Netlight AB

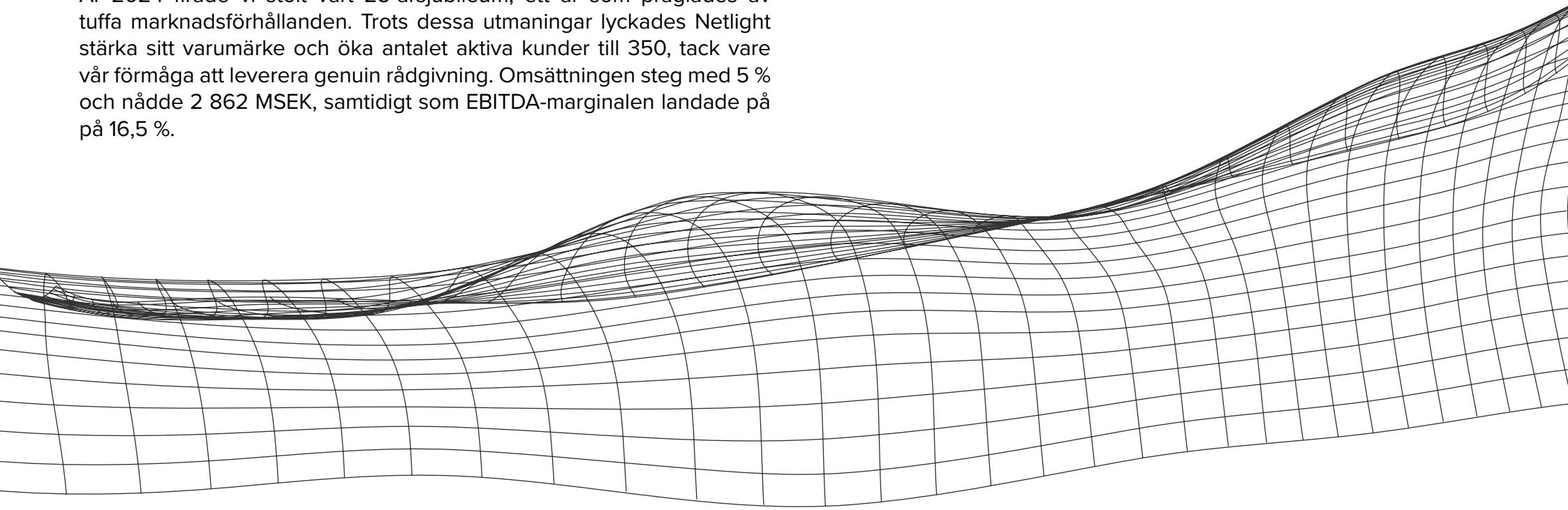
ÅRSREDOVISNING

2024

25 ÅR AV INFLYTANDE

Sedan 1999 har Netlight hjälpt ledande företag att lyckas i den digitala världen genom att erbjuda tjänster som spänner från strategisk rådgivning till teknisk implementering. Vår mångsidiga kundportfölj omfattar allt från branschledande företag till innovativa startups.

År 2024 firade vi stolt vårt 25-årsjubileum, ett år som präglades av tuffa marknadsförhållanden. Trots dessa utmaningar lyckades Netlight stärka sitt varumärke och öka antalet aktiva kunder till 350, tack vare vår förmåga att leverera genuin rådgivning. Omsättningen steg med 5 % och nådde 2 862 MSEK, samtidigt som EBITDA-marginalen landade på på 16,5 %.



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören i Netlight AB (organisationsnummer 559331-7034), med säte i Stockholms kommun, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2024.

Netlight AB är koncernmoderbolag och det enda bolaget i koncernen som upprättar koncernredovisning för 2024.

Företagets ursprung och verksamhet

Sedan starten 1999 har Netlight varit en lösningsorienterad helhetsleverantör med ett omfattande tjänsteutbud – från strategi till teknisk implementering. Vår expertis utvecklas ständigt i takt med digitaliseringens framfart, vilket garanterar att vi fortsätter att ligga i framkant av innovation och utveckling.

Våra kunder vänder sig till oss främst vid behov av innovativa lösningar, digital transformation eller under intensiva tillväxtfaser. Med vår samlade kunskap och erfarenhet bidrar vi till att förverkliga våra kunders mål och säkerställa deras framgång.

Vi arbetar inom en rad olika branscher, som finansiella tjänster, tillverkning, private equity, energiindustrin, spelindustrin, media, fordonsindustrin och transportindustrin. Här hjälper vi företag att möta utmaningar och utnyttja möjligheter som modern teknik möjliggör, för att uppnå bättre affärsresultat.

Som en oberoende tjänsteleverantör inom den digitala sektorn värderar vi bred kompetens högre än smal expertis. Kreativitet, skicklighet och affärssinne är grundpelarna i vårt arbete och genomsyrar allt vi gör. Netlights framgång vilar på vår förmåga att utveckla talanger, skapa i samverkan och möta utmaningar med engagemang och lösningsfokus.

Året i korthet

Under 2024 firade Netlight sitt 25-årsjubileum med årets tema Play – en påminnelse om att behålla en ungdomlig nyfikenhet samtidigt som vi drar nytta av vår långa erfarenhet. Temat lyfte fram kreativt entreprenörskap och stärkt samarbete, med insikten att framgång bäst uppnås tillsammans. Play symboliserar en djärv inställning präglad av personligt ägandeskap och skaparglädje i samverkan med andra.

Samarbete och samverkan med kunder, partners och bland Netlights medarbetare var avgörande för att navigera i de svagare marknadsförhållandena. Det affärsmässiga klimatet var tufft i alla våra geografiska marknader. Bland huvudmarknaderna visade Sverige tecken på återhämtning jämfört med föregående år, medan Tyskland präglades av en ekonomisk avmattning.

Trots att den övergripande marknadssituationen fortsatte att vara utmanande stärkte Netlight sin förmåga att navigera genom dessa prövningar, särskilt under årets senare del. Även om resultatet inte nådde våra sedvanligt höga standarder lyckades Netlight behålla sin konkurrensfördel och position som en stark aktör inom branschen.

Kärnan i Netlights verksamhet är ***genuine consulting*** där vi tillsammans med våra kunder levererar betydande affärsresultat. Under året fokuserade vi på tre framgångsdrivande faktorer:

1. **Delivery excellence**: enastående kundleveranser och samverkan med våra kunder fördjupade relationerna och bidrog till tillväxt.
2. **Industry collaboration:** Partnerskap, såsom de med hyperscalers som AWS, skapade nya möjligheter på befintliga och nya marknader. Upprättandet av en samutvecklingsstudio inom spelindustrin exemplifierade innovation i att nyttja Netlights expertis.
3. **Sales innovation and efficiency**: Diversifiering av försäljningskanaler och optimering av försäljningsprocessen ledde till en 20-procentig ökning av nya kunder.

Ett betydande steg i vår marknadsexpansion under året var öppnandet av ett nytt kontor i Toronto, Kanada – vår första etablering utanför Europa. Även om satsningen fortfarande befinner sig i ett tidigt utforskningsskede, markerar den ett viktigt steg mot global tillväxt, byggt på våra befintliga partnerskap som redan sträcker sig utanför Europas gränser.

Netlights framgång bygger på dess medarbetare. Trots att det totala antalet anställda förblev stabilt ökade antalet aktiva medarbetare något. Rekryteringsinsatserna motsvarade den normala personalomsättningen, vilket säkerställde både kontinuitet och förnyelse i organisationen.

Framstegen inom mångfald, jämlikhet och inkludering (DEI) tog ytterligare kliv framåt med lanseringen av Symmetry – en strategi som siktar på att uppnå en könsfördelning på 40/60 %. Detta är ett ambitiöst och banbrytande mål inom IT-sektorn, där jämställdhet fortfarande utgör en utmaning.

Netlights ledningsmodell inkluderar ett delat VD-skap, där två partners delar på rollen och en av dessa roteras med några års mellanrum. Vid årets slut tillkännagavs den första rotationen, som trädde i kraft den 1 januari 2025. Felix Sprick, partner i München, lämnade rollen som Vice VD för att fortsätta som partner bland partners medan Anders Thall, partner i Stockholm, tog över rollen tillsammans med nuvarande VD Katri Junna.



Les hele rapporten på Eqvor

Dette var de første 3 sidene. Opprett en gratis konto for å lese resten av rapporten og se kursen, ordreboken og eierstrukturen.

Opprett gratis konto

app.eqvor.com