20220728088863

ÅRSREDOVISNING

för

In-Grid AB

Org.nr. 556940-2661

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31

Innehåll	Sida
- förvaltningsberättelse	2
- resultaträkning	4
- balansräkning	5
- noter	7
- underskrifter	9

Undertecknad styrelseledamot i In-Grid AB intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkning fastställts på årsstämma den 23 juni 2022.
Stämman beslöt tillika godkänna styrelsens förslag beträffande den uppkomna förlusten.

STOCKHOLM 2022-06-27

Piotr Zaleski

20220728088864

ÅRSREDOVISNING

för

In-Grid AB

Org.nr. 556940-2661

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31

Innehåll	**Sida**
- förvaltningsberättelse	2
- resultaträkning	4
- balansräkning	5
- noter	7
- underskrifter	9

20220728088865

In-Grid AB
Org.nr. 556940-2661

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Verksamheten
In-Grid har sitt säte i Stockholm. Företaget utvecklar en teknisk plattform som hjälper e-handlare förbättra köpupplevelsen för sina kunder genom att göra alla delar av leveransupplevelsen förutsägbar, transparent, flexibel och konsoliderad.

Plattformen består av en omfattande webbaserad mjukvara, hundratals integrationer med olika fraktbolag och andra externa tjänster samt flertalet gränssnitt till konsumenter. In-Grids gränssnittsmoduler är utvecklade på ett sådant sätt att e-handlaren med lätthet kan integrera dem i sina köpflöden som exempelvis på hemsidan, i kassan eller i sitt affärssystem. Det medför att In-Grid blir en central affärskritisk tjänst som bidrar med en bra leveransupplevelse genom hela kundvarvet mellan e-handlaren och kunden. Genom bolagets sofistikerade funktioner och integrationer med e-handlaren på flera nivåer är In-Grids tjänster svåra att ersätta.

In-Grids affärsmodell är att ta betalt av e-handlaren för utnyttjandet av plattformen genom månatliga licensavgifter och transaktionsbaserade avgifter. In-Grid är verksam inom e-handel, en bransch som utvecklats kraftigt i Covid-19s spår.
Bolaget fokuserar på leveransupplevelsen, en nisch inom branschen som bedöms vara den minsta optimerade delen av köpupplevelsen, men samtidigt den mest avgörande för köpet. Konkurrensen inom leveransupplevelsenischen är fortfarande begränsad men ökar, både på den nordiska marknaden och globalt. In-Grid är mycket väl positionerat på marknaden, leder för utvecklingen i branschen och har en tydlig potential att utvecklas till en global ledare.

Företagets säte är Stockholm.

Flerårsjämförelse*

Beloppen i Flerårsjämförelse visas i KSEK

	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	17 929	11 910	5 789	5 547	3 233
Res. efter finansiella poster	-14 156	-8 593	-7 611	-768	-1 052
Balansomslutning	45 756	19 255	14 106	13 239	9 285
Soliditet (%)	35,47	63,11	-9,79	47,06	75,37

*Definitioner av nyckeltal, se noter

Nettoomsättningen har ökat jämfört med föregående år på grund av ökad efterfrågan på företagets produkter och tjänster.

Ägarförhållanden
Bolagets moderföretag är A Spawn Point AB (559109-9675) som har sitt säte i Stockholm. Utöver moderbolaget har följande företag mer än 10% av antalet andelar och röster i bolaget.

BLQ Invest AB (559210-7311) med säte i Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret
Bolaget har framgångsrikt fått in tillväxtkapital motsvarande 39 Mkr från externa investerare under 2021.
Dessa medel kommer att användas till att fortsätta stärka produktutvecklingen och utvecklingen av den kommersiella verksamheten.

Under 2021 har bolaget utvecklat sin tekniska plattform och fördjupat samarbetet samt ökat transaktionsvolymerna hos sina kunder.
Bolaget har på allvar utvecklat sin kommersiella avdelning och rekryterat flera personer som arbetar enbart med försäljning. In-Grid har haft en god tillströmning av nya kunder bland dem återfinns bland annat Elon, Haypp Group, Cellbes och Gant.

Strategin för bolaget är fortfarande och kommer vara under närmsta åren att fokusera på produktutveckling vilket betyder att kapitalbehovet fortsätter att vara stort och att bolaget även i fortsättningen behöver förlita sig på externa investerare. Samtidigt som bolaget redan idag skulle kunna drivas med lönsamhet skulle en omställning till denna strategi sätta en framtida position som marknadsledare på spel och därmed inte få stöd hos nuvarande ägare. Bolagets förmåga att resa externt kapital, då behovet uppstått, har hittills varit god och vi bedömer möjligheterna även bli bättre över tid i takt med att kundtillströmningen ökar.

✔ Signerat 2022-06-22 07:22:34 UTC Oneflow ID 3216959 Sida 2 / 10

Les hele rapporten på Eqvor

Dette var de første 3 sidene. Opprett en gratis konto for å lese resten av rapporten og se kursen, ordreboken og eierstrukturen.

Opprett gratis konto

app.eqvor.com