20250901040002

Styrelsen och verkställande direktören för

**Airmiz AB**

Org nr 559030-8663

Avger härmed

# Årsredovisning
## och koncernredovisning

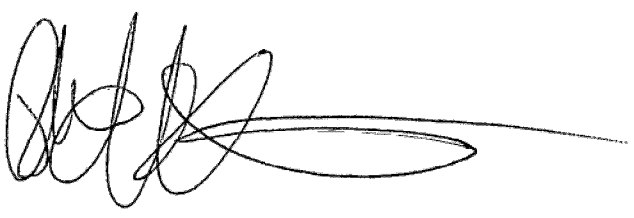
för räkenskapsåret 1 januari - 31 december 2024


| Innehåll: | sida |
|---|---|
| **Förvaltningsberättelse** | **2** |
| **Resultaträkning - koncernen** | **5** |
| **Balansräkning - koncernen** | **6** |
| **Kassaflödesanalys - koncernen** | **8** |
| **Resultaträkning - moderföretaget** | **9** |
| **Balansräkning - moderföretaget** | **10** |
| **Kassaflödesanalys - moderföretaget** | **12** |
| **Noter med redovisningsprinciper och bokslutskommentarer** | **13** |
| **Underskrifter** | **27** |


Undertecknad styrelseledamot i Airmiz AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen för moderbolaget samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen har fastställts på årsstämman den **17e Juni 2025**. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till hur vinsten ska fördelas.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Elin Morales Härén
Stockholm 2025-06-17



20250519214S7

# Förvaltningsberättelse

## Allmänt om verksamheten

Airmiz AB tillhandahåller leveranstjänster till e-handelsföretag och konsumenter genom en egenutvecklad teknisk plattform. Plattformen bygger bland annat på forskning från KTH och möjliggör optimering och hantering av tusentals leveranser – med målet att göra varje leverans mer miljövänlig, träffsäker och kostnadseffektiv.

Airmiz AB skapar under varumärket Airmee en leveranstjänst i framkant genom att kombinera avancerad teknik med intelligent logistik. Bolagets kunder utgörs av såväl svenska som internationella e-handelsföretag, medan slutkonsumenterna är mottagare av de varor som levereras. Leveranser sker i regel inom två dagar från att beställningen har lagts.

Genom Airmees spårningssida eller mobilapp får mottagaren full transparens och kontroll över sin leverans – hela vägen från lager till dörr. Det möjliggör en smidig, flexibel och pålitlig leveransupplevelse som stärker både kundnöjdhet och varumärkeslojalitet.

Bolaget äger inga egna fordon och har inga förare anställda. I stället kontrakteras noggrant utvalda åkerier för att genomföra leveranserna. För att få verka under Airmees varumärke krävs att åkerierna först godkännas av bolaget och förbinder sig att följa Airmees uppförandekod (Code of Conduct), som ställer krav på bland annat arbetsvillkor, miljöhänsyn och kvalitetsstandarder.

Samtliga leveranser utförs därmed av förare och fordon som uppfyller Airmees krav och levererar en enhetlig och ansvarsfull kundupplevelse.

Bolaget bedriver verksamhet i såväl Sverige som Danmark.

## Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

| *Koncernen* | | *2024* | *2023* |
|---|---|---|---|
| Bruttoomsättning | Not 23 | 398 945 | 325 376 |
| Nettoomsättning | | 362 336 | 325 376 |
| Rörelsemarginal % | | -10 | -17 |
| Balansomslutning | | 95 029 | 120 593 |
| Soliditet % | | 2 | 21 |

Definitioner: se not 22

| *Moderföretaget* | | *2024* | *2023* | *2022* | *2021* |
|---|---|---|---|---|---|
| Bruttoomsättning | Not 23 | 399 000 | 324 691 | 262 252 | 181 080 |
| Nettoomsättning | | 364 879 | 324 691 | 262 252 | 181 080 |
| Rörelsemarginal % | | -9 | -15 | -37 | -40 |
| Balansomslutning | | 107 400 | 128 576 | 126 206 | 114 287 |
| Soliditet % | | 15 | 27 | 28 | 48 |

Definitioner: se not 22

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under 2024 stabiliserades e-handelsmarknaden efter en längre period av makroekonomisk osäkerhet präglad av hög inflation och stigande räntor. Konsumenternas köpbeteende återgick gradvis till mer normala nivåer och e-handeln uppvisade återigen positiv tillväxt jämfört med föregående två år. Antalet skickade paket inom den svenska e-handelsmarknaden fortsätter även att växa snabbare än marknadens totala omsättning, vilket gynnar Airmees affärsmodell då paketvolym är en central intäktsdrivare.

Bolaget har fortsatt att ta marknadsandelar och uppvisa tillväxt både i volym och omsättning samtidigt som man har förbättrat sina marginaler. Under året utökades både täckningsområdet och tjänsteutbudet – vilket innebär att Airmee nu kan erbjuda leveranser sju dagar i veckan till ca 70 % av Sveriges befolkning.

Penneo dokumentnyckel: QZNP5-FQMRF-EGKOR-C3AVB-7YYSX-R2F1H

20250619214S8

Bruttoomsättningen ökade med 23 %, drivet av bolagets tydligt differentierade erbjudande. Airmees förmåga att leverera en träffsäker och transparent kundupplevelse har fortsatt att möta – och i många fall överträffa – marknadens växande förväntningar. Samtidigt förbättrades rörelsemarginalen med 7 procentenheter jämfört med föregående år, vilket tydligt visar att de genomförda effektiviseringsåtgärderna gett resultat och att affärsmodellen skalar väl i takt med ökande volymer.

Under året har bolaget fortsatt att investera i sin tekniska plattform i syfte att ytterligare stärka och differentiera sitt erbjudande gentemot både befintliga och framtida kunder. En del av dessa investeringar har klassificerats som utveckling av nya produkter och funktioner med en hög grad av sannolikhet att generera framtida kassaflöden.

Som ett resultat av bolagets innovationsarbete lanserades under årets slut en ny leveranslösning som kombinerar hemleveranser med skåpleveranser under kvällstid – ett initiativ som stärker flexibiliteten i erbjudandet.

Under våren 2024 genomförde bolaget en riktad nyemission som tillförde 12.8 MSEK före emissionskostnader. Intresset från befintliga ägare att investera ytterligare var stort, men bolaget valde att inte ta in mer kapital än planerat. I stället har majoritetsägare varit aktiva på andrahandsmarknaden, vilket understryker det fortsatta starka förtroendet för bolagets affärsmodell och långsiktiga tillväxtstrategi.

**Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut**

Efter balansdagen har bolaget tillförts ett nytt lån om 8.5 MSEK från Almi. Syftet med lånet är att stärka bolagets kassaflöde samt möjliggöra investeringar för fortsatt tillväxt med hög kvalitet.

**Förväntad framtida utveckling**

Under året har bolaget visat vilken volymnivå som krävs för att uppnå lönsam distribution inom den sista milen. Samtidigt ser bolaget fortsatt goda möjligheter att ta ytterligare marknadsandelar i en fragmenterad och växande marknad.

För att skapa bästa möjliga förutsättningar för ökad marknadsandel och långsiktig lönsamhet prioriteras hög operationell kvalitet, sänkta produktionskostnader samt kontinuerlig utveckling av både den tekniska plattformen och tjänsteerbjudandet.

**Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**

Risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar konkurrenssituationen, prisbild, energi- och bränslepriser, inflation, och kunders leverans preferenser.

**Hållbarhetsupplysningar**

Miljöprestanda och påverkan:

Bolaget prioriterar snabba, precisa leveranser med minskat klimatavtryck. Cirka 1 miljon människor nås i dag med emissionsfria cykelleveranser, och på sista milen kontrakteras uteslutande fossilfria bränslen. För tyngre transporter används i huvudsak fossilfria alternativ, med kompletterande klimatkompensation för kvarvarande utsläpp.

Under året har bolagets hållbarhetsdokumentation stärkts genom full anpassning till GLEC Framework och säkerställd efterlevnad av kraven relaterade till ISO 14083, CSRD och GHG Protocol. Detta möjliggör transparent, verifierbar och internationellt jämförbar utsläppsrapportering, vilket stärker trovärdigheten och stöder fortsatt förbättringsarbete.

*Socialt ansvar och arbetsvillkor:*

Bolaget har en uppförandekod som omfattar samtliga underleverantörer och arbetar kontinuerligt med att stärka kontroll och uppföljning. Under 2024 har bland annat rutiner för leverantörsdialog, dokumentation och uppföljning vidareutvecklats.

Bolaget har även undertecknat en avsiktsförklaring med Transportföretagen/Biltrafikens Arbetsgivareförbund om att teckna kollektivavtal senast i september 2025 – ett viktigt steg i arbetet för goda arbetsvillkor och en hållbar leveranskedja.

Penneo dokumentnyckel: QZNP5-FQMRF-EGKOR-C3AVB-7YYSX-R2F1H



# Read the full report on Eqvor

These were the first 3 pages. Create a free account to read the rest of the report and see the share price, the order book and the ownership structure.

**Create a free account**

app.eqvor.com