

byWiT AB (publ)

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



DELÅRSRAPPORT

FÖR PERIODEN 2026-01-01 – 2026-06-30

7 PORTFÖLBOLAG (CORE):

1,3 MDSEK OMSÄTTNING

+380 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för investmentföretaget

TSEK om inget annat nämns	2026/06/30	2025/06/30	2025/12/31
Substansvärde	733 778	958 524	736 006
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	0,00	0,00	0,00
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	0,00	0,00	0,00
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	778,35	1 016,75	780,71
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	-0,3%	-2,3%	-25,0%
Nettokassa/-skuld	-41 652	-39 145	-37 772
Soliditet, %	91%	94%	92%

TSEK om inget annat nämns	2026/04/01 2026/06/30	2025/04/01 2025/06/30	2026/01/01 2026/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2025/01/01 2025/12/31
Rörelseresultat	5 565	-7 677	1 205	-20 658	-240 033
Värdeförändring på finansiella anläggningstillgångar	8 289	-3 877	6 559	-11 915	-225 763
<i>varav realiserat</i>	2 149	2 080	2 545	7 582	-30 095
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	-1,32	-6,55	-6,57	-14,83	-109,61
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	-1,32	-6,55	-6,57	-14,83	-109,61
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	4,76	-6,32	1,12	-16,40	-202,16
Investeringar i portföljbolag	0	43 256	1 873	43 256	51 371
Avyttringar i portföljbolag	0	1 021	0	1 021	53 351

Definitioner, se sid 36

* Förändring sedan föregående årsskifte

734 MSEK

Substansvärde
2026/06/30

778 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2026/06/30



VD har ordet: stark utveckling i kärninnehaven under första halvåret

Till våra aktieägare och byWiT-intresserade,

Hoppas att ni alla har haft en härlig sommar. Utvecklingen för byWiTs portföljbolag har varit god och våra värdemässigt största innehav har levererat särskilt starkt.

Fokus på större kunder lyfter Proxifys lönsamhet betydligt över plan

Proxifys omsättning växte med 16% under första halvåret. Än mer positivt är lönsamhetsutvecklingen med en EBITDA senaste 12 månaderna om 35 MSEK: över plan och en kraftig förbättring mot fjolåret, driven av skalfördelar och ökad operativ effektivitet. En viktig förklaring till den starka utvecklingen är fokus på större kundsegment, som har längre kundrelationer och bidrar till högre lönsamhet. Proxify har ett globalt erbjudande som vi fortsätter utveckla för att möta den växande efterfrågan inom AI med stort fokus på top tier talanger.

Stark tillväxt i Pensioneras AUM

Pensionera hade också en stark omsättningstillväxt om 30% för första halvåret, med ett särskilt starkt andra kvartal både i omsättning och EBITDA. Förvaltat kapital (AUM) växte med 46% till 21,8 MDSEK från Q2 2025 till Q2 2026 (upp från 7,9 MDSEK 2023) och är i skrivande stund uppe på 23,5 MDSEK. Detta ger en stark grund för fortsatt tillväxt. Under första halvåret genomförde vi också ett par förvärv som stärker erbjudandet inom pensionsrådgivning och B2B, vilket väntas bidra till ytterligare lönsamhet. Tillsammans står Proxify och Pensionera för cirka 60% av substansvärdet i byWiTs portfölj och utgör en central del av vår värderesa framåt.

Övriga bolag följer sina planer, medan vi i Root och Klingit nu genomför en pivot för att vässa erbjudandena med AI, i syfte att återfå en långsiktig tillväxt med ökad lönsamhet. Float tog under perioden in 4,5 MEUR i en runda ledd av den börsnoterade tyska serieförvärvaren Chapters Group (en av de större ägarna är Spotify-grundaren Daniel Ek).

Substansvärdet uppgick vid kvartalets slut till 734 MSEK, motsvarande 778 SEK per preferensaktie – en marginell uppgång från första kvartalet, i huvudsak driven av en mindre uppskrivning i Float samt positiva valutakurseffekter.

Förberedelser för exits pågår

Vi arbetar vidare med att förbereda delar av portföljen för exits, och har under perioden kontaktats av flera strategiska investerare som visar intresse, likt Chapters Group i Float. Vi har en tydlig strategi för vilka bolag vi arbetar för att avyttra i närtid och vilka vi låter ligga kvar längre för att maximera värdet vid senare exit.

Vi håller fortsatt stort fokus på våra tre strategiska hörnstenar: eliminera refinansieringsrisk i portföljen, värdeskapande transaktioner i befintliga portföljbolag, och göra investmentbolaget byWiT kassaflödespositivt. Även här har vi levererat under perioden: 87% av portföljens värde är lönsamt, samtliga portföljbolag har nettokassa och ingen nettoskuld, utdelningarna har ökat och kostnaderna i byWiT fortsätter ner. I höst arbetar vi för att hitta en bra lösning för hantering av den del av konvertibel som förfaller i slutet av februari 2027. Vi kommer återkoppla gällande detta i anslutning till Q3-rapporten.

Fokus framåt ligger på att realisera treårsplanerna, stärka kontrollen i kärninnehaven, metodiskt förbereda för exits och likvidevent 2028/2029, samt att göra investmentbolaget byWiT kassaflödespositivt.

Ulf Söderström, partner och VD



Vårt fokus på lönsam tillväxt i portföljbolagen fortsätter att ge resultat och optimerar portföljvärdet fram till 2028/2029



Läs hela rapporten på Eqvor

Det här var de första 3 sidorna. Skapa ett kostnadsfritt konto för att läsa resten av rapporten och se kursen, orderboken och ägarbilden.

Skapa kostnadsfritt konto

app.eqvor.com