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	958 028		958 028	958 028
Kundfordringar		1 532	1 532	1 532
Kortfristiga fordringar		8 330	8 330	8 330
Likvida medel		7 573	7 573	7 573
Summa finansiella tillgångar	958 028	17 435	975 464	975 464
Leverantörsskulder		322	322	322
Summa finansiella skulder	0	322	322	322
Moderbolagets och koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 30 september 2024.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				958 028
Summa tillgångar		0	0	958 028



2023/12/31	Verkligt värde via resultat- räkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	969 048		969 048	969 048
Kundfordringar		2 265	2 265	2 265
Kortfristiga fordringar		681	681	681
Likvida medel		104 501	104 501	104 501
Summa finansiella tillgångar	969 048	107 447	1 076 495	1 076 495
Leverantörsskulder		1 662	1 662	1 662
Summa finansiella skulder	0	1 662	1 662	1 662
Moderbolagets och koncernens tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2023.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				969 048
Summa tillgångar		0	0	969 048

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3. Samtliga koncernens direktinvesteringar har klassificerats i nivå 3 eftersom de ej har observerbara indata och eftersom de handlas sällan eller inte alls på en aktiv marknad.

Nivå 3-investeringar inkluderar koncernens innehav i onoterade bolag. När observerbara priser inte är tillgängliga för dessa värdepapper använder koncernen en eller flera värderingstekniker, (t.ex. avkastningsmetoder eller inkomstbaserade metoder), eller en kombination av teknikerna, där tillräckliga och tillförlitliga uppgifter finns tillgängliga. Inom nivå 3 består användningen av marknadens tillvägagångssätt generellt använda omsättnings- och resultatmultiplar av jämförbara bolag, medan användningen av inkomstbaserade tillvägagångssätt består i allmänhet av nuvärdet av beräknade framtida kassaflöden, justerade för likviditets-, kredit-, marknads- och/eller andra riskfaktorer.



Följande tabell visar förändringarna för instrument på nivå 3 under perioden januari-september 2024.

	Direkt-investeringar värderade till verkligt värde	Summa
Ingående balans	969 048	969 048
Nya investeringar	79 818	79 818
Avyttringar	0	0
Vinster och förluster redovisade via resultaträkningen	-90 838	-90 838
Utgående balans	958 028	958 028

2024/09/30	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Bokfört värde i koncernen	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisationsnummer	Säte
Proxify AB	1 289 930	17,4%	288 400 000	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital rekryterings-plattform	559017-0733	Stockholm
Pensionera Group AB	5 662 956	19,9%	220 801 644 ¹	Senaste transaktion ²	Digital pensionslösning	556976-8269	Stockholm
Just Klingit AB ³	4 506 208	31,1%	91 364 933	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital design och marknadsföring	559287-1304	Stockholm
WIT E-Farm Intressenter AB	321 958	100,0%	123 721 870	n.a.	Holdingbolag	559257-0179	Stockholm
EP Center Holding AB	60	6,0%	10 020 000	Senaste transaktion ⁴	Kontorshotell och co-working	556919-8665	Stockholm
Bright Energy AB	3 190	25,7%	41 543 803 ⁵	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (nyemissioner) och DCF	SaaS-plattform för energimarknaden	556864-8231	Stockholm
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	6 533	2,3%	70 650 230	Senaste transaktion	Reglerad börs för digitala tillgångar	13 018 987	London
AEP-BG Intressenter AB (Root)	267 500	98,0%	64 107 193	n.a.	Holdingbolag	559286-6668	Stockholm
Future Champions byWiT AB	25 000	100,0%	46 397 495	n.a.	Holdingbolag	559360-2807	Stockholm
byWiT Fund Management AB	21 250	85,0%	1 021 250	n.a.	Fondbolag	559465-8311	Stockholm

Ovan tabell visar bolagen direktägda av byWiT AB. Tre av bolagen är holdingbolag vars syfte är att äga andelar i byWiTs faktiska portföljbolag. Holdingbolaget Future Champions byWiT AB syftar till att äga andelar i byWiTs titthålsinvesteringar. Specifikation över indirekt ägda portföljbolag följer nedan. I koncernredovisningen tar byWiT AB upp de direkt ägda portföljbolagen till verkligt värde via resultaträkningen. Detta inkluderar nedan innehav.

¹ Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 21 801 644 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

² Kalibrerat att senaste transaktion fortsatt är tillämplig med hjälp av ett antal olika värderingsmetoder (nuvärdesvärdering, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner), DCF och FIG-värdering).

³ Innehavet i Just Klingit AB har delats ut från holdingbolaget WIT Klingit Intressenter AB till byWiT AB.

⁴ Kalibrerat att senaste transaktion fortsatt är tillämplig med hjälp av ett antal olika värderingsmetoder (nuvärdesvärdering, relativ värdering (nyemissioner) och DCF).

⁵ Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 6 045 053 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.



2024/09/30	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Bokfört värde i moderbolaget	Bokfört värde i koncernen	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisationsnummer	Säte
E-FARM GmbH	24 510	39,0%	-	-	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	135 738	Hamburg
Lanetalk AB	4 405	21,9%	-	-	Senaste transaktion	Digitalisering av bowling	556840-1656	Stockholm
Prime Penguin AB	1 326 521	43,2%	-	-	Relativ värdering (EV/Sales)	SaaS-lösning för e-handelslogistik	559062-5264	Stockholm
Root Digital Group AB	122 743	31,9%	-	-	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital marknadsföring och e-handel	559277-9812	Stockholm
Zebra AB	9 637	8,9%	-	-	Relativ värdering (EV/Sales)	Digital coaching	559138-1271	Stockholm
Senseworks AB	15,5% av 11 864 ¹	3,5%	-	-	Senaste transaktion	SaaS-bolag som administrerar administrationen inom revision	559237-6593	Umeå
Lucy Analytics AB	134 048	11,7%	-	-	Senaste transaktion	SaaS-lösning inom hospitality	559399-6175	Danderyd
Float Financial Technologies AB	250 732	7,7%	-	-	Senaste transaktion	Långivare till SaaS-bolag	559207-4370	Stockholm
Scale-up growth byWiT Fond 1 AB	25 000	100,0%	-	-	n.a.	Fondbolag	559465-8329	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	25 000	100,0%	-	-	n.a.	Fondbolag	559465-8337	Stockholm

Not 6: Eget kapital

	Antal aktier	Kvotvärde	Överkurs	Röster
Stamaktie	500 000	1,00	-	10
Preferensaktie	942 738	1,00	999,00	1
Aktiekapital	1 442 738			

Aktierna i bolaget ska berättiga till utdelning enligt §5 i bolagsordningen, som återges förkortat nedan, i följande prioriteringsordning.

(a) i första hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesbelopp.

(b) i andra hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesränta.

(c) i tredje hand ska Preferensaktier erhålla 80% av samtliga Utdelningar och Stamaktier ska erhålla 20% av samtliga Utdelningar.

¹) byWiT äger 15,5% i ett SPV (1 150 aktier av totalt 7 426 aktier) som i sin tur äger 11 864 aktier av totalt 52 881 aktier i Sensework AB.



"Företrädesbelopp" innebär summan av de belopp som har tillskjutits koncernen i form av teckningslikvid för Preferensaktier och aktieägartillskott avseende Preferensaktier.



"Företrädesränta" innebär i förhållande till Preferensaktier ett belopp motsvarande en årlig icke-kapitaliserad ränta om tre (3) % på Företrädesbelopp.



"Utdelning" innebär samtliga utbetalningar på aktier till aktieägare, oavsett om de sker genom exempelvis vinstutdelning, inlösen eller i samband med likvidation, upplösning eller annan avveckling av koncernen.

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. Preferensaktiernas rätt till avkastningsränta är endast kopplat till fördelningen mellan aktieslagen och bolaget har ingen skyldighet att betala ränta till preferensaktieägarna. Därmed bedöms de i sin helhet utgöra eget kapital.

Koncernens resultat per aktie	2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Årets resultat, SEK	-138 275 560	7 213 339	-103 337 023	12 038 978	98 184 505
Resultat per stamaktie innan utspädning	-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning ¹	-58,07	-2,54	-49,50	-3,09	27,91
Resultat per preferensaktie innan och efter utspädning	-115,87	9,63	-83,36	15,94	89,04

Koncernens substansvärde per aktie	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
	Substansvärde stamaktier innan utspädning	0,00	0,00
Substansvärde stamaktier efter utspädning ¹	0,00	0,00	28,50
Substansvärde preferensaktier innan och efter utspädning	1 028,42	1 058,21	1 122,60

Not 7: Upplysningar till kassaflödesanalys

Koncernen	2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Värdejusteringar	-135 550	10 680	-90 838	19 325	109 748
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-23	-64	-50	-71
Orealiserade valutakursdifferenser	0	0	0	-5	0
Totalt	-135 571	10 657	-90 902	19 270	109 677

Moderbolaget	2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Värdejusteringar	-135 550	15 775	-90 838	26 082	220 131
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-23	-64	-50	-71
Orealiserade valutakursdifferenser	0	0	0	-5	0
Totalt	-135 571	15 752	-90 902	26 028	220 060

¹⁾ Utspädning efter optionsprogram.



Not 8: Frivillig ändring av redovisningsprincip i moderbolaget

Förändringens inverkan på det egna kapitalet

Moderbolaget	2024/07/01	2023/07/01	2024/01/01	2023/01/01	2023/01/01
	2024/09/30	2023/09/30	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Eget kapital vid årets början	986 462	879 844	951 523	873 355	873 355
Kvittningsemission	0	0	0	0	22 610
Nyemission	0	0	0	0	66 997
Emissionskostnader	0	-600	0	-600	-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott	0	0	0	0	4
Utställda optioner	0	2	0	2	2
Periodens resultat	-138 276	12 308	-103 337	18 796	-6 338
Eget kapital vid periodens slut	848 186	891 554	848 186	891 554	951 523
Akkumulerad effekt av ändrad redovisningsprincip	121 341	15 155	121 341	16 818	16 818
Periodens effekt av ändrad princip	0	-5 095	0	-6 757	104 523
Eget kapital vid periodens slut efter omräkning	969 527	901 614	969 526,88	901 614	1 072 864

Not 9: Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

byWiT AB har ett borgensåtagandet på Lanetalks lån hos Almi på 165 000 SEK.

Utöver detta har varken moderbolaget eller koncernen några eventalförpliktelser eller ställda säkerheter per 2024-09-30.

Not 10: Närståendetransaktioner

byWiT AB har under Q2 2024 ingått avtal med Coeli Holding AB avseende förvärv av aktier, secondaries, i Pensionera AB.

byWiT AB har under Q3 2024 ingått ett låneavtal med Coeli Finance AB. byWiT erhöll lånebeloppet om 20 MSEK under oktober 2024.

I övrigt har inga väsentliga närståendetransaktioner ägt rum under perioden.



Stockholm 2024-11-19

Åsa Hedin
Ordförande

Monica Bergvall Powell
Styrelseledamot

Thomas Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Keisu
Styrelseledamot

Annie Lööf
Styrelseledamot

Nalle Söderström
Styrelseledamot

Ulf Söderström
Verkställande Direktör



NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS.

Definitionerna av de nyckeltal som används i årsredovisningen, motivering för användandet av nyckeltalet samt avstämningstabeller är sammanställt nedan.



Soliditet

Eget kapital dividerat med balansomslutningen.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet soliditet då det visar hur stor del av balansomslutningen som utgörs av eget kapital och har inkluderats för att investerare ska kunna bedöma bolagets kapitalstruktur.



Nettokassa/-skuld

Likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande kort- och långfristiga fordringar med avdrag för räntebärande kort- och långfristiga skulder.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet nettokassa då det visar hur kassa (alternativt skuld) - utvecklingen förändras över åren vilket anses relevant för att belysa bolagets likviditet.



Substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Bolaget och koncernen använder sig av de alternativa nyckeltalen substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets substansvärde som är hänförligt till innehavare av respektive aktieslag, för att aktieägare ska kunna bedöma värdet av sitt innehav.



Substansvärdeförändring per preferensaktie

Substansvärdeförändring innebär aktiernas förändring i substansvärde över tid. Substansvärdeförändringen beräknas som förändringen i aktuellt substansvärde minus substansvärdet vid slutet av jämförelseperioden, justerat för eventuella utdelningar som skett under perioden. Denna förändring divideras sedan med jämförelseperiodens substansvärde justerat för eventuella utdelningar.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet substansvärdeförändring per preferensaktie för att synliggöra värdeutvecklingen över tid för den enskilda aktien. Detta främst för att ge investerarna en uppfattning om hur den enskilda aktiens värde utvecklats över tid.



Resultat per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Bolaget använder sig av de alternativa nyckeltalen resultat per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets resultat som är hänförligt till respektive aktieslag, vilket inkluderas som ett mått på aktieägarnas respektive del av resultatet.

FRISKRIVNING

Denna delårsrapport är enbart ämnad som allmän information. Delårsrapporten är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i koncernen. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna delårsrapport är inte avsedd för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.



AVSTÄMMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Koncernen (TSEK om inget annat anges)	2024/09/30	2023/09/30	2023/12/31
Eget kapital	969 527	901 614	1 072 864
/ Balansomslutning	977 449	923 351	1 077 183
Soliditet	99%	98%	100%
Likvida medel	7 573	55 818	104 501
+ Kortfristiga placeringar	0	0	0
+ Räntebärande kort- och långfristiga fordringar	8 213	431	681
- Räntebärande kort- och långfristiga skulder	0	-19 555	0
Nettokassa/-skuld	15 786	36 694	105 182
Eget kapital, SEK	969 526 860	901 613 657	1 072 863 883
- Substansvärde preferensaktier, SEK	-969 526 860	-901 613 657	-1 058 315 288
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000
Substansvärde per stamaktie, SEK	0,00	0,00	29,10
Eget kapital, SEK	969 526 860	901 613 657	1 072 863 883
- Substansvärde stamaktier, SEK	0	0	-14 548 595
/ Antal preferensaktier	942 738	852 014	942 738
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 028,42	1 058,21	1 122,60
Substansvärde per preferensaktie	1 028,42	1 058,21	1 122,60
- Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	-1 122,60	-1 043,24	-1 043,24
/ Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	1 122,60	1 043,24	1 043,24
Substansvärdeförändring per preferensaktie, %	-8,4%	1,4%	7,6%

Koncernen (TSEK om inget annat anges)	2024/07/01 2024/09/30	2023/07/01 2023/09/30	2024/01/01 2024/09/30	2023/01/01 2023/09/30	2023/01/01 2023/12/31
Resultat från andelar i portföljbolag	0	0	540	390	652
+ Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	-135 550	10 680	-90 838	24 317	109 748
Värdeförändring finansiella tillgångar	-135 550	10 680	-90 298	24 707	110 400
Periodens resultat, SEK	-138 275 560	7 213 339	-103 337 023	12 038 978	98 184 505
- Ränta preferensaktier *	-6 906 801	-13 288 334	-20 419 593	-19 751 692	-26 949 174
* Resultatandel stamaktier, %	20%	20%	20%	20%	20%
Resultatandel stamaktier, SEK	-29 036 472	-1 214 999	-24 751 323	-1 542 543	14 247 066
Resultatandel stamaktier, SEK	-29 036 472	-1 214 999	-24 751 323	-1 542 543	14 247 066
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000	500 000	500 000
Resultat per stamaktie, SEK	-58,07	-2,43	-49,50	-3,09	28,49
Periodens resultat	-138 275 560	7 213 339	-103 337 023	12 038 978	98 184 505
- Resultatandel stamaktier	29 036 472	1 214 999	24 751 323	1 542 543	-14 247 066
/ Antal preferensaktier	942 738	852 014	942 738	852 014	942 738
Resultat per preferensaktie, SEK	-115,87	9,89	-83,36	15,94	89,04

* Vid beräkning av resultat per stamaktie beaktas periodens avkastningsränta som tillfaller preferensaktieägarna.